



- AVRUPA'NIN LİDER KAUÇUK FUARI K+ KAUÇUK VE PLASTİK FUARINA DOĞRU
- BURSA'DA YAPILACAK OLAN 4. ULUSLARARASI KATILIMLI KAUÇUK KONGRESİ CORONA VİRÜS SEBEBİ İLE ERTELENDİ
- TURKISH RUBBER 2019 ANTALYA KAUÇUK ÇALIŞTAYI SONUÇLARI ÖZET RAPORU
- KAUÇUK DERNEĞİ'NİN KATILIMLARIYLA, MESLEKİ YETERLİLİK STANDARTLARI ÇALIŞMALARI M.Y.K. DA DEVAM EDİYOR

- MESSAGE FROM PRESIDENT
- TOWARDS THE LEADING RUBBER FAIR OF EUROPE, K + RUBBER AND PLASTIC FAIR

# Rubber Turkey

# TÜRKİYE'DE KİMYA SÖKTÖRÜNÜN TEMEL YAPI TAŞI: İKMİB

THE CORNERSTONE OF CHEMICAL INDUSTRY IN TURKEY: İKMİB

ULUSLARARASI FİYATLAR  
INTERNATIONAL PRICES

ULUSAL  
REVENÜLER  
NATIONAL  
REVENUES

TAKRİMİ  
TEŞHİHALERİ  
INDUSTRIAL  
INDICES

GENİŞLER  
VE CALIŞTIRILAN  
SAYIŞLAR  
EXPANDED  
AND WORKING  
ACCOUNTS

ÖZGÜR  
REVOLÜSİYON  
FREE  
REVOLUTION

BAĞIMSIZ  
BAZAR  
INDEPENDENT  
MARKET

BAĞIMSIZ  
BAZAR  
INDEPENDENT  
MARKET

[www.ikmib.org.tr](http://www.ikmib.org.tr)

Turkey  
Pledge  
for a better future

 **İKMİB**  
KİMYA İŞLETMENLERİ  
KİMYA İŞLETMENLERİ  
KİMYA İŞLETMENLERİ

**Yayın Türü**  
Yaygın Süreli

### İmtiyaz Sahibi

Kauçuk Derneği İktisadi İşletmesi Adına  
Nurhan KAYA

### Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

Nalan KİBAR

### Yayın Kurulu

Nurhan Kaya  
Abdalla Mbaruk Abdalla  
Behlül Metin

### Yayın Danışma Kurulu

Satılmış Basan (Prof. Dr., Hitit Üniversitesi)  
Bağdağül Karaağaç (Doç. Dr., Kocaeli Üniversitesi)  
Kemal Karadeniz (Yrd. Doç. Dr., Sakarya Üniversitesi)  
Şeyda Polat (Yrd. Doç. Dr., Kocaeli Üniversitesi)  
Murat Şen (Prof. Dr., Hacettepe Üniversitesi)  
Teoman Tinçer (Prof. Dr., ODTÜ)  
Nurhan Vatansver (Yrd. Doç. Dr., Kocaeli Üniversitesi)  
Ülkü Yılmaz (Prof. Dr., ODTÜ)

### Grafik Tasarım

Ömer Çokbilen - 0532 223 21 90

### Basım

#### TEM MAT. KAĞ. REKLAM SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

Maltepe Mah., Litros Yolu Sk., 2. Matbaacılar Sitesi,  
No: 2-4F İç Kapı No: 108 (1NF6) Zeytinburnu / İSTANBUL  
Tel.: 0212 565 43 33  
Mail: info@temmatbaa.com  
Mail: temmatbaa@gmail.com

### İmtiyaz Sahibi-Sorumlu

**Yazı İşleri Müdürü ve  
Yönetim Adresi:**

Kauçuk Derneği İktisadi İşletmesi  
Oruç Reis Mah. Vadi Cad. İstanbul Ticaret Sarayı  
No:108 K:5 Ofis No: 298-299  
Giyimkent Sit. 34235 Esenler-İstanbul  
Tel : 0212 320 41 67 - 320 63 49  
Faks : 0212 320 64 53

**nalan.kibar@kauçukdernegi.org.tr**  
**kauçukdernegi.org.tr**

*Dergimizin "makale" bölümü hakemlidir.  
Gönderilen makaleler hakem denetiminden  
(peer review) geçtikten sonra yayınlanmaktadır.*

*Dergide yayınlanan yazıların tamamı yazarın  
düşüncelerini kapsamaktadır. Kaynak gösterilmek  
şartıyla alıntı yapılabilir. Derneğe doğrudan veya  
yayın kurulu üyeleri vasıtası ile gönderilecek yazılar  
iade edilmez. Yayınlanmayan yazılar için yayın kurulu  
sorumlu tutulmaz. Verilen teknik bilgiler,  
malzemelere ve çalışma şartlarına göre farklı  
sonuçlar verebileceğinden, sadece tavsiye niteliğinde  
olduğuna dikkatinizi çekeriz.*



### Başkandan Mesaj/Message From President..... 3

### Dernekten Haberler/News From Association

•Kauçuk Derneği Şubat 2020 Yönetim Kurulu Toplantısı Yapıldı.....	6
•Mart 2020 Yönetim Kurulu Toplantısı Yapıldı.....	8
•Avrupa'nın Lider Kauçuk Fuarı K+ Kauçuk ve Plastik Fuarına Doğru.....	10
•Towards The Leading Rubber Fair Of Europe, K + Rubber And Plastic Fair.....	10
•Bursa'da Yapılacak Olan 4. Uluslararası Katılımlı Kauçuk Kongresi Corona Virüs Sebebi İle Ertelendi.....	12
•Nisan Ayı Yönetim Kurulu Toplantısı Telekonferans Yöntemi İle Yapıldı.....	14
•2020 Yılı Mayıs Ayı Yönetim Kurulu Toplantısı da Telekonferans Yöntemi İle Yapıldı.....	15
•Turkish Rubber 2019 Antalya Kauçuk Çalıştayı Sonuçları Özet Raporu.....	16
•Kauçuk Derneği'nin Katılımlarıyla, Mesleki Yeterlilik Standartları Çalışmaları M.Y.K. da Devam Ediyor.....	48

### Sektörden Haberler

•Yeni Versiyon Mooney Viskozimetre.....	56
•Kauçuk ve Plastik Sektörleri İmalattaki Büyümenin Başını Çekti.....	58
•Petlas Tarafından Türkiye'de Geliştirilen Dört Mevsim Lastiğinin Üretimine Başlandı.....	59
•Goodyear Lastik Satış Adetlerinde 2020'de Pandemi Nedeniyle %24 Gerileme Olması Bekleniyor.....	59
•Türkiye'nin Batı Afrika'da Kauçuk, Kakao, Altın, Pirlanta, Madencilik İşlerine El Atması Fransızları Kızdırdı.....	60
•Zonguldak Valisi Mustafa Tutulmaz, Cilas Kauçuk Fabrikasını Ziyaret Etti.....	61
•IRCO 2021 Almanya'nın Nürnberg Şehrinde Gerçekleşecek.....	61
•Corona Virüs Salgını Kauçuk Eldiven Üreticilerine Yüksek Kar Marjları Sağladı.....	61
•Japon Yokohama Lastik Fabrikası Kauçuk Alım Yaptığı Tayland'a Desteğini Artırıyor.....	62
•Dağaltı Kauçuk 2021 Kauçuk Fuarında Sektör İle Buluşacak.....	62
•Sanayide En Hızlı Üretim Artışı Kimyasal, Plastik ve Kauçuk Kategorisinde Gerçekleşti.....	64
•Kordsa ve Continental İşbirliği Yaptı.....	64
•Pirelli, İngiliz Spor Otomobil Şirketi McLaren'e İzmit'te Lastik Üretecek.....	66
•Goodyear'ın Biyoçözünür Konsept Lastiği Kendini Yenileyebiliyor.....	66
•Aktaş Holding Demirtaş Organize Sanayi Bölgesindeki Kendisine Ait Fabrikasına Taşındı.....	68
•Denizde Terör Saldırılarına Engellemek İçin Uçan 'Lastik Ahtapot' Geliştiriliyor.....	68
•Kauçuk Eldiven Üreticisi Malezya Merkezli Top Glove Corporation Kazancını % 1.646 Artırdı.....	68
•Yurt Dışından Getirilen Kauçuk Ders Araçları Erciyes Üniversitesi'nde Yerli Olarak Üretildi.....	70
•Kapasite Kullanımı Geçen Aya Göre Yüzde 45 Arttı, Kimya, Plastik ve Kauçuk Sektörlerinde Oranlar Daha Yüksek.....	72
•Kauçuk Amortisörlerle Depreme Karşı Dayanıklı Bina Nasıl Yapılır?.....	72
•Sabancı Holding Sanayi Grup Başkanı Cevdet Alemdar Oldu.....	75
•Dünyanın En Büyük Kauçuk Eldiven Üreticisi Corona Salgınının Artmasıyla Üretim Açığı Veriyor.....	75
•Gün Kauçuk ve İnşaat San. A.Ş. Malatya'da 24 Derslikli Okul Yaptırıyor.....	76
•Adil Pelister; Petrokimyada Açık Çok Büyük, 6 Yeni Petrokimya Tesisine İhtiyaç Var.....	78
•Türkiye'de Üretimi Bulunmayan Kauçuk Nitril Eldivende Fırsatçılık.....	79
•Şile Ormanlarında Ömrünü Tamamlamış Lastiklerin Yarattığı Çevre Felaketi.....	80
•Brisa 4. Kez Türkiye'nin İklim Değişikliği Lideri Oldu.....	80
•Plastik ve Kauçuk Ürünleri İmalatında Patent Başvuruları Arttı.....	83
•İKMİB Açıkladı, Kimya İhracatı 8 Ayda 11,5 Milyar Dolara Ulaştı.....	83
•Fildişi Sahili Ortak Lateks Eldiven Üretebilecek Avrupalı Kuruluşlar Arıyor.....	84
•Asya Sentetik Kauçuk Pazarı Pandemiden Dolayı Çöktü.....	85

### İstatistik

•Kauçuk ve Kauçuktan Eşya Dış Ticaret.....	86
--	----

### Gezi

•Vikinglerin Ülkesi Danimarka.....	89
------------------------------------	----

# KN PLUS

## KAUÇUK VE PLASTİK FUARI

2-5  
Haziran  
2021

CNREPO/ANKARA



CNREPO Tesisleri Sayı: 26148 Kavaklı, % 0 312 445 74 74 ☎ 0 312 445 74 75-77 www.knreexpo.com  
Ziraatçılar Birliği Genel Müdürlüğü Sayı: 26148 Kavaklı, % 0 312 445 74 74 ☎ 0 312 445 74 75-77 www.knreexpo.com

## Başkandan Mesaj Mücadeleye Devam



Nurhan KAYA

## Message From President Continue to Struggle

Değerli sektör temsilcimiz, bildiğiniz üzere 2020 yılının adeta tüm Dünya için bir sınav yılı olacağına dair görüşlerimi 2020 Mart ayında sizlerle paylaşmıştım. Dünya'nın hazırlıksız yakalandığı bu son sınavda pek çok dengelerin değişeceği, ezberlerin bozulacağı bir yıl olarak tarihte yerini alacağını, tüm Dünya'yı teslim alan Covid-19 Pandemisinin yalnızca sağlığı ve üretimi değil, insanlığın sahip olduğu tüm parametreleri altüst edeceğini vurgulamıştım. Pandemi sürecinin en iyi tahminlerde bile 2020'nin son aylarından önce kontrol altına alınmasının beklenmediğini belirttim. Nitekim tüm yaşananlar gösterdi ki, insanoğlu üretimde, eğitimde ve genel yaşantısında büyük değişiklikler yapmak zorunda kalmıştır.

Gerek Türkiye, gerekse tüm Dünya olarak bir yandan Pandeminin ortaya çıkardığı sonuçlar, diğer yanda Pandemi öncesi var olan ve 3. çeyrekte daha da derinleşen ekonomik, jeopolitik gelişmeler ile bunların sebep olacağı riskler sebebiyle çok dinamik bir sürecin içinden geçiyor. Öncesinde küresel ekonomiyi tehdit eden siyasi-jeopolitik kutuplaşmalar, Brexit belirsizliği, ticari korumacılık gibi birçok faktörlere bir de ekonomik ve sosyal hayatımız için tam bir travma olarak nitelendirilebilecek Covid-19 Pandemisi eklendi. Pandemi ile birlikte ilk iki çeyrekte alınan önlemler ile kısıtlayıcı tedbirler ekonomide küçülmelere neden oldu. İleriye dönük beklentiler aşağıya dönük revize edildi. Bu yıl sonunda küresel yabancı yatırımlarda en az %40 daralma olacağı tahmin ediliyor. Özetle tüm bu gelişmeler bütün Dünya'yı büyük bir değişimle karşı karşıya bıraktı. Bundan sonra toplum olarak sağlığı ön plana çıkaracak yaklaşımlar önem arz edecek, bu yönde düşünce ve talepler global ölçekte ifade edilmeye başlamıştır.

Kauçuk Derneği olarak bu süreci en iyi şekilde atlatmak ve sektörümüze faydalı olmak adına faaliyetlerimizi sürdürmekteyiz. Sektörümüze bir müjde de vermek isterim, bilindiği üzere yağlar için getirilen Geri Kazanım Katkı Payları yağın kauçuk üretiminde bir hammadde olması sebebiyle uygulanmaması gerekmektedir.

*Dear sector representative, as you know, I shared my views that 2020 will be an examination year for the whole world in March 2020. I emphasized that in this last exam, in which the world was caught unprepared, it will take its place in history as a year in which balances will change a lot and rewrite the history books, and that the Covid-19 Pandemic, which took over the whole world, would not only upset health and production, but also all the parameters of humanity. I stated that even in the best predictions, the pandemic process is not expected to be brought under control before the last months of 2020. As a matter of fact, all the experiences have shown that human beings have had to make great changes in production, education and general life.*

*The whole world is going through a very dynamic process due to the consequences of the pandemic, on the one hand, due to the economic and geopolitical developments that existed before the pandemic and deepened in the 3rd quarter, and the risks they may cause. The Covid-19 Pandemic, which can be described as a complete trauma for our economic and social life, was added to many factors such as political-geopolitical polarization that threaten the global economy, Brexit uncertainty and commercial protectionism. With the pandemic, the measures taken in the first two quarters and restrictive measures caused an economic recession. Forward-looking expectations were revised downward. It is estimated that by the end of this year, there will be at least 40% shrinkage in global foreign investments. In summary, all these developments left the whole world faced with a great change. From now on, approaches that will bring health to the foreground as a society are important, thoughts and demands in this direction have begun to be expressed on a global scale.*

*As the Rubber Association, we maintain our activities in order to overcome this process in the best way and to be beneficial to our sector. I would like to give good news to our industry. As it is known, Recovery Contributions for oils should not be applied since oil is a raw material in rubber production.*

Bu hususta yağların sektörümüze yönelik GEKAP kapsamından muaf tutulması için, özellikle İKMİB Başkan Yardımcısı Özcan Doğu Kaya Bey'in, gerek Derneğimizle, gerek İstanbul Sanayi Odası ile işbirliği içerisinde uzun zamandır aşırı gayret sarfetmesi, Ankara ve İstanbul'da bakanlıklar nezdinde pek çok toplantı ve görüşmeler yapılması neticesinde büyük yol katedilmiştir.

Nihayet TOBB Başkanı Sayın Rifat Hisarcıklioğlu ve Kauçuk Sektörümüzü temsilen Doğu Bey'in bakanlıklarla yaptığı toplantı neticesinde GEKAP muafiyetinin sektörümüze uygulanacağı sözü alınmıştır. Bu hususta Derneğimizi destekleyen ve sektörümüz için yanımızda bulunan firmalarımıza da ayrıca teşekkür ederim.

Diğer önemli bir konu da sektörümüzün ihtiyacı olan ve içinde ARGE, URGE, Eğitim, Test ve Analiz laboratuvarlarının olacağı bir enstitü kurulması çalışmaları olup, bu yönde araştırma ve çalışmalarımız devam etmektedir. Yine Derneğimiz yayın organı olan Kauçuk Dergimizi Eylül ayı içerisinde çıkarabileceğiz. Bu süreçte yine gerek mevzuat, gerek güncel gelişmelerden, sektörümüzü sosyal medya kanalları ile bilgilendirmeye devam etmekteyiz ve yine Hükümetimiz tarafından alınan kararları, uygulamaları sosyal medya hesaplarımız ile yoğun şekilde ve ivedilikle üyelerimize duyuruyoruz.

Kauçuk ihracatımıza bakıldığında; çoğu sektörde ve Türkiye genel ihracat rakamlarında olduğu gibi kauçuk sektöründe de bir düşüş olmuştur. 2019 yılı Ocak-Eylül döneminde 2,1 milyar dolar olan ihracatımız, 2020 yılının aynı döneminde 1,8 milyar dolar civarında gerçekleşmiştir. İhracatımız geçen yıla oranla yaklaşık %15 lik bir düşüş yaşamıştır. Pandemi ile başlayan bu krizin, Haziran ayından itibaren düşmeye başlaması önümüzdeki dönemlerde ülkemizin daha az etkilenerek atlatılması yönündeki inancımı desteklemektedir.

Her zaman olduğu gibi bu süreçte ihtiyacımız olan tek şey, birlik ve beraberlik içinde gerek toplumsal, gerek evrensel, uyulması gereken kurallar çerçevesinde, yardımlaşma, dayanışma ve paylaşım gibi değerlerimizi de koruyarak çok daha fazla çalışmaktır. Her dönemde olduğu gibi, bu dönemde de yaşadığımız zor günleri, kısa sürede geride bırakacağımıza inanıyor, milletimize ve tüm insanlığa Koronasız sağlıklı günler diliyorum.

**Saygılarımla,**  
**Nurhan KAYA**  
**Yönetim Kurulu Başkanı**

*In this respect, in order to exempt the oils from the scope of GEKAP for our sector, great progress has been made, especially as a result of the extreme efforts of Özcan Doğu Kaya, the Vice President of İKMİB, in cooperation with our Association and the Istanbul Chamber of Industry, and a lot of meetings and negotiations with the ministries in Ankara and Istanbul.*

*Finally, as a result of the meeting held with the ministries by TOBB President Mr. Rifat Hisarcıklioğlu and Mr. Doğu representing our Rubber Industry, it was promised that the GEKAP exemption would be applied to our industry. I would also like to thank our companies that support our Association and stand by us for our sector.*

*Another important issue is the efforts to establish an institute that our industry needs and will include R&D, URGE, Training, Test and Analysis laboratories, and our research and studies continue in this direction. We will be able to publish our Rubber Magazine, which is the publication organ of our Association, in September. In this process, we continue to inform our sector about both legislation and current developments through social media channels, and we announce the decisions and practices taken by our government to our members intensively and urgently through our social media accounts.*

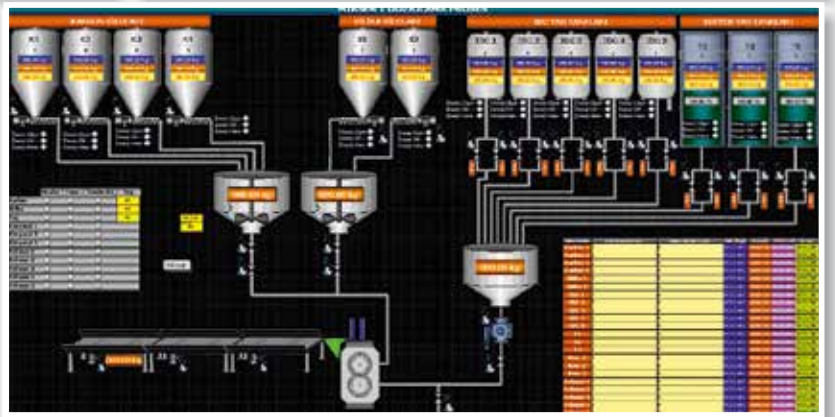
*Considering our rubber exports, there has been a decline in the rubber industry, as in most sectors and Turkey's overall exports. Our exports, which were 2.1 billion dollars in the January-September period of 2019, were around 1.8 billion dollars in the same period of 2020. Our exports have decreased by approximately 15% compared to last year. The fact that this crisis, which started with the pandemic, started to decline as of June, supports my belief that our country will be less affected and overcome in the coming periods.*

*As always, all we need in this process is to work much harder in unity and solidarity, while preserving our values such as cooperation, solidarity and sharing, within the framework of the rules that must be followed, both communally and universally. As in every period, I believe that we will leave behind the difficult days we experienced in this period in a short time, and I wish our nation and all humanity healthy days without Coronavirus.*

**Best regards,**  
**Nurhan KAYA**  
**Chairman of the Executive Board**



- ▶ Otomatik Karbon Siyahı Tartım ve Yükleme Sistemi
- ▶ Otomatik Yağ Tartım ve Yükleme Sistemi
- ▶ Kimyasal Tartım Sistemi
- ▶ Tartım ve Besleme Konveyörleri
- ▶ Batch - Off
- ▶ Banbury Otomasyon
- ▶ Kauçuk Kesme Presi
- ▶ Extruder Çıkışı Soğutma Hattı



# ORMAKSAN

Mühendislik Makina San. ve Tic. Ltd. Şti.

📍 Sakarya 2. Organize Sanayi Bölgesi  
Uzuncaormanköy 9.Yol No:3 Hendek / SAKARYA

☎ 0264 654 51 97 - 98

📠 0264 654 50 11

✉ bilgi@ormaksanmakina.com

Arge  
Tasarım  
İmalat



**Nalan KİBAR**

### **KAUÇUK DERNEĞİ ŞUBAT 2020 YÖNETİM KURULU TOPLANTISI YAPILDI**

Kauçuk Derneği Şubat Ayı Yönetim Kurulu Toplantısı 12 Şubat 2020 Çarşamba günü İstanbul, Giyimkent, Esenlerdeki Dernek Merkezimizde yapıldı. Toplantıda, 2020 Kauçuk Fuarı çalışmaları, mali durum ve kauçuk sektörüne ek bir maliyet getirecek olan, kauçuk sektöründe

hammadde olarak kullanılan proses yağlarının GEKAP' tan muaf olması gerektiği konusu görüşüldü. Konuyla ilgili Kauçuk Sektörü Sanayicileri adına Çevre ve Şehircilik Bakanlığı nezdinde girişimlerde bulunuldu.





# DRIVE YOUR LAB



## Yeni

RheoCheck MD - Drive  
Drive teknolojisine sahip  
Moving Die reometre

Yeni reometrelerimiz ve viskozimetrelerimiz

DRIVE teknolojisine sahiptir:

- Tam cihaz kontrolü
- Test yapma kolaylığı
- Sezgisel dokunmatik ekran
- Entegre veri yönetimi
- Işık sinyali.

## Yeni

MooneyCheck - Drive  
Drive teknolojisine sahip  
Mooney viskozimetre

**gibitre**  
INSTRUMENTS

Kaupuk ve Plastik Test Cihazları  
TEL: +99 035 460146  
www.gibitre.it  
e-mail: info@gibitre.it

Gibitre Ürünleri ve hizmetleri  
hakkında ek bilgi için lütfen  
www.gibitre.it adresini ziyaret edin.

**ERGÜ**

ERGÜ Makina Laboratuvarı Test Dışarıdan  
Saxepi ve Tceest Limited Şirketi

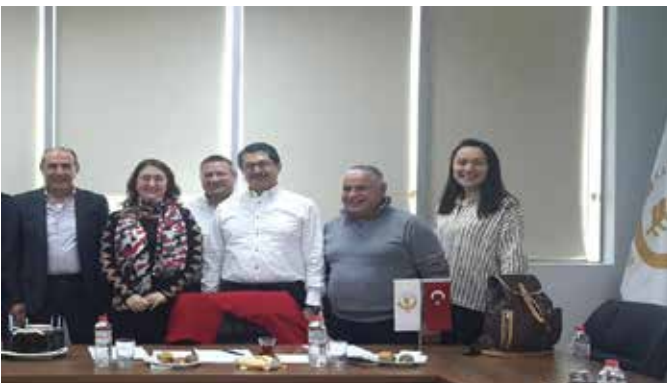
Türkiye: 0312 3630000  
TEL: 0633 2462700  
www.ergu.com.tr  
e-mail: info@ergu.com.tr

**Nalan KİBAR**

## MART 2020 YÖNETİM KURULU TOPLANTISI YAPILDI

Kauçuk Derneği 2020 Mart Ayı Yönetim Kurulu Toplantımız 3 Mart 2020 Salı günü, saat 13.30' da, Kauçuk Derneğinin Esenler Giyimkent'teki Merkez Ofisinde yapıldı. Toplantıda, 2020 Kauçuk Fuarı çalışmaları, mali durum ve 4.Uluslararası Katılımlı Kauçuk Kongresi

2020 organizasyonu görüşüldü. Yönetim Kurulu Başkanımız Sn. Nurhan Kaya'nın doğum günü olması vesilesi ile doğum günü kutlanıp, doğum günü pastası kesildi. Kendisine Kauçuk Sektörü olarak uzun ve sağlıklı, mutlu yıllar diliyoruz.



2004'ten bugüne ,



## Kauçuk Hamurhane Otomasyon Sistemleri

### KARBON SİYAHİ / KALSİT DOZAJLAMA SİSTEMİ



- Toz hammaddeler, bigbagten miksera vakumla transfer edilir.
- Hammaddeler reçetede tanımlı miktarlarda ve zamanında otomatik olarak karışıma verilir.

Not: Eğer yerleşiminiz uygunsuzsa vakumsuz, helixon sistemi ile de transfer edilebilir.

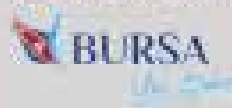
### HASSAS VE TOZSUZ OTOMATİK DOZAJLAMA

Gücümüz referanslarımız.

[www.gokdagmuhendislik.com](http://www.gokdagmuhendislik.com)



HDSAB 5.Cd. No:8  
+90 224 484 34 60





**AVRUPA'NIN LİDER KAUÇUK FUARI K+ KAUÇUK VE PLASTİK FUARINA DOĞRU**  
**TOWARDS THE LEADING RUBBER FAIR OF EUROPE, K + RUBBER AND PLASTIC FAIR**

Kauçuk sektörünün, Avrupa ve Türkiye'de en büyük ticaret platformu olacak K+ Kauçuk ve Plastik Fuarı, Kauçuk Derneği ve CNR Holding iştiraklerinden Pozitif Fuarcılık işbirliği ile CNR Expo'da organize edilecek.

02-05 Haziran 2021 tarihleri arasında 4 gün boyunca kauçuk ve plastik sektörünün profesyonellerine kapılarını açacak. Fuar Türkiye, Avrupa, Orta Doğu ve Balkanlardan katılımcı firmalar, yeni anlaşmalar, yeni iş ortaklıkları için eşi bulunmaz fırsatlar sunarken, 4 gün boyunca, ziyaret edilecek olan Fuar, sektördeki ilgilendikleri alanlarla ilgili firmaların bir arada olduğu bir ortamda, yeni ürünler, sektörel gelişmeler, yeni teknolojiler hakkında bilgilendirme imkanı bulacaklar.



Son yenilikleri ve ideal ticari platformuyla sektörün en önemli temsilcilerini bir araya getiren K+ Kauçuk ve Plastik Fuarı, otomotiv, kauçuk, kimya, makine, inşaat, tekstil, elektrik ve elektronik gibi sektörlerde faaliyet gösteren tüm üretici, tedarikçi, ithalatçı ve ihracatçıları aynı çatı altında buluşturacak.



**NEDEN K+ KAUÇUK VE PLASTİK FUARI?**

*K+ Rubber and Plastics Fair, which will be the largest trading platform of the rubber industry in Europe and Turkey, will be organized in cooperation with Positive Fair Organization from subsidiaries of Rubber Association and CNR Holding.*

*It will open its doors to professionals of the rubber and plastic industry for 4 days between 2 and 5 June 2021. While the Fair, which will be visited for 4 days, gives unique opportunities to the exhibitor companies from Turkey, Europe, the Middle East and the Balkans, to the new agreements and to the new business partners, it will offer the opportunity to be informed about new products, sectoral developments and new technologies in an environment where companies related to the fields of interest in the sector are together.*

*K + Rubber and Plastic Fair, which brings together the most important representatives of the industry with its latest innovations and ideal commercial platform, will assemble under the same roof all manufacturers, suppliers, importers and exporters operating in sectors such as automotive, rubber, chemistry, machinery, construction, textile, electrical and electronics.*

Katılımcı firmalar için özel olarak hem yurt içi, hem de yurt dışı ziyaretçilerle B2B görüşmeleri düzenlenmesinin yanı sıra HostedBuyer Programı çerçevesinde belirlenen alıcıların ulaşım ve konaklamaları karşılanacak.



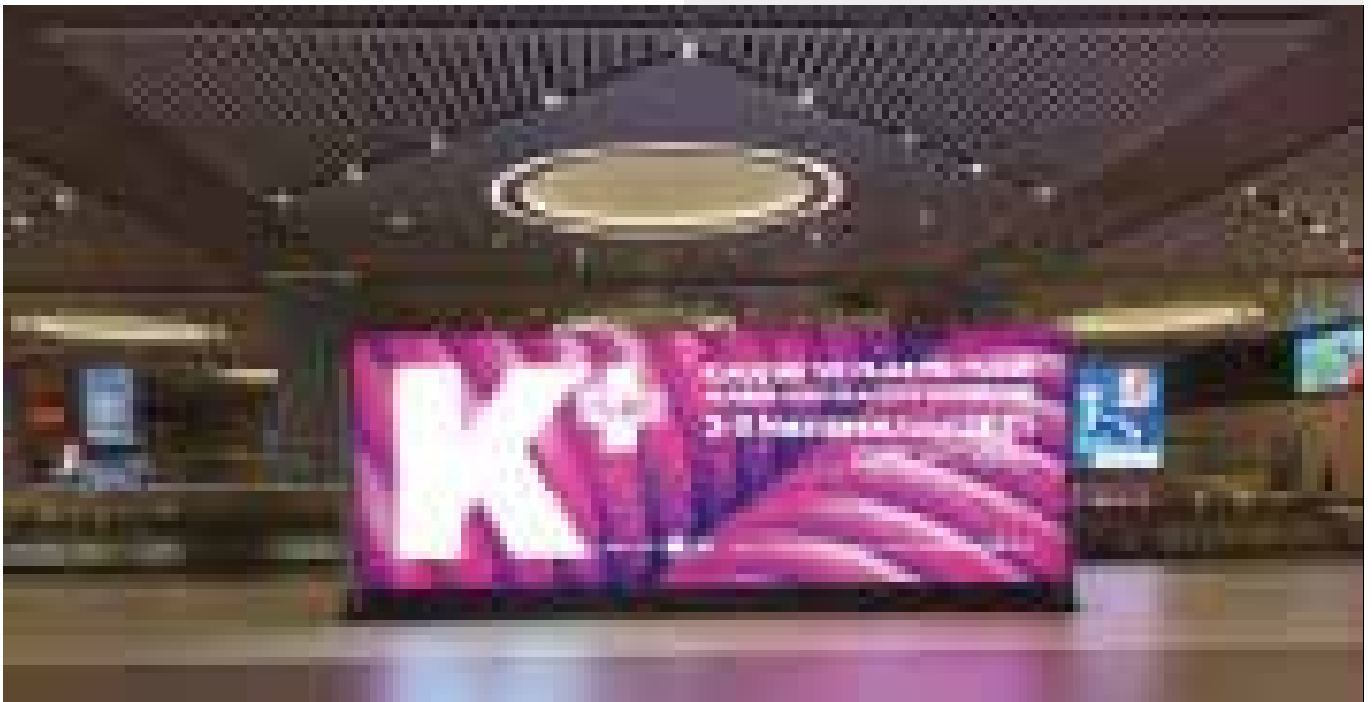
*In addition to organizing B2B meetings with both domestic and foreign visitors for the participating companies, transportation and accommodation of the buyers determined within the framework of the Hosted Buyer Program will be met.*

İhracat yapan firmaların ürünlerine ait GTİP (Nace) kodları baz alınıp hedeflenen bölgelere ve firmalara yönelik en uygun alıcıların davet edildiği bu çalışmalar katılımcıları en doğru alıcılarla buluşturacak. Fuar tanıtım çalışmaları süresince, katılımcı firmalara öne çıkan ürünlerini Fuar öncesi duyurma imkanı sağlanacak. Siz de sektörle bağlantı kurmak ve hedef alıcılarınızla buluşmak için K + Kauçuk ve Plastik Fuarı'nda şimdiden yerinizi ayırtınız.



*These studies where the most appropriate buyers for the targeted regions and companies are invited by considering the GTIP (Nace) codes of the products of the exporting companies, will bring the participants together with the most correct buyers.*

*During the fair promotion activities, exhibitor companies will be given the opportunity to announce their prominent products before the fair. To connect with the industry and meet your target buyers, reserve your place at the K+ Rubber and Plastic Fair right away.*





### Behlül METİN

#### **BURSA'DA YAPILACAK OLAN 4.ULUSLARARASI KATILIMLI KAUÇUK KONGRESİ CORONA VİRÜS SEBEBİ İLE ERTELENDİ**

Türkiye’de ilk Kauçuk Kongresi, Kauçuk Derneği’nin organizasyonu ile 2012 yılında gerçekleşmişti. Daha sonra her 2 yılda bir yapılan kongreler ile 8 senelik bir kongre deneyimine sahip Türkiye, 2018 yılında Uluslararası Kauçuk Kongreleri düzenleyen, IRCO ile birlikte, ilk Uluslararası Kauçuk Kongresini gerçekleştirdi ve o yıl Ulusal Kauçuk Kongresi yapılmadı. 2020 yılında Kauçuk Derneği tarafından organize edilecek “4. Uluslararası Katılımlı Kauçuk Kongresi” hazırlık çalışmalarına başlandı.

İlk 4 kongremiz İstanbul’da yapılmıştı. Kocaeli Üniversitesi’nde gerçekleştirilen toplantıda, 2020 Kongresinin, İstanbul dışında başka alternatif bir ilde yapılma durumu

tartışılarak; kauçuk sektöründe, Türkiye’nin öne çıkan illerinden ve irili, ufaklı birçok KOBİ ve küçük işletmenin bulunduğu Bursa ilinde yapılmasına karar verilmişti. Türkiye ve dünyada, kauçuk alanında öne çıkan yapısından dolayı Bursa’da yapılacak Kongreye, ilginin daha fazla olacağı düşünülüyor. Türkiye’nin Kauçuk Sektörü, nüfusu ile oranlanamayacak şekilde, ön sıralarda ve dünyada 7. sırada bulunuyor. Üretim ve teknolojik alandaki bu durumun, bilimsel çalışma ve kongreler ile de desteklemesi gerekiyordu. Uluslararası Katılımlı Kauçuk Kongresinin

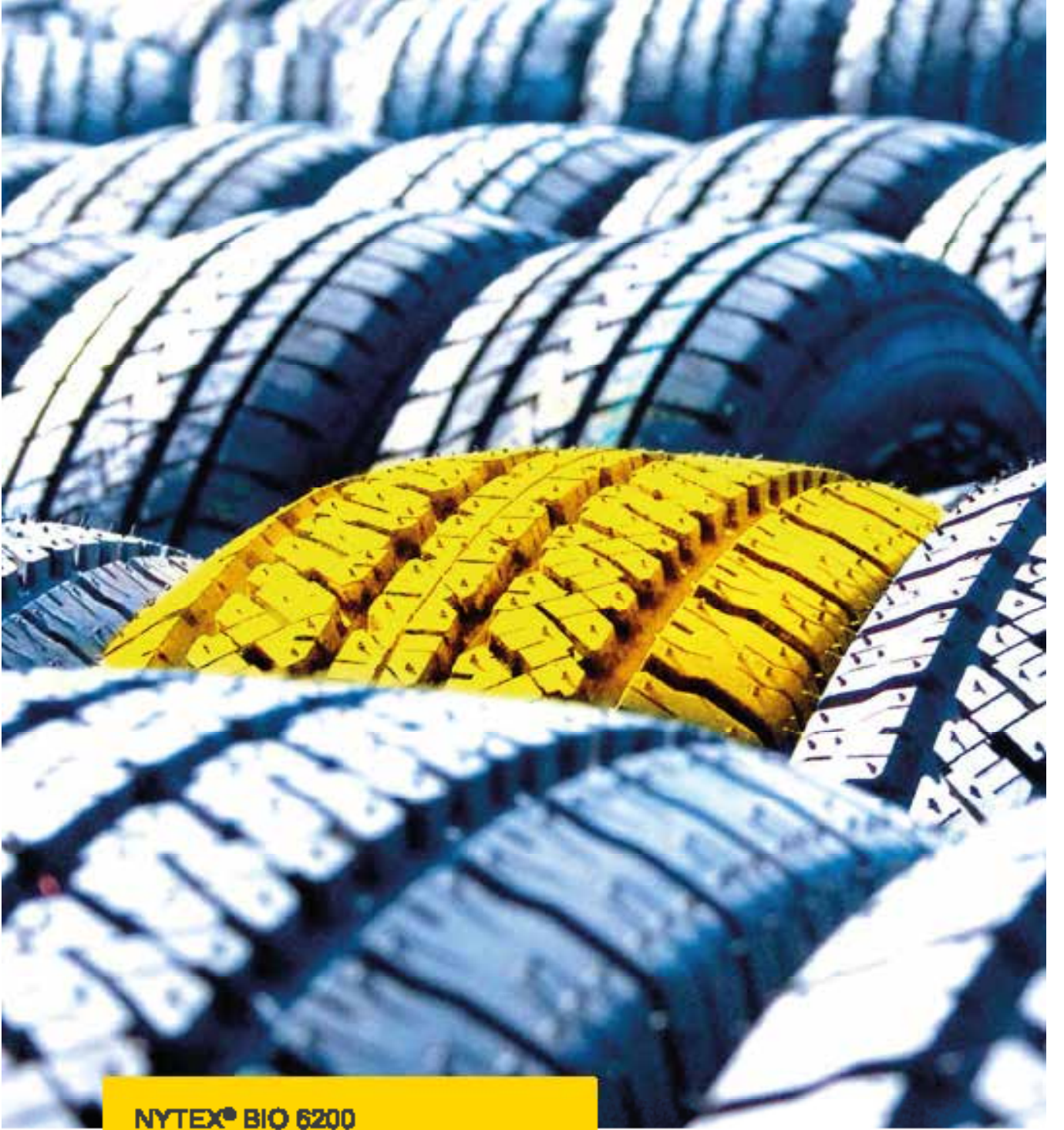
Bursa’daki işletmelere bilimsel katkı yaparak, üretim yapan işletmelere bu konuda çalışan bilim insanları ile tanışma imkanı sağlayacağı düşünüldü.

Kauçuk Derneği olarak bu yıl 5-6 Kasım 2020 tarihinde, Otomotiv ve Yan Sanayisinin kalbi, Türkiye’nin dördüncü büyük şehri olan Bursa ilimizde gerçekleştireceğimiz “4. Uluslararası Katılımlı Kauçuk Kongresi” ile Türkiye ve



Dünya’daki kauçuk bilimi ve teknolojileri alanındaki gelişmeler ile sektör sorunlarının da konuşulabileceği bir platform oluşturmayı ve bu alana olan akademik ilginin artarak bilgi ve birikimin sektörle paylaşılmasını hedefliyorduk.

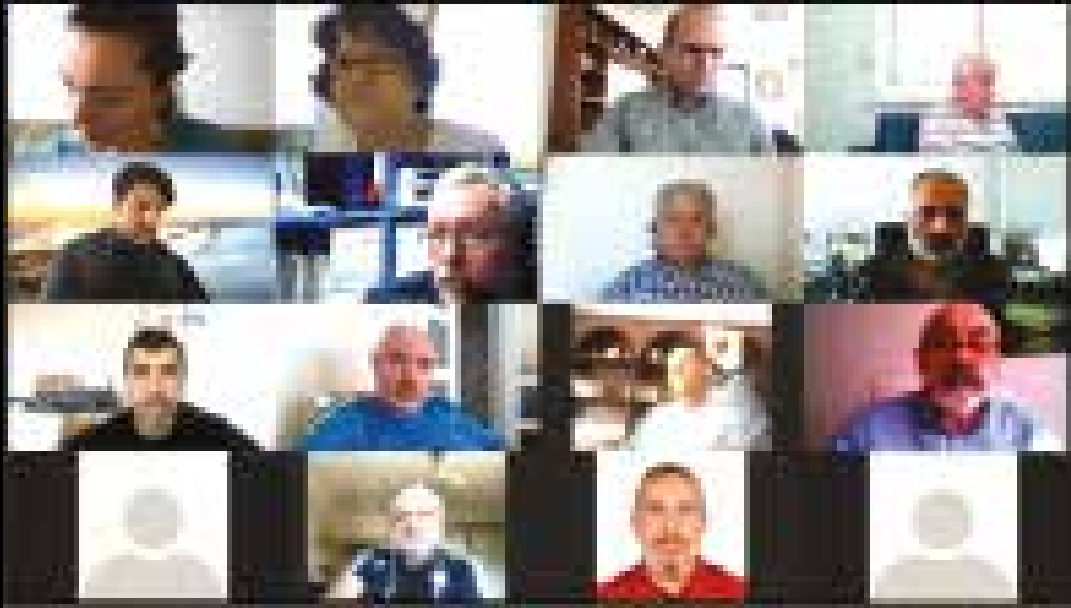
Kongre Hazırlık Komitesi yapmış olduğu online toplantıyla, dünyanın ve Türkiye’nin Corona Virüsten etkilenme şartlarını gözönünde bulundurarak, Kasım ayında yapılması kararlaştırılan Kongrenin iptal edilerek, önümüzdeki yıl daha sonra belirlenecek bir tarihe ertelenmesine karar verdi. Kongre Hazırlık Komitesinin almış olduğu karara göre, elimizde olmayan sebeplerden dolayı 2020 yılı içinde bu Kongremiz gerçekleşemeyecek. Tüm kauçuk sektörüne bu durumu üzüntü ile bildiriyoruz.



**NYTEX® BIO 6200**  
**Yağı bir adım ileriye taşıyoruz!**

Mineral olmayan yağ bazı ürünleriye yönelik pazar talebi artmaya devam ederken Nynas, yenilenebilir ham maddeler kullanarak üretildiği, gırdelin ilk leelik ve düşük karbon emisyonu olan NYTEX® BIO 6200'ü piyasaya sürüyor. Bu yeni ürün, müşterilerin önemli teknik özelliklerden taviz vermeden sürdürülebilirlik hedeflerine ulaşmasını sağlayacak. Daha fazla bilgi için web sitemizi ziyaret edin veya yerel Nynas satış ofisimizde iletişime geçin.  
[www.nynas.com](http://www.nynas.com) ► Tyre & Rubber site





### Behlül METİN

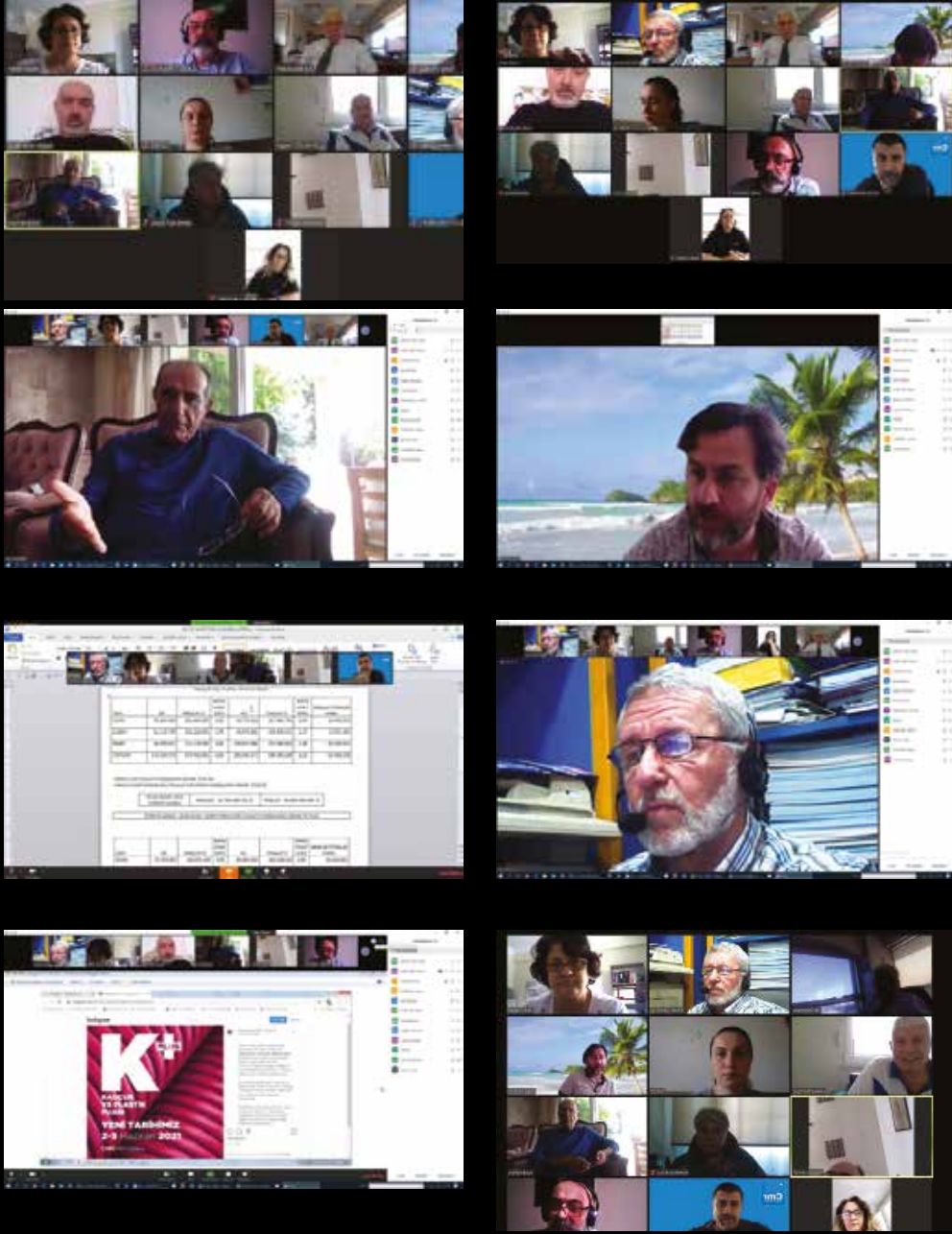
#### **NİSAN AYI YÖNETİM KURULU TOPLANTISI TELEKONFERANS YÖNTEMİ İLE YAPILDI**

Dünyada ve ülkemizde baş gösteren Corona salgın hastalığı ve sokağa çıkma yasakları sebebiyle Nisan Ayı Yönetim Kurulu Toplantımız, Kauçuk Derneği tarihinde ilk defa telekonferans yöntemi ile yapıldı. Uygun program seçildi, Yönetim Kurulu Üyelerinin teknik alt yapısı oluşturulup, önce deneme ve test yapıldı, daha sonra telekonferans yöntemi ile ilk toplantı gerçekleşti.

Toplantıda, Corona'dan etkilenen iş hayatının sorunları üstünde duruldu. Batılı ülkelerin Çin'den mal alımını durdurmaları üzerine bunun bir fırsata çevrilip çevrilemeyeceği konuşuldu. Dernek personelinin işyerine gelmeyip, çalışmaları evden yürütmesi konusu karara bağlandı.



## Dernekten Haberler



### Behlül METİN

#### 2020 YILI MAYIS AYI YÖNETİM KURULU TOPLANTISI DA TELEKONFERANS YÖNTEMİ İLE YAPILDI

2020 yılının Mayıs ayı Corona Virüs salgının dünyayı en ağır biçimde etkilediği günler oldu. Dünyada hayat durdu, sanayi üretimi durdu, ekonomiler felç oldu. Virüs salgınının yarattığı en zor şartlarda dahi Kauçuk Derneği Yönetim Kurulu telekonferans yöntemi ile bir araya geldi ve sektörün problemlerini konuştu. 2020'nin Haziran ayında yapılması planlanan Kauçuk Fuarı'nın durumu görüşüldü. Haziran olan tarih Aralık ayına alınırsa nasıl

olur, bu durum konuşuldu. Aralık ayında salgında azalma olsa da insanlarda bir çekince olacağı için Fuarın başarılı olamayacağı konuşuldu. Bu yüzden Kauçuk Sektörünün buluşma noktası Kauçuk Fuarı'nın, 2-5 Haziran 2021 tarihine alınmasına karar verildi. Derneğin mali durumu ve virüs salgınının sektörümüzün ithalat, ihracat durumlarını nasıl etkilediği konuşuldu.

## Dernekten Haberler



Uğur ERSOY / Stratejist

### TURKISH RUBBER 2019 ANTALYA KAUÇUK ÇALIŞTAYI SONUÇLARI ÖZET RAPORU



Genel çerçeve olarak sektör temsilcileri ile birinci derece paydaş temsilcilerinin katılımı sağlanan çalıştay; dar kapsamlı tutularak niş tema ve odaklarda yoğunlaşan oturumlar şeklinde uygulanmış olup, ayrıca "karşılaştırma" olanağı sağlamaya yönelik olarak sektör temsilcisi 31 işletmeye bir öz-değerlendirme anketi uygulanmıştır. Bu anket sonuçları özellikle sektörde yer alan işletmelerin kendi iş fonksiyonları paralelinde tanımlamaları ve derecelendirmeleri bağlamında büyük önem taşımaktadır. Sonuç raporunda da yer verilen bu uygulama Kauçuk Derneğinin vizyon ve misyonuna da ışık tutacak olup, Dernekçe hazırlanacak olan sektörel yol haritası için de bir tip "ihtiyaç ve talep" analizi niteliği taşımaktadır.

#### MDA (Mevcut Durum) - Sektörel Dayanaklar

Türkiye Kauçuk Sektörü, Türkiye ekonomisinin öncü güçleri arasında yer alan kimya ve imalat sanayimizin önemli sektörlerinden biri olup, yıllar itibarı ile önemini artıran, diğer sektörler ile kıyaslandığında pek çok sektörden fazla katma değer sağlayan ve gerek üretim,



gerekse ihracat verileri yönünden gelecek vaat eden önemli bir yere sahip olduğu gözlemlenmektedir.



#### Kullanılan Sektörel Veri Kaynakları

Kauçuk Derneği tarafından hazırlanan ve sektöre dair en düzenli veri ve açıklamaları içeren Kauçuk Sektörü-

# TRECO

KAUÇUK ve KİMYASALLARI SANAYİ ve TİCARET LTD. ŞTİ.

**teknik hamur üretimi**



**TRECO KAUÇUK ve KİMYASALLARI SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.**

Dumlupınar Mah. Emirgan Cad. No:5 Görükle  
Nilüfer / BURSA - TÜRKİYE

Tel: +90.224. 410 00 20 (pbx)

Fax: +90.224. 410 00 21

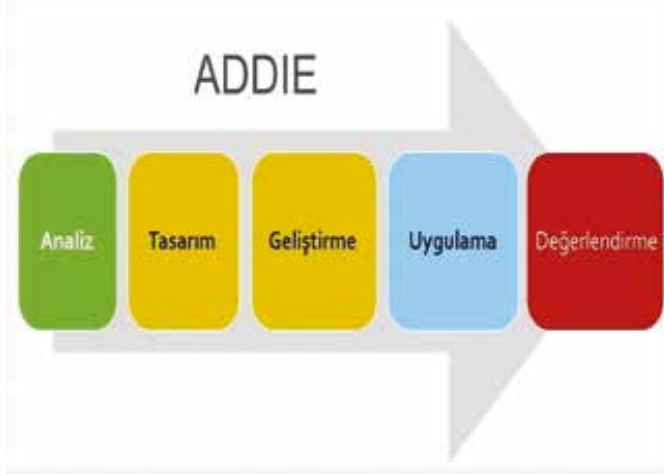
[info@treco.com.tr](mailto:info@treco.com.tr)

[treco.com.tr](http://treco.com.tr)



## Dernekten Haberler

Raporu (Eylül 2017) niteliği ve sektörde yer alan işletmelerin kaynaklarına girmesi gerekliliği göz önüne alınarak ve Dernek Genel Sekreterliğinin onayı ile “aynen bu rapora eklenmiştir. 2020 yılı için tüm veriler güncellenerek raporun yenilenmesi planlanmaktadır. Raporun hazırlanmasında İstanbul Sanayi Odası veri ve çalışmalarından yararlanılmış ve bu veriler Dernek tarafından kendi verileri ile yapılan kolaj ile tamamlanmıştır. Aynı şekilde kamu resmi verileri de rapora yansıtılmıştır.



### Gerçekleştirilen Çalışmanın Kuramsal Dayanakları: Kavramsal Çerçeve

Çalışma süreci; koşullara göre adapte edilecek minör değişiklikler olsa da yöntem olarak ADDIE modeli üzerine oturtulmuştur. (ADDIE – Analize / Design / Development / Implementation / Evaluation). Bu bağlamda öncelikli olarak sektörel/kurumsal analiz ile başlanmıştır. Analiz sürecine yaklaşım ve kavramsal birlikteliğin sınanması amacı ile ilk aşamada Dernek yönetimi ile “dikey (yukarı-aşağı)” beklentiler ile iradenin ölçüldüğü beyin fırtınası formatında “arama konferansı” uygulaması gerçekleştirilmiştir.

The image shows a screenshot of a spreadsheet with multiple columns and rows of data. The columns are labeled with various categories, and the rows contain numerical and text data. The spreadsheet is partially obscured by other windows, but the data is clearly visible.

### Temel Yöntem

Çalışma kapsamında mevcut duruma dair nicel ve nitel verilerinin toplanması, değerlendirilmesi ve yorumlanması gerçekleştirilmiştir. Gerçekleştirilen araştırmanın

modeli betimsel niteliktedir. Betimsel modelde amaç, eldeki problemi, bu problemle ilgili durumları, değişkenleri ve değişkenler arasındaki ilişkileri tanımlayarak bir konudaki mevcut durumu araştırmaktır.

Yıl	Yarı	Yürütülen Çalışmalar	Çıktılar
2017	1. Yarı	1. Yarı	Çalışma süreci, veri toplama araçları, veri analizi, rapor hazırlama, değerlendirme, yayınlama.
2017	2. Yarı	2. Yarı	Çalışma süreci, veri toplama araçları, veri analizi, rapor hazırlama, değerlendirme, yayınlama.
2018	1. Yarı	1. Yarı	Çalışma süreci, veri toplama araçları, veri analizi, rapor hazırlama, değerlendirme, yayınlama.
2018	2. Yarı	2. Yarı	Çalışma süreci, veri toplama araçları, veri analizi, rapor hazırlama, değerlendirme, yayınlama.

### Dernek Ön Çalışması ve Eğitimler

Program özünde iki eksende yürütülmüş, birinci eksen kapsamlı bir sektör verilerinin dayanak alındığı ve konferansta tartışmaya açılması olası tema ve odakların tespiti, bu tema ve odaklar altında konferansta tartışılacak sorunların tespitine yönelik program ağacının oluşturulması ile değerlendirme ve çözüm önerilerinin toplanacağı veri toplama araç ve yöntemlerinin belirlenmesinden oluşturulmuştur. İkinci eksen konferans bulgularının analizi ile oluşturulacak Rapor için yapılacak ön hazırlık çalışması olarak uygulanmıştır. Bu kapsamda çalışmada bütüncül olarak “sektör analizi ve değerlendirmeleri ile çözüme yönelik olası politika/eylem tema ve odaklarının keşfi ve düzenlenecek konferansın analitik uygulama biçiminin oryantasyonu sağlanmış olup, çalışma ile Dernek kurumsal kapasitesinin gelişim sürecine de katkı sağlamıştır.



## Dernekten Haberler

### Dernek Ön Çalışmaları

Kauçuk Derneği 25.12.2018 tarihinde gerçekleştirdiği bir oturumla SWOT Envanteri çalışması yapmıştır. Bu çalışmada önceliklendirilmiş asal noktalar tespit edilmiştir. Bulgular ağırlık puantajı sistemi ile derecelendirilerek öncelik listesi tanımlanmıştır. 25.12.2018 tarihinde yapılan çalışma sonrasında Dernek, bir vizyon çalışması başlatmış ve gelecek dönem koşullarına olanak ve kabiliyetler olarak sektörün desteklenmesi ve hazırlanması misyonunu benimsemiştir.



Bu bağlamda profesyonel çalışma becerilerini geliştirmek amacı ile hedeflediği Konferans öncesi 2017 Sektör Raporu, SWOT keşfi ve Vizyon çalışmasının bütünlendirildiği "Eğitim ve Uygulama Metodolojisi" programını başlatmıştır. Yaklaşık iki ay süren bu program hedeflenen konferansın daha etkin ve gerçekçi/somut bulgulara erişilmesini sağlamıştır. Bulgu, çıktı ve analiz sonuçları sektörün geleceğine yönelik hazırlanacak olan Stratejik Eylem Planı ve Kauçuk Derneği'nin gelecek dönemde misyon olarak üstlenmeyi amaçladığı program, organizasyon, destek ve rehberlik hizmetleri için dayanak teşkil edecek olup, Derneğin daha güçlendirilmesi ve etkinleştirilmesi için temel oluşturacaktır. Diğer bir ifade ile konferans bulguları Derneğin sektöre verdiği amaçladığı hizmetleri belirleyecektir.



### Konferans Metodolojisi

Konferans ve çalışma grupları ile öncelikle MDA algısı, statik analiz (SWOT Envanteri), Akut Problem Ağacı, Sektör olanak ve kabiliyetleri belirlenmiş, takiben dinamik analizler ile (SWOT Analizi, Senaryo çalışması, İki-Aks

analiz ve PEST(EC)) uygulamaları yapılmıştır. Bu çalışmalar önceden belirlenen Tema ve Odaklara dayandırılmıştır. Konferans katılımcılarından elde edilen betimsel değerlendirilmiş ve raporlaştırılmıştır.

ÖNCELİKLER	İÇSEL	
	Güçlü Yanlar	Zayıf Yanlar
SEKTÖREL KURUMSAL DENEYİMLER YUMUŞAK VERİLER	DIŞSAL	
	Fırsatlar	Tehtidler

**VIZYON**

**PROBLEMLER**

**POLİTİKALAR**

**STRATEJİLER**

### Genel Uygulama

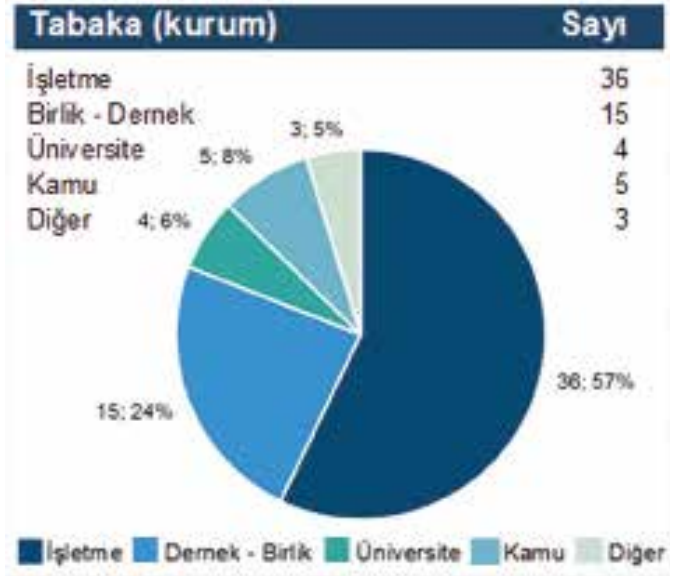
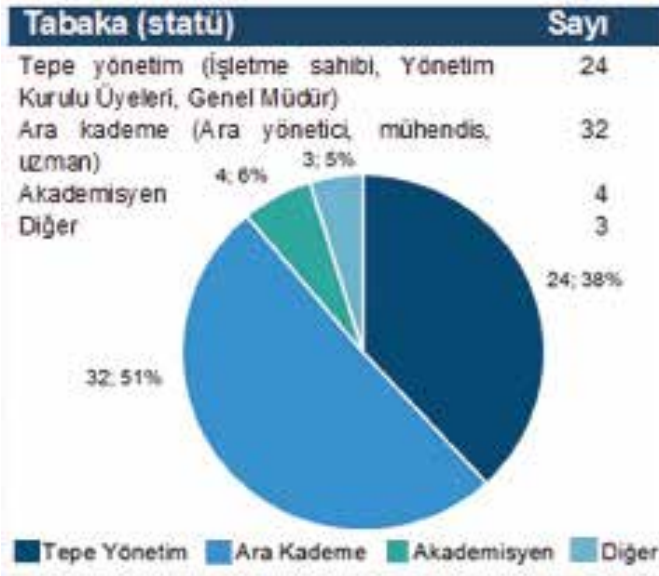
Konferans genel oturumları, öncelikle sektörün geneli ve dış ticaret eksenleri odaklı olmak üzere çalışan ve sonrası ile ilgili olarak İKMİB ve Kauçuk Derneği Başkanlarının konuşmaları ile başlamıştır. İkinci aşamada toplantı yöntemi ve araçlar konusunda katılımcılara bilgi verilmiş ve genel çerçevede profesyonel iş yönetimi üzerine ipuçları aktarılmıştır.



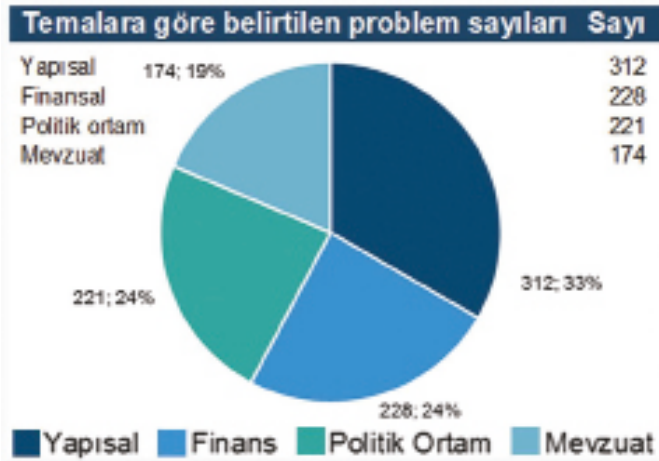
### Çalışma Grupları ve Kullanılan Formlar

Çalışma masaları rastsal seçimle oluşturulmuş ortalama 10 katılımcı ve 2 kolaylaştırıcı (Konferans öncesi gerçekleştirilen hazırlık sürecinde Kauçuk Derneği tarafından oluşturulan ekipten seçilmiştir.) ile tanımlanmıştır. Katılımcılar her bir tema için 15 dakikalık beyin fırtınası yaparak tema ve ilgili odaklar çerçevesinde fikir alışverişinde bulunmuştur. 15 dakikalık beyin fırtınası sonrasında SWOT envanteri oluşturulmuş, bu envanter kısıntında katılımcıların belirttiği problemlerden oluşan problem ağacı önceliklendirilerek sınanmıştır.

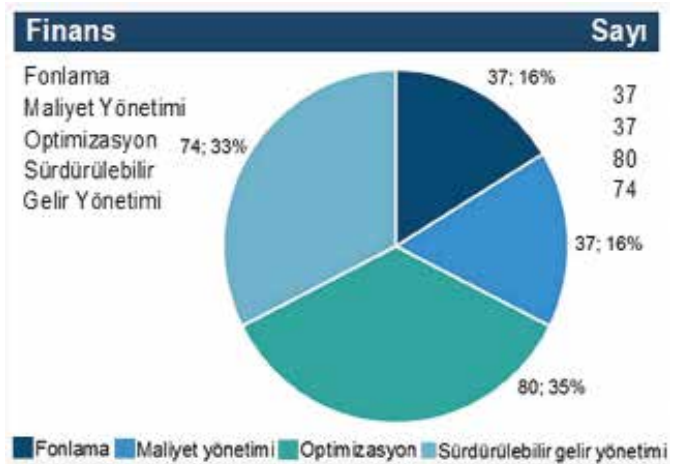
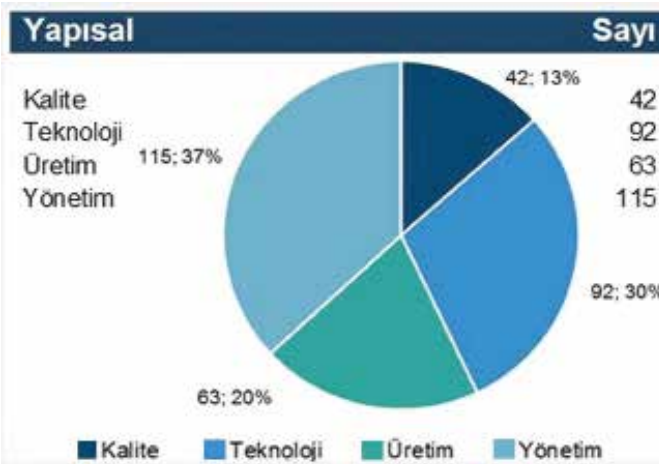
## Dernekten Haberler



**Genel Veriler, Statü ve Kurumsal olarak;** Gerçekleştirilen konferans ve çalıştaya dair genel nicel bulgular aşağıda sunulmuştur. Toplantılar 63 kişilik katılımı gerçekleştirilmiş olup örneklem olarak irdelenebilecek tabakaların dağılımı şöyledir.



**Genel Veriler, Statü ve Kurumsal olarak;** Gerçekleştirilen konferans ve çalıştaya dair genel nicel bulgular aşağıda sunulmuştur. Toplantılar 63 kişilik katılımı gerçekleştirilmiş olup örneklem olarak irdelenebilecek tabakaların dağılımı şöyledir.



**Genel Veriler;** Katılımcıların belirlediği problemlerin tema içindeki odaklara dağılımları aşağıda yer almaktadır.



KAUÇUK & KİMYEVİ MADDELER

# Kauçuk denince İRC...



## Güçlü ve güvenilir tedarikçiniz...

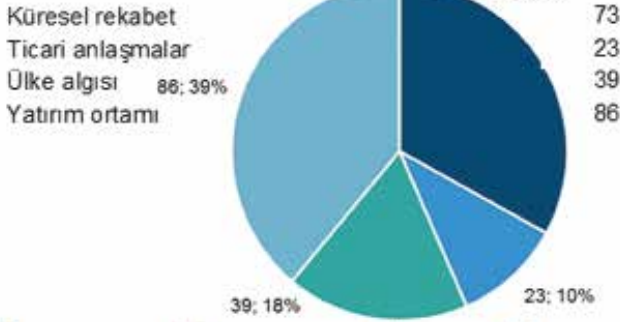
- **TSR (SVR, SMR, SIR, STR)**
- **RSS (RSS1, RSS2, RSS3)**
- **Lateks**
- **CV-60**
- **3L,5L**

İRC Kauçuk Kimyevi Maddeler Gıda İth. İhr. Dış Tic. Ltd. Şti.  
Trump Towers Mecidiyeköy Yolu Cd. No:12 Kule:2 K:18  
Şişli - İstanbul / TÜRKİYE  
Tel: 0 212 306 32 21 Fax: 0 212 306 31 01  
[www.ircrubber.com](http://www.ircrubber.com) [info@ircrubber.com](mailto:info@ircrubber.com)

## Dernekten Haberler

### Politik Ortam

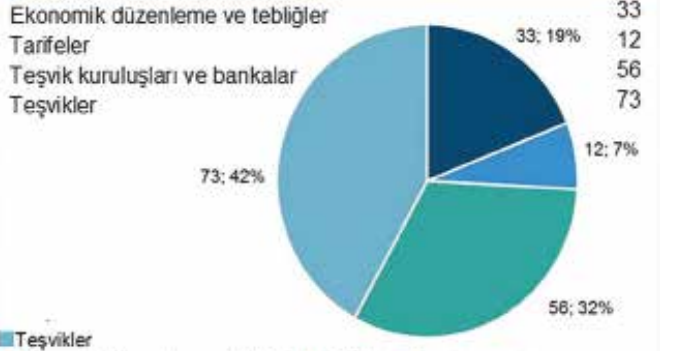
Sayı



■ Küresel rekabet ■ Ticari anlaşmalar ■ Ülke algısı ■ Yatırım ortamı

### Mevzuat

Sayı



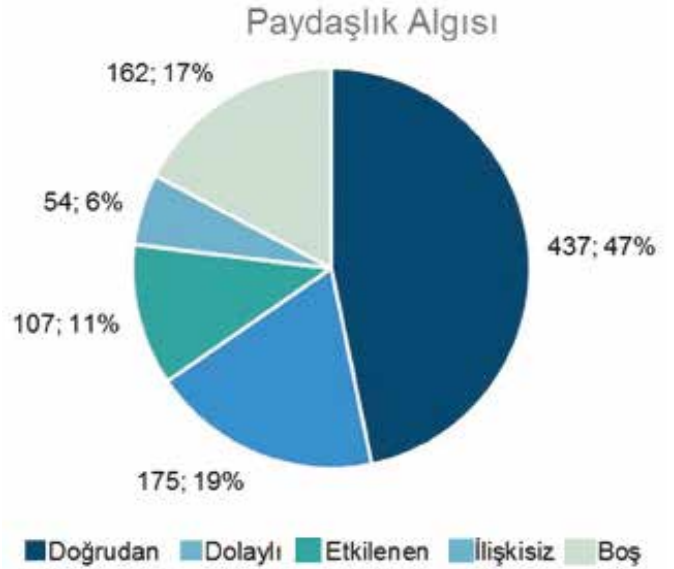
■ Teşvikler ■ Ekonomik düzenleme ve tebliğler ■ Tarifeler ■ Teşvik kuruluşları ve bankalar

**Genel Veriler;** Katılımcıların belirlediği problemlerin tema içindeki odaklara dağılımları aşağıda yer almaktadır.



### Sorunlara karşı paydaşlık düzeyi algısı (genel)

Soru	Sayı
Doğrudan	437
Dolaylı	175
Etkilenen	107
Etkilenmeyen/İlişkisiz	54
Boş (paydaşlık düzeyinin tanımlanamadığı)	162



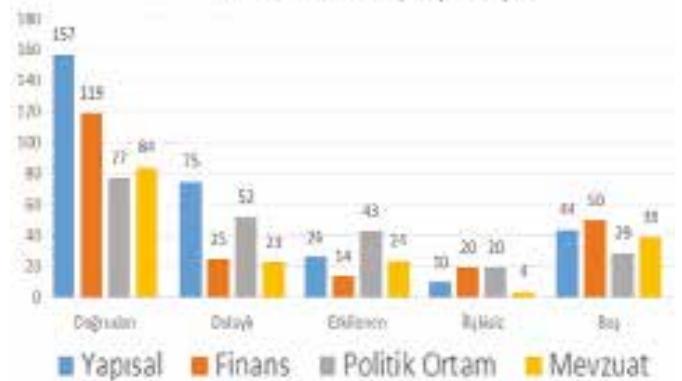
■ Doğrudan ■ Dolaylı ■ Etkilenen ■ İlişkisiz ■ Boş

**Genel Veriler;** İşletmelerimizin sorun tespitlerine bağlı olarak üstlendikleri paydaşlık düzeyleri dağılımı aşağıda belirtilmektedir



	Yapısal	Finans	Politik Ortam	Mevzuat
Doğrudan	157	119	77	84
Dolaylı	75	25	52	23
Etkilenen	26	14	43	24
İlişkisiz	10	20	20	4
Boş	44	50	29	39

### Temalara Göre Paydaşlık Algısı



**Genel Veriler;** İşletmelerimizin sorun tespitlerine bağlı olarak üstlendikleri paydaşlık düzeyleri dağılımı aşağıda belirtilmektedir



# Dernekten Haberler

## KAUÇUK SEKTÖRÜNDE ÖNCELİKLENDİRİLMİŞ TEMATİK PROBLEM DAĞILIMI

Yapısal Genel Dağılım	Kalite	Teknoloji	Üretim	Yönetim	Grand Total
Araştırma Geliştirme	5	10	2	2	19
Bilgi Yönetimi ve Paylaşımı	1	14	3	8	26
Kalite Temini	21		3	1	25
Kurumsallık			1	39	40
Maliyet Yönetimi		3	13		16
Paydaş Yönetimi		10	1	3	14
Pazar Yönetimi			1		1
Personel Niteliği	4	8	16	23	51
Politik-Ekonomik Belirsizlik			1		1
Rekabet Avantajı		2	4		6
Test ve Standardizasyon	7	3	1		11
Teşvik Yönetimi		1			1
Üretim Yönetimi	3	2	13		18
Yatırım Yönetimi		18			18
Yönetim Gelişimi		1	2	31	34
Teknoloji Yönetimi	1	17			18
Gelecek Yönetimi - Strateji		2	1	8	11
<b>Grand Total</b>	<b>42</b>	<b>91</b>	<b>62</b>	<b>115</b>	<b>310</b>

Önceliklendirilmiş Tematik Problem Dağılımı

Finansal Genel Dağılım	Fonlama	Maliyet Yönetimi	Optimizasyon	Sürdürülebilir	Gelir Yönetim	Grand Total
Araştırma Geliştirme				1	2	3
Bilgi Yönetimi ve Paylaşımı			2	1		3
Bütçe Yönetimi			1	8		9
Finans Yönetimi	2			17	5	24
Fon Kaynak Yönetimi	14			7	4	25
Kalite Temini					4	4
Maliyet Yönetimi	1	13	14		8	36
Paydaş Yönetimi		1				1
Pazar Yönetimi	1				4	5
Personel Niteliği				1		1
Politik-Ekonomik Belirsizlik	2	4	2			8
Rekabet Avantajı	1	6	9		2	18
Sermaye Yönetimi	6		1		1	8
Teşvik Yönetimi	4	1				5
Üretim Yönetimi			3	6	5	14
Veri Yönetimi				2		2
Yatırım Yönetimi			2		2	4
Yönetim Gelişimi				1		1
Teknoloji Yönetimi					1	1
Gelecek Yönetimi - Strateji			2		6	8
<b>Grand Total</b>	<b>31</b>	<b>33</b>	<b>72</b>	<b>44</b>	<b>180</b>	

Önceliklendirilmiş Tematik Problem Dağılımı

Politik Genel Dağılım	Küresel Rekabet	Ticari Anlaşmalar	Ülke Ağısı	Yatırım Ortamı	Grand Total
Araştırma Geliştirme	1				1
Bilgi Yönetimi ve Paylaşımı	5	1		2	8
Fon Kaynak Yönetimi				5	5
Hukuki Etkinlikler		1	1	3	5
Kalite Temini	1		5		6
Kurumsallık	2			1	3
Maliyet Yönetimi	16		1	4	21
Organize Sanayi Yetersizliği	1			4	5
Paydaş Yönetimi	4			4	8
Pazar Yönetimi		1	1		2
Personel Niteliği	2			2	4
Politik-Ekonomik Belirsizlik	6	2	19	19	46
Rekabet Avantajı	16	2	1	16	36
Teşvik Yönetimi				9	9
Üretim Yönetimi	2			1	3
Teknoloji Yönetimi	1			2	3
Gelecek Yönetimi - Strateji	5			1	6
<b>Grand Total</b>	<b>62</b>	<b>7</b>	<b>28</b>	<b>73</b>	<b>170</b>

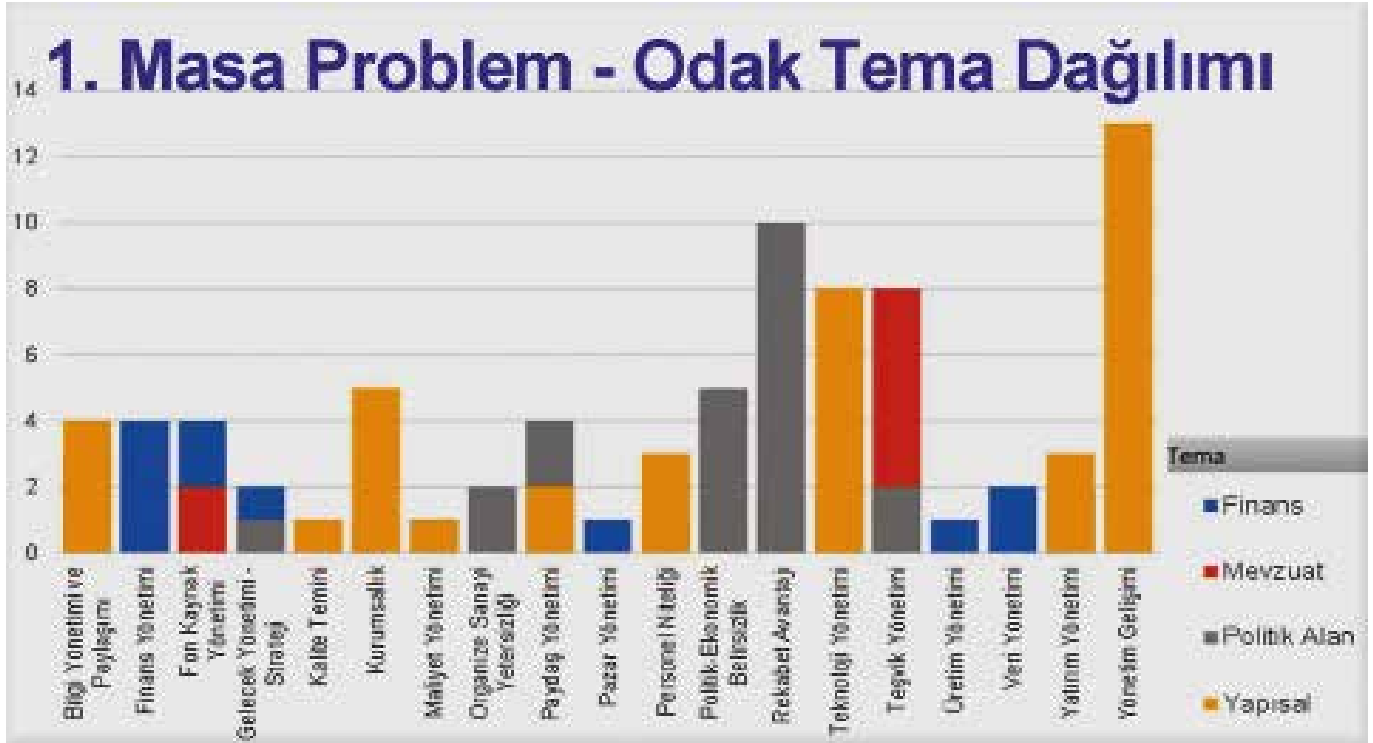
Önceliklendirilmiş Tematik Problem Dağılımı

Mevzuat Genel Dağılım	Ekonomik Dözenli Tarifeler	Teşvik Kuruluşları	Üretim İhracatı	Grand Total
Araştırma Geliştirme			1	1
Bilgi Yönetimi ve Paylaşımı	6		3	8
Bütçe Yönetimi			1	1
Denetim-Gözetim			3	3
Fon Kaynak Yönetimi			16	19
Maliyet Yönetimi	1	2		3
Mevzuat ve Yönetmelik Etkinlikleri	12			12
Paydaş Yönetimi			1	1
Politik-Ekonomik Belirsizlik	1			1
Rekabet Avantajı	13	3		7
Teşvik Yönetimi			19	23
Üretim Yönetimi			1	1
<b>Grand Total</b>	<b>33</b>	<b>5</b>	<b>41</b>	<b>46</b>

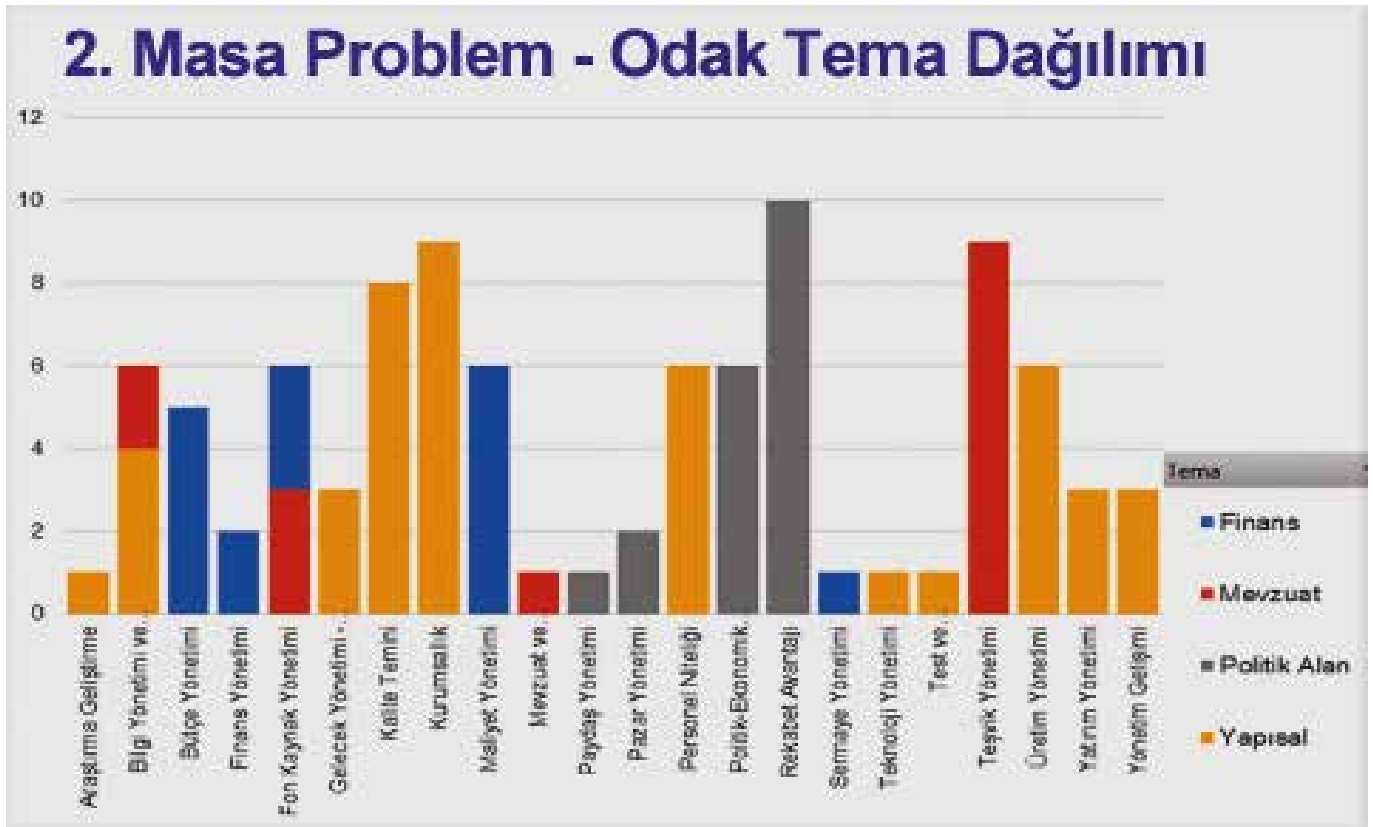
Önceliklendirilmiş Tematik Problem Dağılımı



## KAUÇUK ÇALIŞTAYI MASALARA GÖRE DEĞERLENDİRME SONUÇLARI



Masalara Göre Problem Duyarlılıkları -1



Masalara Göre Problem Duyarlılıkları -2

# ÖZİPEK

Kauçuk ve Lastik Malzeme



Kauçuk sektöründe 35 yılı aşan deneyimimiz ve geniş ürün yelpazemizle, kauçuk alanında her türlü ihtiyacınız için çözümler üretiyoruz.

## ATAŞEHİR (MERKEZ)

Barbaros mah. Evren cad. Tümer sok.

No: 13 Ataşehir / İstanbul

Tel: (216) 324 03 66 Fax: (216) 315 50 66

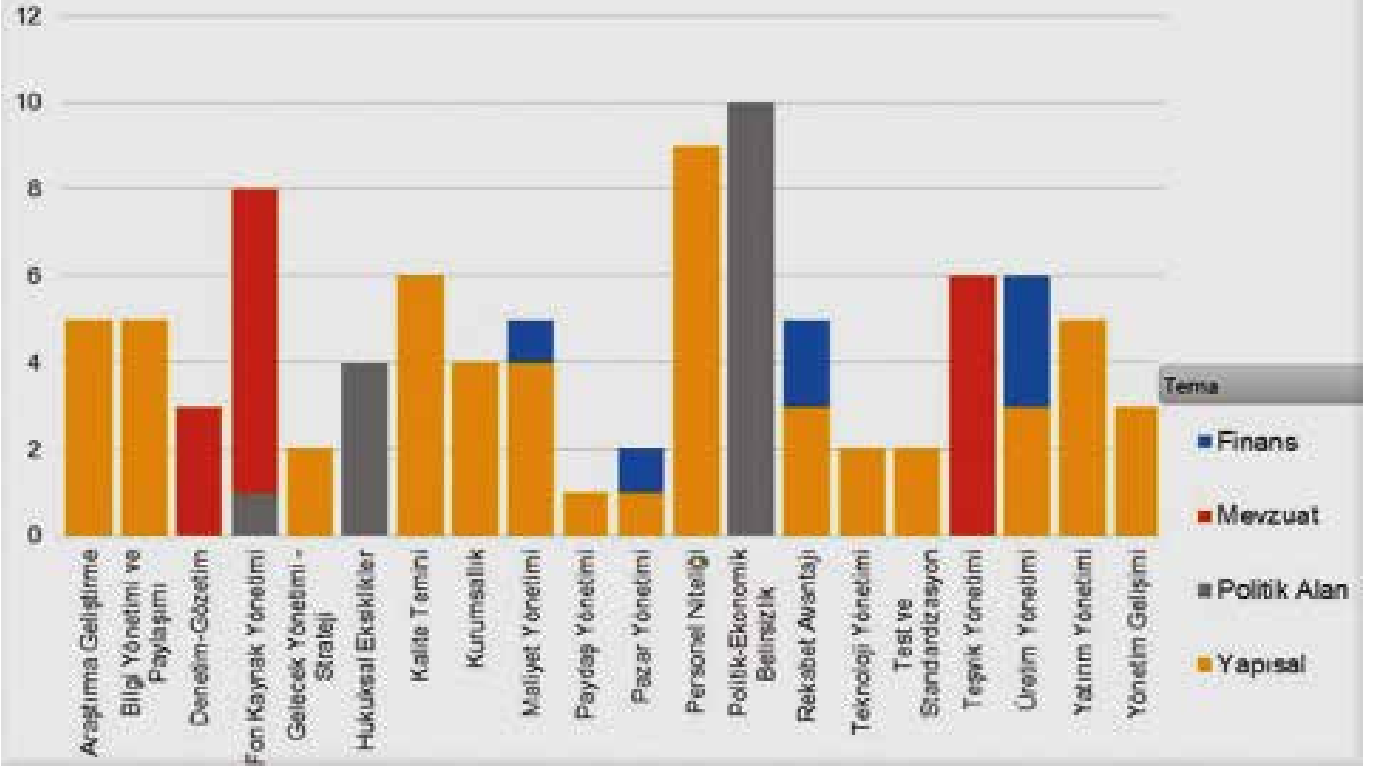
## KARAKÖY (ŞUBE)

Tersane cad. Aslan Han

No: 1/16 Karaköy / İstanbul

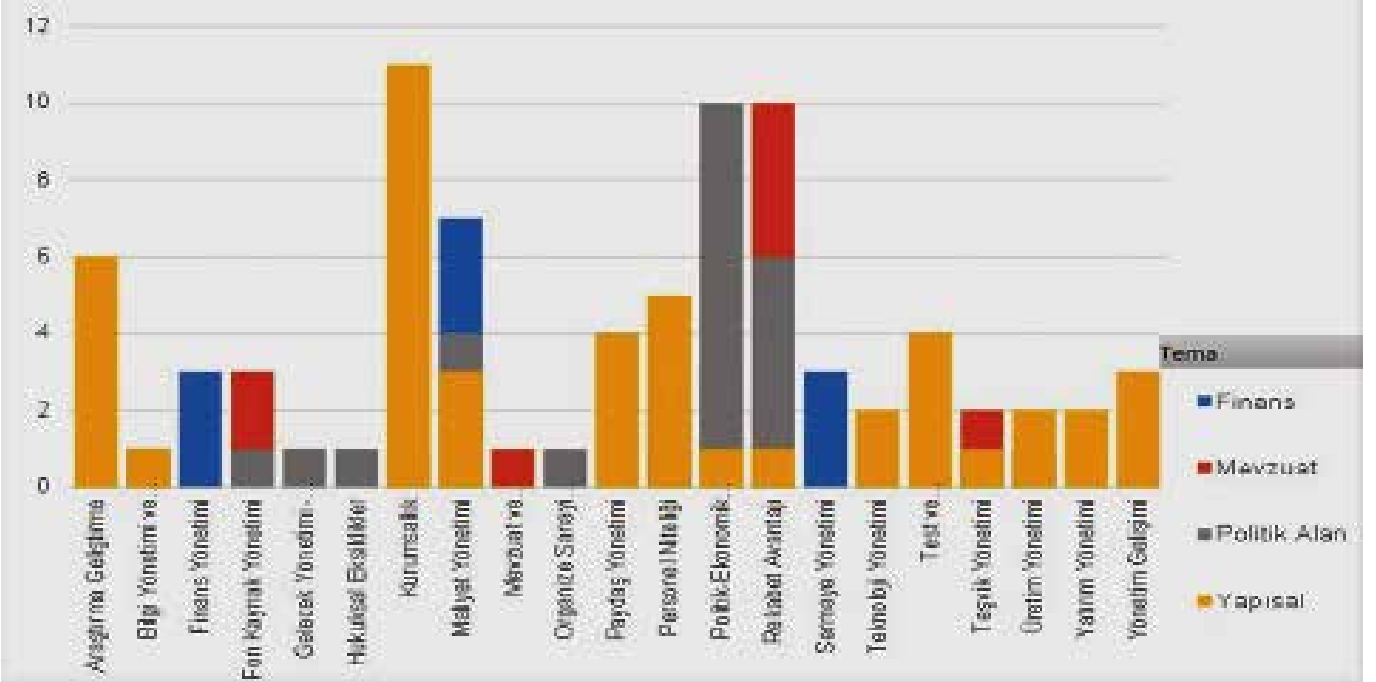
Tel: (212) 256 52 17 Fax: (212) 256 82 27

## 3. Masa Problem - Odak Tema Dağılımı



Masalara Göre Problem Duyarlılıkları -3

## 4. Masa Problem - Odak Tema Dağılımı



Masalara Göre Problem Duyarlılıkları -4

# WE ARE CATALYSTS FOR RUBBER INDUSTRY

EPDM Kaupak

GRK Kaupak

BRK Kaupak

CRBR Kaupak

Yelerek Gümüş Kaupak (YGG)

BRK Kaupak

CRBR Kaupak

Mangrupu Kaupak

EPK

Abşurçular (Polimer Kağıt, Akşamgözet, Tuz)

Polyester (Kilim, Parçak)

Abşurçular

Prasa Kalyonçular

Antistatikler

Çamkökürler

Yalınlar (Çam Yalın, Polimer Yalın)

Neon Çamkökür

Kağıtlar

Plastikler

Kalıp Ayarlar

Akır Çamkökürler

Makine Formülasyonları

Endüstriyel Kumaşlar

Polyester Ayarlar

Endüstriyel Ayarlar

Kağıt Ayarlar

Yalın Ayarlar



Organizasyon & Yürütme Birimlerinde: POLİMERİZE EDİCİLER, İNİSİYATÖR, KATALİZÖR ve ÇAM.



www.tmmob.org.tr



Organizasyon & Yürütme Birimlerinde: TMMOB Gıda ve Tarım İşletmecileri Derneği

www.tmmob.org.tr

Organizasyon & Yürütme Birimlerinde: TMMOB Gıda ve Tarım İşletmecileri Derneği

www.tmmob.org.tr

Organizasyon & Yürütme Birimlerinde: TMMOB Gıda ve Tarım İşletmecileri Derneği

www.tmmob.org.tr

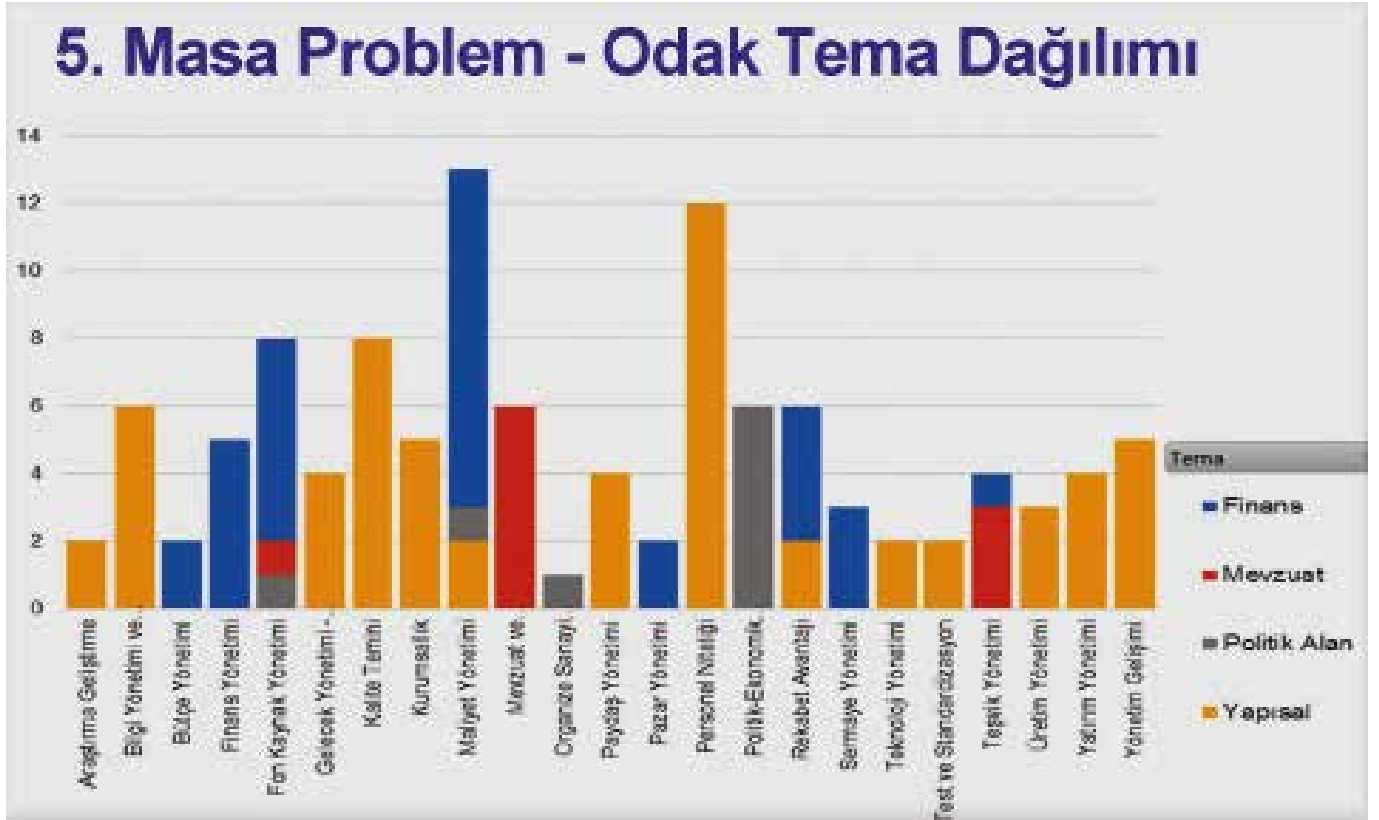
Organizasyon & Yürütme Birimlerinde: TMMOB Gıda ve Tarım İşletmecileri Derneği



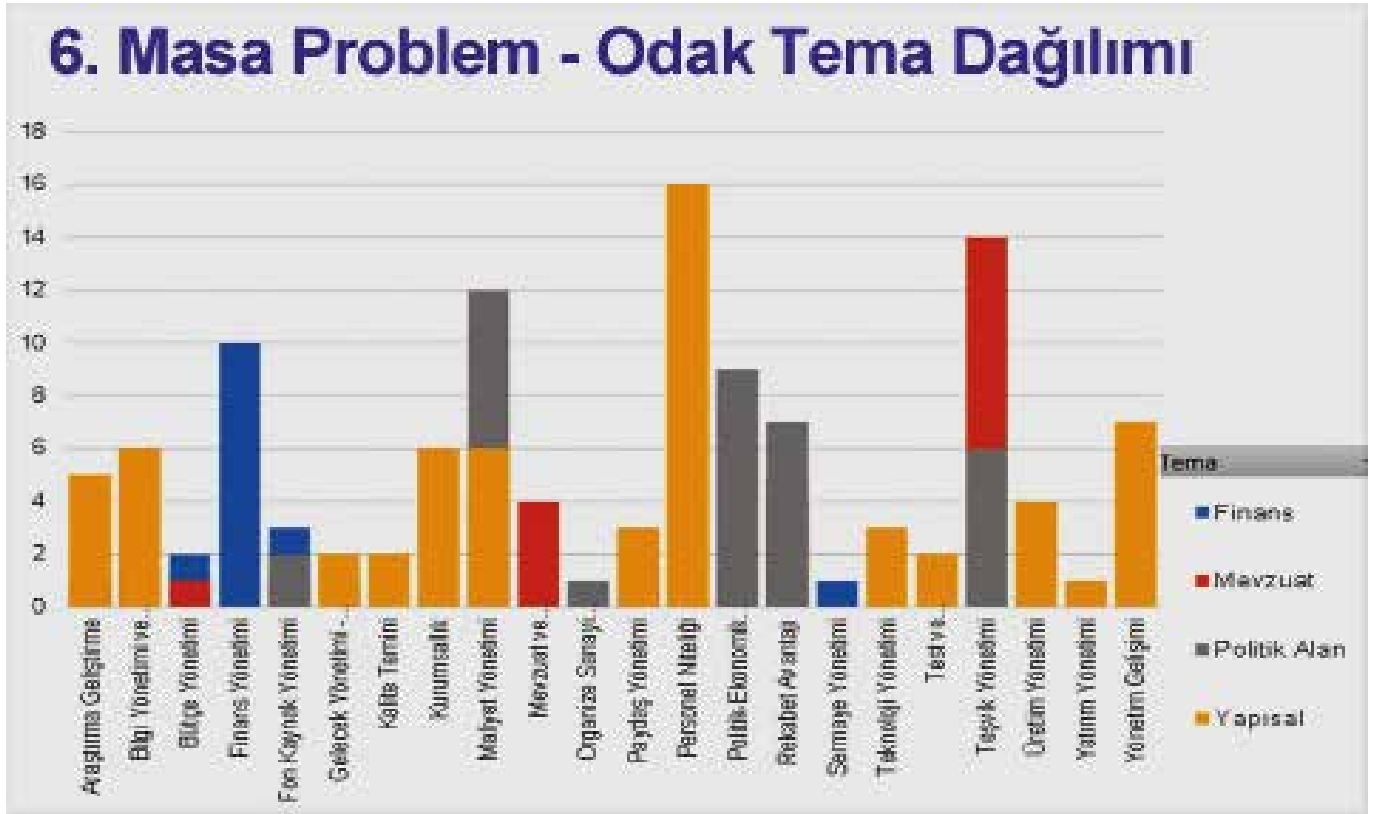
Organizasyon & Yürütme Birimlerinde: TMMOB Gıda ve Tarım İşletmecileri Derneği

www.tmmob.org.tr

## KAUÇUK ÇALIŞTAYI MASALARA GÖRE DEĞERLENDİRME SONUÇLARI



Masalara Göre Problem Duyarlılıkları -5



Masalara Göre Problem Duyarlılıkları -6



**Materialien**  
 Nylon-Elast. Besch.  
 Polyester-Elast. Besch.  
 Polypropylen-Synth. Besch.  
 Membran Besch.  
 Kunststoff Besch.



**Materialien**  
 Gießerei Metallische Kunstst. (Gießerei)  
 Standard-Industrie-Komputer  
 GPR # 00332493444  
**Materialien**  
 EPDM-Industriebesch. (EPDM)  
 Vinyl-Industriebesch. (PVC)

[www.marara.com.lk](http://www.marara.com.lk)

Marara Die Casting Supply Limited  
 2, Datta Mawatha, Colombo  
 Email: [marara@marara.com.lk](mailto:marara@marara.com.lk)  
 Tel : +94 (0)11 4614614 for  
 information



**Materialien**  
 Präzipitiertes Silica (P.S.) (Kunstst. Besch.)  
 Dicht. Plast. Besch. (Kunstst. Besch.)



**Materialien**  
 Acryl, HIPS  
 HIPS Polymer  
 Acryl-Elast. Besch.  
 Epoxid-Elast. Besch.



**Materialien**  
 HBLAENLACH Filmen  
 HBLAENLACH FILMEN  
 Performance Besch. (Kunstst. Besch.)



**Materialien**  
 Membran Besch.  
 Silica  
 Gießerei Besch.  
 Membran Besch.  
 Membran Besch.  
 Kunststoff Besch.



## Dernekten Haberler

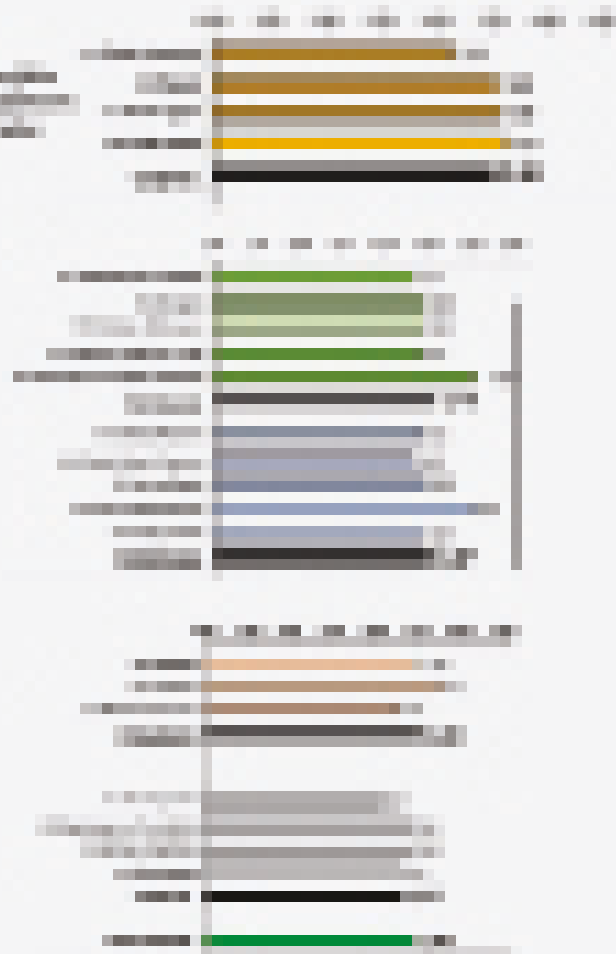
### Öz Değerlendirme Anketi

Öz değerlendirme ölçeği 5 ana başlıkta sınıflanmış olup bunlar Stratejik Yönetim, Ticaret (Satış ve Pazarlama), Finans, Üretim, Teknoloji ve İnvasyon başlıklarıdır. Bu ana başlıkların fonksiyonları ayrıca 21 alt alan olarak sınıflanmış ve toplamda 160 sorudan oluşan bir öz değerlendirme testi olup, Likert Ölçeği (5'li değerlendirme Sistemi) ile değerlendirilmektedir.

Alan Adları	Soru (s)	Toplam	Puan	Ortalama
1.1. Üretim Ekonomisi	5,0	25	15,77	3,15
1.2. Tedarik	7,0	35	24,93	3,58
1.3. Üretim İlgilisi	7,0	35	25,79	3,68
1.4. Kalite Temini	7,0	35	25,47	3,64
<b>Pillar - 1: ÜRETİM</b>	<b>26,0</b>	<b>130</b>	<b>91,95</b>	<b>3,51</b>
2.1. Fikir Mülkiyet ve Yaratıcılık	5,0	25	15,87	3,17
2.2. İnovasyon	8,0	40	26,29	3,31
2.3. Teknoloji ve Otomasyon	7,0	35	23,98	3,29
2.4. Araştırma, Geliştirme ve Test	8,0	40	29,95	3,28
2.5. Entegrasyon ve İletişim Teknolojileri	8,0	40	34,55	3,84
<b>Pillar - 2: İNOVASYON &amp; TEKNOLOJİ</b>	<b>36,0</b>	<b>180</b>	<b>129,21</b>	<b>3,18</b>
3.1. Stratejik Pazarlama	8,0	40	29,45	3,27
3.2. Faaliyet Tabanlı Pazarlama	7,0	35	22,28	3,18
3.3. Satış ve Dağıtım	8,0	40	26,67	3,33
3.4. Ürün ve Hizmet Sunumu	7,0	35	25,84	3,68
3.5. Portföy Yönetimi	8,0	40	28,33	3,29
<b>Pillar - 3: SATIŞ VE PAZARLAMA</b>	<b>36,0</b>	<b>180</b>	<b>131,56</b>	<b>3,37</b>
4.1. Bütçeleme	11,0	55	37,50	3,41
4.2. Finansman	10,0	50	35,96	3,61
4.3. Diğer Finans Konuları	6,0	30	18,78	3,13
<b>Pillar - 4: FINANS</b>	<b>27,0</b>	<b>135</b>	<b>92,23</b>	<b>3,42</b>
5.1. İnsan Kaynakları	8,0	40	24,40	3,05
5.2. Organizasyon ve Firma Kültürü	8,0	40	26,21	3,28
5.3. İş Akışı ve Raporlama	6,0	30	19,89	3,29
5.4. İş Farkındalığı	8,0	40	25,17	3,15
<b>Pillar - 5: STRATEJİK YÖNETİM</b>	<b>30,0</b>	<b>150</b>	<b>95,66</b>	<b>3,18</b>
<b>Toplam Derecelendirme</b>	<b>160,0</b>	<b>800</b>	<b>540</b>	<b>3,38</b>

## Genel Alt Alan Ortalama (Likert Ölçeği)

Her bir değerlendirme alanının ortalaması ve standart sapması aşağıdaki gibidir. (Ortalama ve standart sapma değeri 5 üzerinden hesaplanmıştır.)







**PERFORMANCE  
COMPOUNDS  
KAUÇUK A.Ş.**

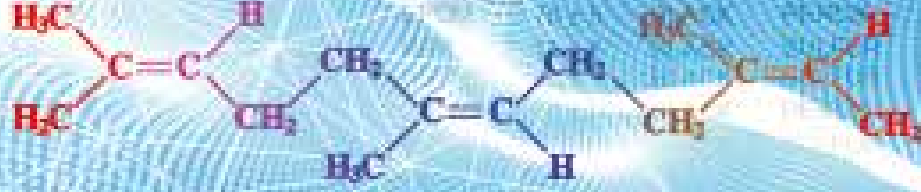
E3855-70M  
H 001 00 ROSSO H  
TSF 217 70 MAFIONE IN  
NERO 70K NERO C  
HF 700 BLU IN  
AL 50 NERO COMP  
PLT 702-S VERDE IN  
VT 7001 VERDE IN  
RD 70 J-A NERO IN  
EPTG40  
NB01315-70RD  
HT0  
CREON001  
NR04NM85  
E298RWAD70  
SOML000314-00  
F000120-65  
V59R02L00  
AN00190-00  
WNR 00 101  
NEROABNCH  
E298RWAD70  
H8A-HR GAB92  
NBFY07E  
W07H-100M  
HF 700111

EPDM 15x11 GREY  
YMG 60x5 RED  
FRM 70x5 BROWN  
FRM 70x5 BLACK  
FRM 70x5 BLUE  
FRM 70x5 BLACK  
FRM 70x5 GREEN  
FRM 70x5 BLACK  
EPDM 70x5  
NHR 70x5  
EPDM 70x5 BLACK  
NER 70x5  
AEM  
ACH 40x5  
NER 70x5  
NBR 60x5  
EPDM 60x5  
KNER 60x5  
NER 70x5  
ACH 60x5  
NBR 70x5

SULFUR  
TX  
BPH  
TA  
BPH  
BPH  
TA  
BPH  
TA  
SULFUR  
NERO  
NERO  
NERO  
SULFUR

3-PP-SHINY CL.2. Nr. 16-3  
DVOW EN 485 E 110  
WA000 JCD-070M0 (REV. 2018)  
ATW - 10A - FDA 21 CFR 177.2000  
FORD WSA-M3 (3401-40) (REV. 1999)  
FDA 21 CFR 177.2000  
DEL 0000 48 (REV. 11-2011)  
HW-05-00H0 52 NR-FRM 70/04 (REV. 04-2018)  
HR-Sanony 02-2. Nr. 19-3  
YW 28 J. G-40 IT 70G (REV. 04-2014)  
SCHNEFFER CB 210123 GREY (TG012)-  
REV. 08-2014  
070200  
REV. 01-2009  
RESON 1 70 90 115  
REV. 04-2014  
REV. 01-2009  
REV. 02-2014  
GM-K00A 00 (REV. 04-2005)  
EN 11025-5 70x90x115  
REV. 02-1999  
R-AG-Sanony CL.2. Nr. 18-33-E  
BMW G6 6201M3 25-70 NR (REV. 19-2000)  
EN 140 A1 H2 EBAAL (REV. 04-1995)  
EN 140 G2 H2 SEAL (REV. 05-1995)  
CA 140 D 01 SEAL (REV. 09-1995)  
DYNAL 15A (REV. 02-2004)  
EWA 15 NR (REV. 02-2004)  
EWA 15 NR (REV. 02-2004)

# Teknik Hamur Karışımlarımız İçin Teknolojimiz Hizmetinizdedir



**DIN EN  
45545-2**



**TSF Performance Compounds Kauçuk A.Ş.**

Alkacer Sanayi Bölgesi Kale (660) Cad.No:12/A Nilüfer / Bursa - TÜRKİYE

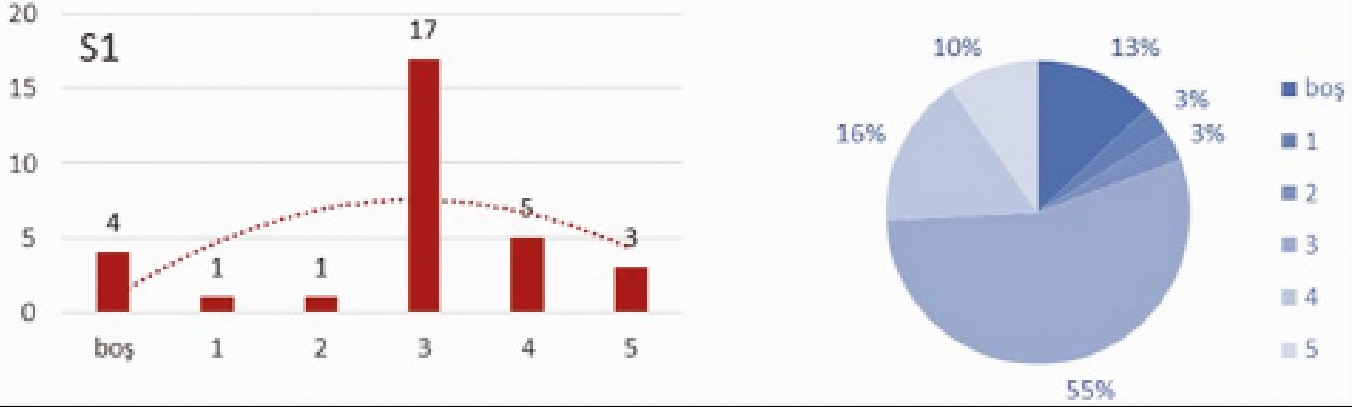
Tel: +90 224 323 00 13 - Faks: +90 224 323 00 14

info@tsfcompounds.com.tr

www.tsfcompounds.com.tr

### 1 Şirket, mevcut üretim kapasitesini verimli bir şekilde kullanıyor mu?

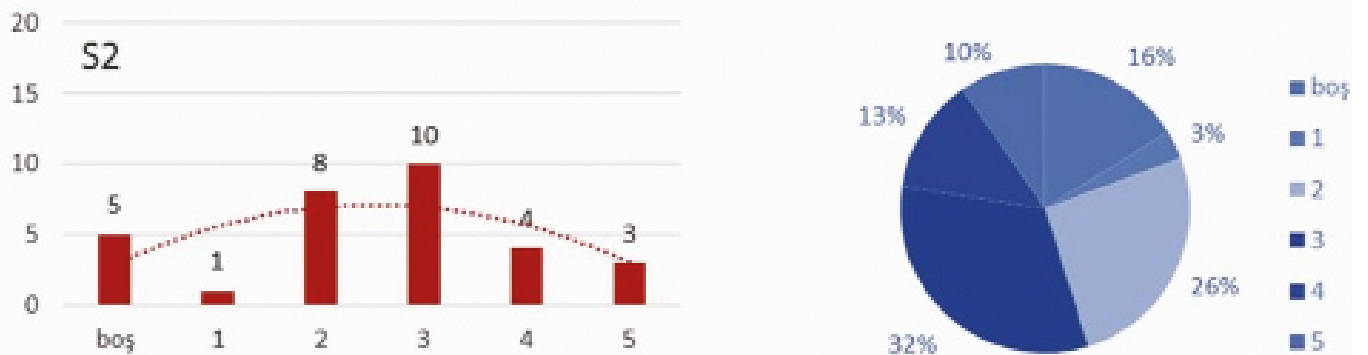
Anket verilerine göre, katılımcılar üretim kapasitesini orta düzeyde görmekte olup % 55lik bir oranla tanımlanmaktadır. Cevaplarda %13lük bir dilimin "boş" olması üretim yapmayan firmalardan kaynaklı olup göz ardı edilmelidir. Dikkat çekici olan üretim kapasitesi düşüklüğüne karşın, çalışma grubu verilerinin sonuçlarında üretim kapasitesi artışına çok değinilmemiş olması, üretim-satış ilişkisinin firmalarımızda yeterli biçimde tartışılmadığının görülmesidir.



**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.

### 2 Şirket, ölçek ekonomisini yakalayabilmiş durumda mı?

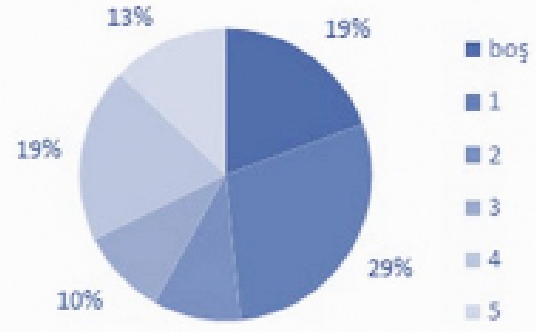
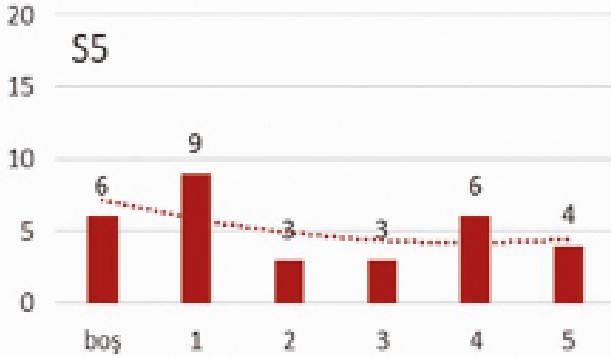
Katılımcı işletmeler "ölçek ekonomisi"nin ne anlama geldiğini henüz kavrayamamış görülmektedir. Ölçek ekonomisini ortalama üstü değerlendiren oran %23de kalmakta, bu işletmelerin de ne oranda doğru değerlendirdiği tartışılabilir durumdadır. Sektörel ve ekonomik sürdürülebilirliğin en önemli parametresi sayılan bu kavram hakkında işletmelerin bilinçlendirilmesi gerekliliği düşünülmektedir.



**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.

### 5 Şirketin bir IRP sistemi bulunuyor mu?

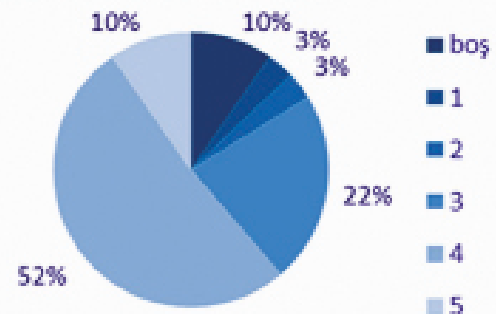
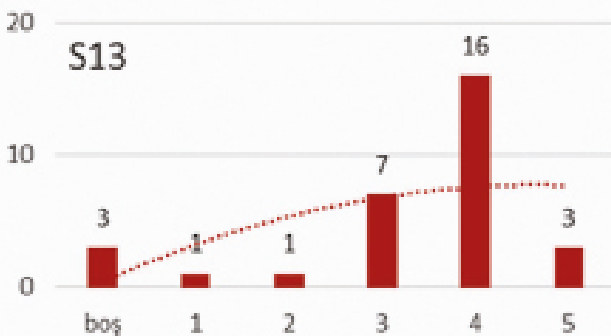
İşletmelerimizin sadece %32lik dilimi optimizasyon ve IRP sistemi kullandığını beyan etmektedir. Yukarıdaki bulgularla değerlendirildiğinde işletmelerin genelinin süreç kontrolünde ayrışık ve süreçler arası etkileşimi göz ardı ederek çalıştıkları, bu bağlamda "görünmeyen (overhead) maliyet riski ile karşı karşıya oldukları değerlendirilmektedir. Ayrıca anılan sistemin sadece "bilgisayar" kullanımı ile algılandığı olasılığı da düşünülebilmektedir.



**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.

### 13 Üretimde çalışan işçilerin uzmanlık ve diğer yetkinlikleri nasıldır?

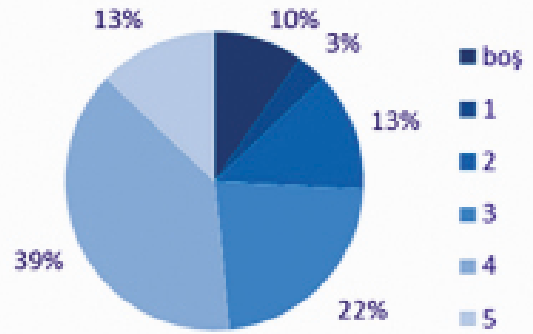
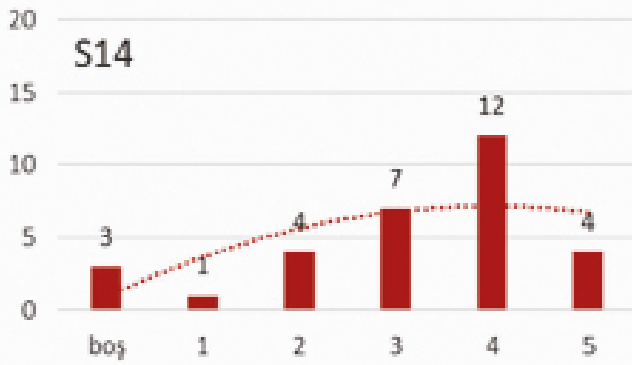
İşletmelerimiz "mavi yaka" yetkinliklerini iyi/çok iyi olarak beyan etmekte, orta üstü bakıldığında bu oran %84ü bulmaktadır. Ancak çalışma gruplarında elde edilen bulgular ve "yetkin personel eksikliği" konusunun ağırlıklı bulgu olarak ortaya çıkması ile çelişen bir durum gözlenmiştir. Bu bağlamdaki değerlendirmemiz "görev-katma değer üretimi" çatışmasının öne çıktığıdır. Şirketlerimizin gelenek ve kültürü "büyük aile" yaklaşımı olup, verimlilik/performans/uzmanlaşma kavramları yerine "liyakat / sadakat / aidiyet" kavramlarının halen esas alındığı söylenebilecektir. (Bu durum farklı düzeydeki beşeri kaynakların tümünde gözlenmekte olup, o maddelerde de not edilecektir).



**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.

### 14 Üretimde çalışan teknikerlerin uzmanlık ve diğer yetkinlikleri nasıldır?

İşletmelerimiz "ara kademe tekniker/teknisyen" yetkinliklerini iyi olarak beyan etmekte, orta üstü bakıldığında bu oran %74'ü bulmaktadır. Ancak çalışma gruplarında elde edilen bulgular ve "yetkin personel eksikliği" konusunun ağırlıklı bulgu olarak ortaya çıkması ile çelişen bir durum gözlenmiştir. Bu bağlamdaki değerlendirmemiz "görev-katma değer üretimi" çatışmasının öne çıktığıdır. Şirketlerimizin gelenek ve kültürü "büyük aile" yaklaşımı olup, verimlilik / performans / uzmanlaşma kavramları yerine "liyakat/sadakat/aidiyet" kavramlarının halen esas alındığı söylenebilecektir. (Bu durum farklı düzeydeki beşeri kaynakların tümünde gözlenmekte olup, o maddelerde de not edilecektir).

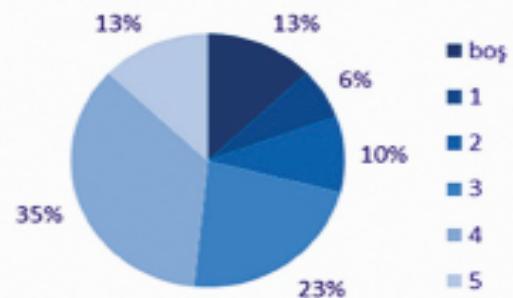
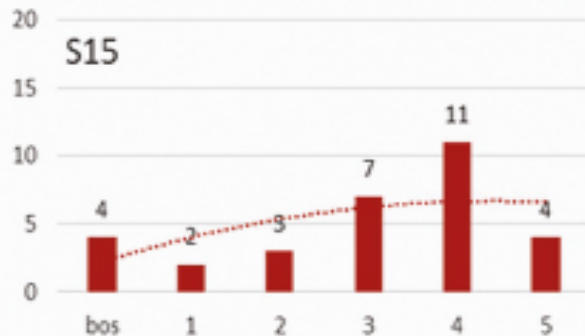


**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.

### 15 Üretimde çalışan mühendislerin uzmanlıklarını, tecrübelerini ve diğer yetkinlikleri nasıldır?

İşletmelerimiz "mühendis" yetkinliklerini orta/iyi olarak beyan etmekte, orta üstü bakıldığında bu oran %71'i bulmaktadır. Burada dikkat çekici olan %13'lük "boş" dağılımıdır. Bu durum işletmelerimizde "mühendis" istihdamının yeterli/doğru oranlarda olmadığı bir göstergesi olarak da değerlendirilmelidir. Nitekim kültürel alışkanlıklar daha ziyade "usta" odaklı çalışma yönünde gelişmiş durumdadır. Yine burada da çalışma gruplarında elde edilen bulgular ve "yetkin personel eksikliği" konusunun ağırlıklı bulgu olarak ortaya çıkması ile çelişen bir durum gözlenmiştir. Bu bağlamdaki değerlendirmemiz "görev-katma değer üretimi" çatışmasının öne çıktığıdır.

Şirketlerimizin gelenek ve kültürü "büyük aile" yaklaşımı olup, verimlilik / performans / uzmanlaşma kavramları yerine "liyakat/sadakat/aidiyet" kavramlarının halen esas alındığı söylenebilecektir. (Bu durum farklı düzeydeki beşeri kaynakların tümünde gözlenmekte olup, o maddelerde de not edilecektir).



**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.



# Güvenilir Çözümler

Yüksek kaliteli inşaat ürünleri için sadece AERMA, Toprak Çözümler ve Beton Çözümler konusunda gelişmiş teknoloji kullanarak müşterilerimize AERMA, Beton Çözümler ve Beton Çözümler konusunda Türkiye'deki en iyi inşaat firmaları ile birlikte çalışarak en kaliteli çözümleri sunmaktayız. Bizimle çalışarak en iyi çözümleri elde edebilirsiniz.

AERMA, müşterilerimize en uygun ve kaliteli çözümleri sunmak için sürekli olarak çalışmaktadır.

- Beton Çözümler
- Toprak Çözümler
- Çelik Çözümler
- Beton ve Beton Çözümler
- Beton Çözümler
- Çelik Çözümler

AERMA İnşaat ve Beton Çözümleri Sanayi ve Ticaret A.Ş.

Merkezi Ofis  
Marmara Bölgesi İnşaat ve Beton Çözümleri  
Etiler Mahallesi Çayyolu Caddesi Kat: 11/11  
T: +90 312 444 4444

[www.aerma.com.tr](http://www.aerma.com.tr)

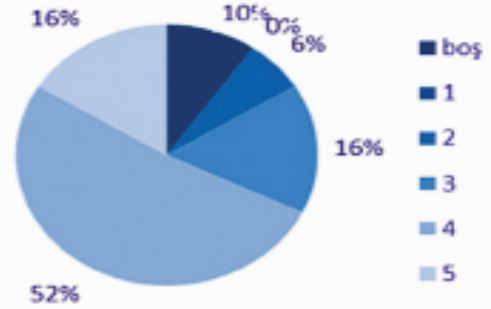
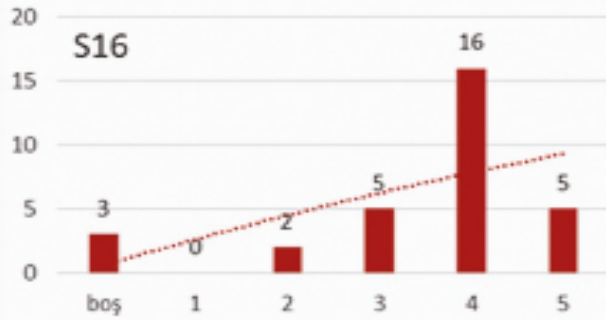
Merkezi Ofis  
Etiler Mahallesi Çayyolu Caddesi Kat: 11/11  
T: +90 312 444 4444

### 16 Üretimde çalışan yöneticilerin tecrübe ve diğer yetkinlikleri nasıldır?

İşletmelerimiz "yönetici" yetkinliklerini iyi olarak beyan etmekte, orta üstü bakıldığında bu oran %84'ü bulmaktadır. Burada dikkat çeken gözlemimiz yönetici kavramının henüz profesyonel bir düzeyde uygulanmadığı, yöneticilerin genelde ikinci kuşak ve/veya aile fertlerinden oluştuğudur.

13, 14, 15 ve 16 Nolu. sorular bütünleşik olarak değerlendirildiğinde ise yine dikkat çeken bir durum gözlenmektedir. İşletmelerimizin beyanları mavi yaka – tekniker – mühendis ekseninde bütünleşik olarak değerlendirildiğinde yeterlilik değerlendirilmesinin aşağıya doğru evrildiği, mavi yakaya yaslanma ve güvenmenin en yüksek olduğu, ara kademelerden beklentinin yüksek olduğu, katma değer alınamadığı, ara kademe personel devir hızının yükselme olasılığının yüksek olacağı, üst yönetimin "yakın olduğu" asimetrik kadrolara yaslandığı, yöneticiler ile patronaj arasında değişim stratejileri konusunda çelişme ve çekişme ortamının genişlediği görülecektir.

Yönetici kadroların bu bağlamda etkin programlar halinde "gelecek nesil yönetim ve profesyonel beceriler konusunda yetkinleştirilmesi gerekliliği gözlenmektedir.

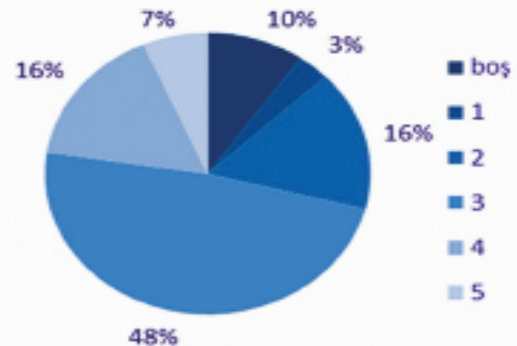
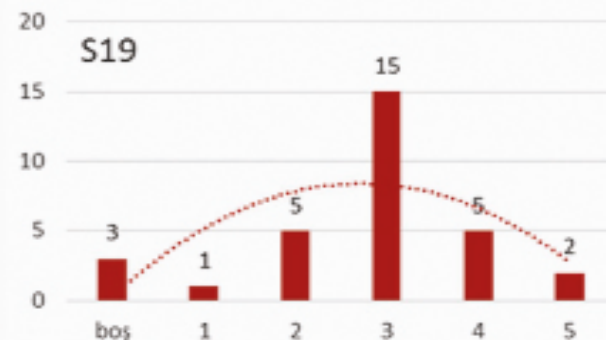


**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.

### 19 Üretim bölümü değişen pazar koşullarını ve ihtiyaçlarını yeterince takip edip anlıyor mu?

Verilere göre işletmelerimiz "ürün" yerine "üretim"i öne çıkarmakta bu bağlamda pazar koşulları işletmelerimizi kısıtlayabilmektedir. Nitekim %77'lik bir yoğunlaşma orta/orta altı bölgede izlenmektedir. Bu alanın iyileştirilmesi ÜR-GE ve AR-GE ötesinde "faaliyet bazlı ve stratejik pazarlama" becerilerinin geliştirilmesi ile paraleldir. Bu çerçevede "müşteri ve tedarikçi bağımlılığının" da izlenmesi esas olmalıdır.

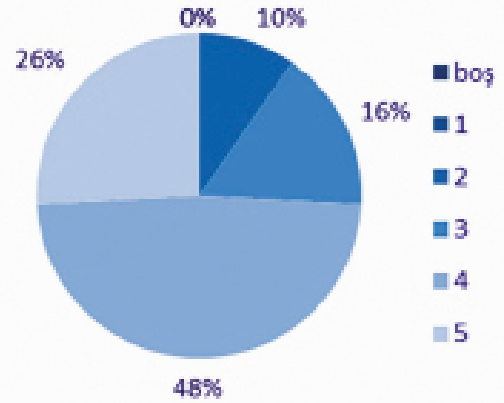
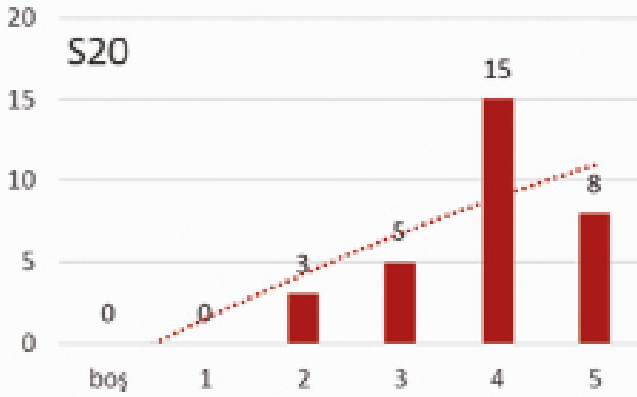
Ayrıca işletmelerimizin ürün bölümlendirmesi ve çeşitlendirilmesi konularında da daha fazla çaba göstermeleri önerilmektedir.



**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.

### 20 Şirket, genel olarak kalite algılamasına ve bilincine sahip mi?

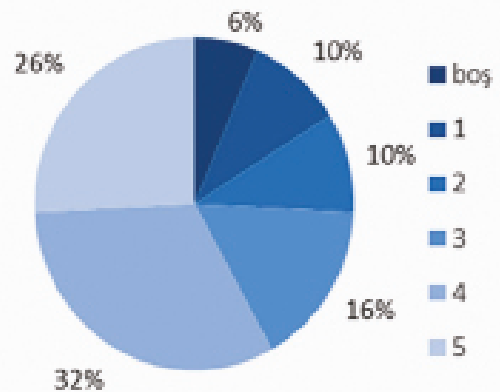
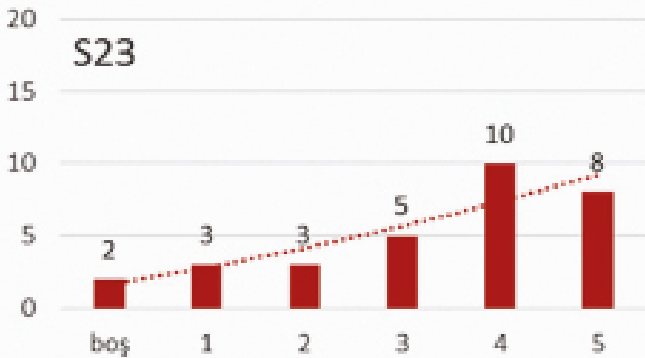
İşletmelerimiz kalite gerekliliğini tümüyle benimsemektedir (%90). Ancak 21, 22 ve 23. Maddelerle bütünleşin değerlendirildiğinde benimsenen gereklilik kadar operasyonel iyileşmenin oluşmadığı görülecektir. Bu noktada en önemli önerimiz "kalite kontrol" yerine "kalite temin" vizyonunun ele alınması olacaktır. Bu bağlamdaki bulgu ve değerlendirmeye sonuçları anılan alt maddelerde izlenebilecektir.



**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.

### 23 Şirket, kalite konusuna devamlı bir kaynak (mühendis, uzman, eğitim, sistem, vb.) ayırıyor mu?

Sektör firmalarımız kalite personelinin alanın gerektirdiği yeterliliklerden ziyade özellikle "üretim alanı ile deneyimli" personel içinden seçmektedir. Bu durum "kalite yönetimine kaynak ayırmak" yerine "kalitesizlik maliyetlerini üstlenmek" formunda bir bütçe kalemi oluşturmaktadır. Ancak optimistik olarak izlenen bu alanda bilincin gelişme trendinde olmasıdır.

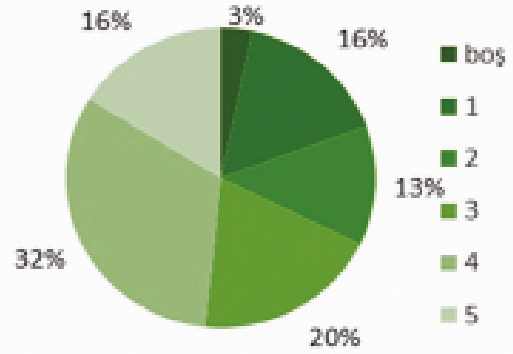
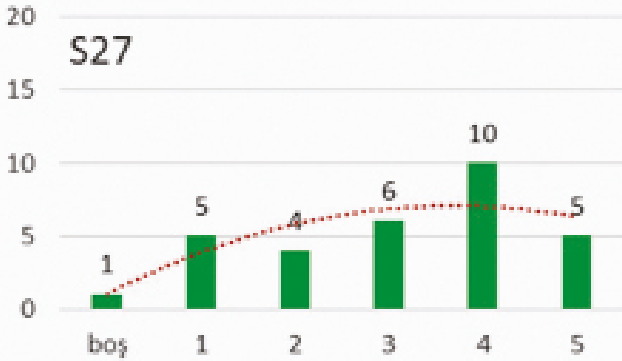


**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.

## Dernekten Haberler

### 27 Şirket, fikri mülkiyet hakları (patent, formül, tasarım, yazılım, tescilli marka, vb.) konusunda yeterince bilgili mi?

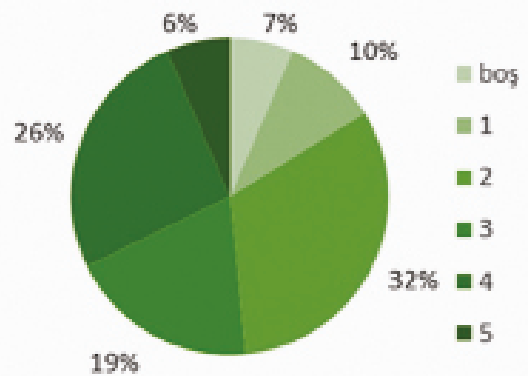
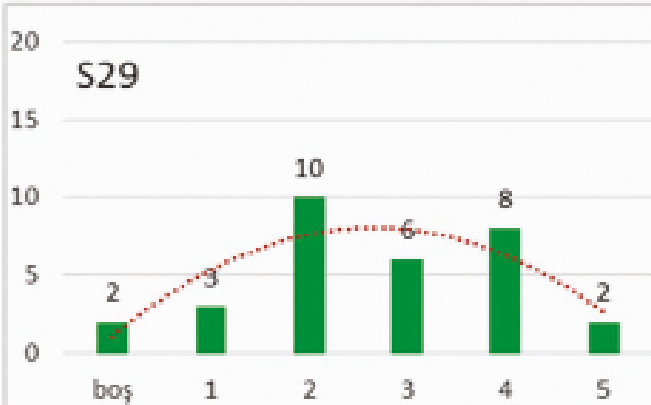
Veriler değerlendirildiğinde fikri mülkiyet hakları konusunda %52lik bir dilimin konu ile eksiklerinin olduğu gözlenmekte olup, %32lik dilimin bilgisinin ise ağırlıklı olarak "işim tescili" konusunda ağırlaştığı anlaşılmaktadır. Küresel rekabet koşullarını destekleme açısından bu konuda işletmelerin bilgilendirilmesi ve desteklenmesi gerekliliği açık olup, Derneğin bu konuda da öncü rol üstlenebileceği değerlendirilmektedir.



**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.

### 29 Şirket içerisinde yaratıcılığı ve katma-değerli fikirleri ödüllendiren bir mekanizma var mı?

İşletmelerimizde yaratıcı fikirlerin üretilme düzeyi düşük durumdadır (%68). Bu durumun daha ziyade kurumsallaşma konusunda yaşanan eksiklerle açıklanması gerekecektir. Öneri sistemi uygulanan işletmelerimizde ise (muhtemel % 32lik dilim) yeterli etkinliğin henüz sağlanamadığı ve büyük oranda kalite sistemleri diktesi ile olduğu düşünülmektedir.



**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.





**One network.**

**A world of solutions for...**

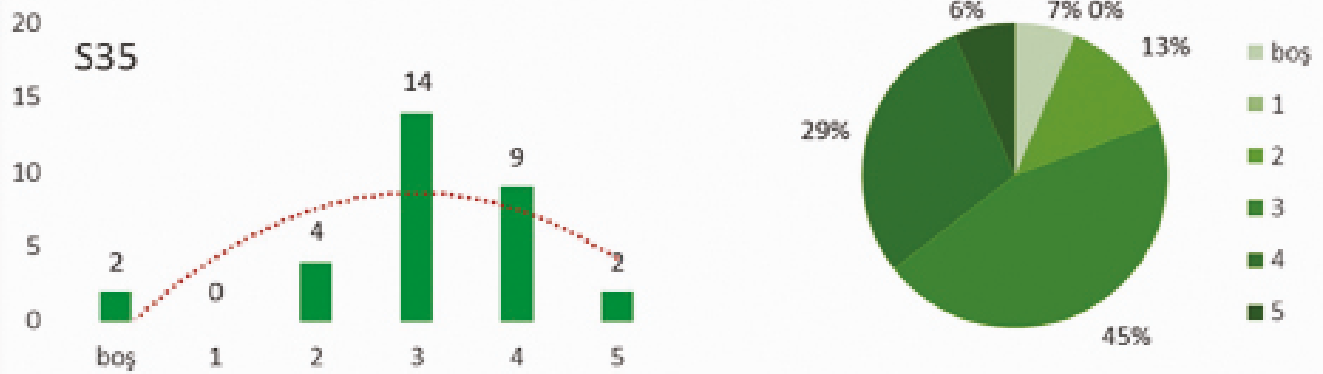
- 1 **Boya Kimyasalları**
- 1 **Yapı Kimyasalları**
- 1 **Yaşatma Kimyasalları**
- 1 **Kompozit Kimyasalları**
- 1 **Plastik Kimyasalları**
- 1 **Gıda Kimyasalları**
- 1 **Kozmetik Kimyasalları**
- 1 **İlaç Kimyasalları**
- 1 **Kauçuk Kimyasalları**
- 1 **Genel Kimyasallar**
- 1 **Coatings Kimyasalları**
- 1 **Construction Kimyasalları**
- 1 **Adhesive & Sealant Kimyasalları**
- 1 **Composites Kimyasalları**
- 1 **Plastic Kimyasalları**
- 1 **Food Ingredients**
- 1 **Personal Care Ingredients**
- 1 **Pharmaceutical Ingredients**
- 1 **Rubber Chemicals**
- 1 **General Chemicals**

T: +90 216 428 00 30  
E: info.turkey@univar.com  
www.univar.com

 **UNIVAR**

### 35 Ticarileşme ve pazarlama inovasyonu konusunda son 5 yılda önemli ve somut bir ilerleme var mı?

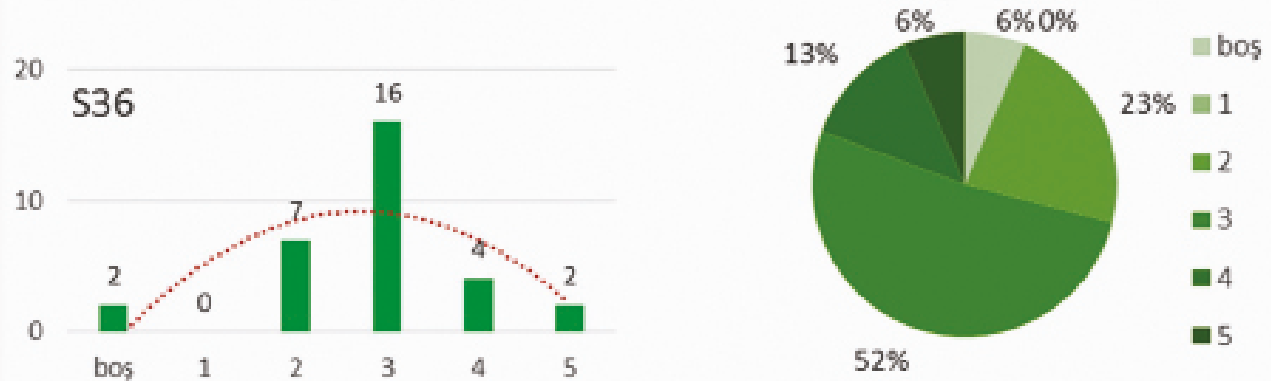
Ticarileşebilme ve pazarlama inovasyonu dağılımı da bir önceki soru ile denk dağılıma sahip olup, farklı olarak gözlenen işletmelerimizin Pazarlama ve Satış olgularını henüz çok da ayırtıramamış olduğudur. Bu bağlamda özellikle müşteri bağımlılığı yüksek işletmelerimizde "pazarlama" alanında inovatif bir gereksinim algılanamamaktadır.



**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.

### 36 Şirket, bütün alanlardaki inovatif uygulamalar göz önüne alındığında yeterli düzeyi yakalayabiliyor mu?

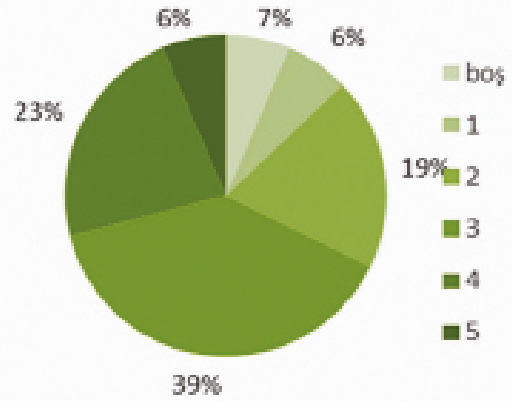
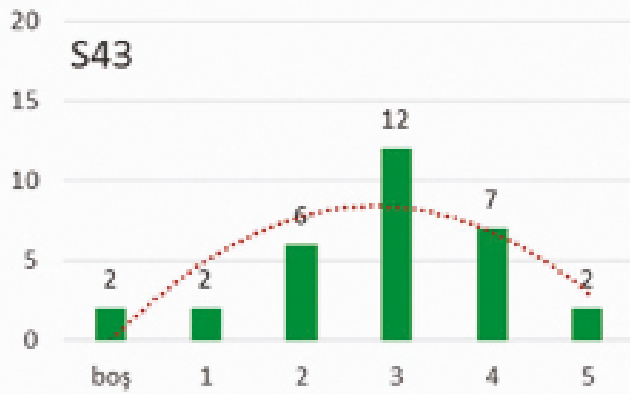
Bulgular işletmelerimizin bütüncül olarak yenileşim istediği ancak pratiğe geçme konusunda tereddütlü ve statükocu bir tutum izledikleri, bu bağlamda da değişim altyapısına yatırım yapmaya çok da istekli davranmadıkları değerlendirilmektedir.



**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.

### 43 İş ve piyasa istihbaratı konusunda uygun ve gerekli teknoloji yatırımı söz konusu mu?

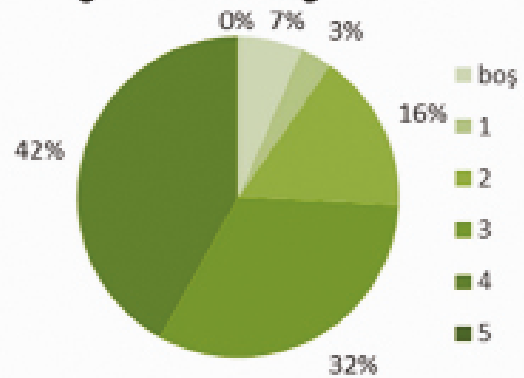
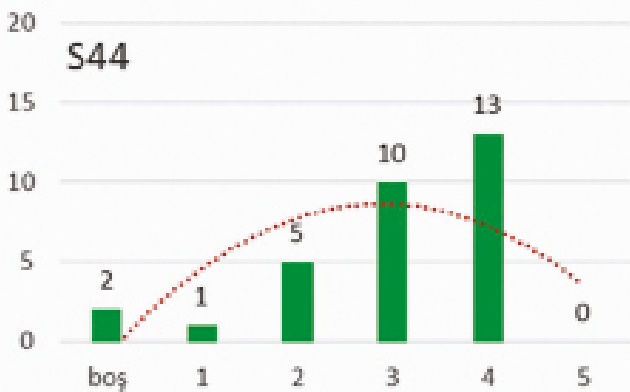
Sektörel bilgi toplama konusu da işletmelerimiz için kritik bir konudur. Mevcut kültürümüz bilgi saklayarak güçlü kalmak yönünde olup, bilgi verilere dayalı analitik süreçler yerine deneyim ve kanaatlere dayalı bu kültür "istihbarat" kavramını "gizli bilgi" ile eşleştirmekte olup, piyasa ve iş hayatı verilerinin izlenmesi ve değerlendirilmesi eksik kalmaktadır. Nitekim bulgular % 71lik bir dilimin bu konuda teknoloji ve yatırım yapmaktan henüz uzak olduğunu işaret etmektedir.



**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.

### 44 İnsan kaynakları ve finans/muhasebe alanında uygun ve gerekli teknoloji yatırımı söz konusu mu?

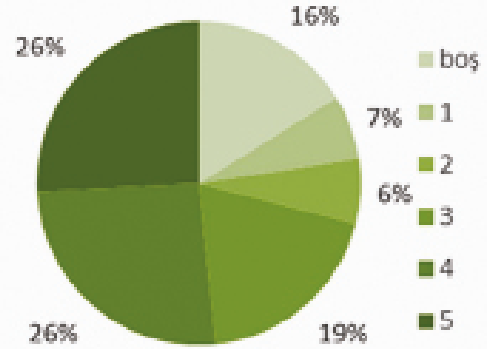
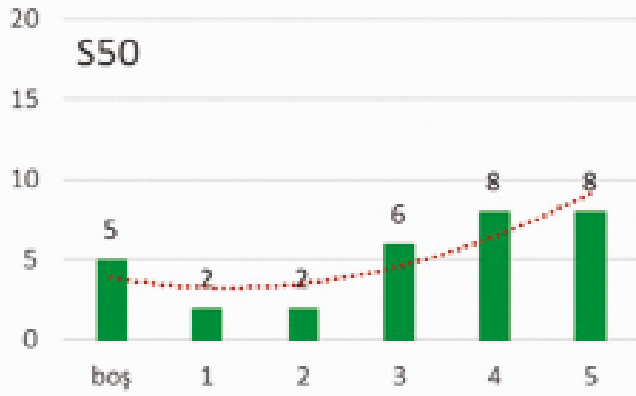
İşletmelerimiz özellikle de muhasebe alanında teknoloji ve program yatırımlarına yönelmiş durumdadır. Ancak gözlemimiz bu yatırımların da "gelişim ve optimizasyon" için değil, denetim ve kontrol yaklaşımını bir yönetsel tercih olduğu, özellikle İK için yapılan yatırımların performansa değil, bordro işlemlerine yöneldiğidir. Bu durumun en temel göstergesi ankette "çok iyi" seneğinin % 0 olmasıdır ve bu alana yapılan yatırımların "karlılık ve katma değer üretimine" katkısının bilinmediği ve izlenmediğidir.



**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.

### 50 Şirkette yeni ürün gelişime kültürü var mı?

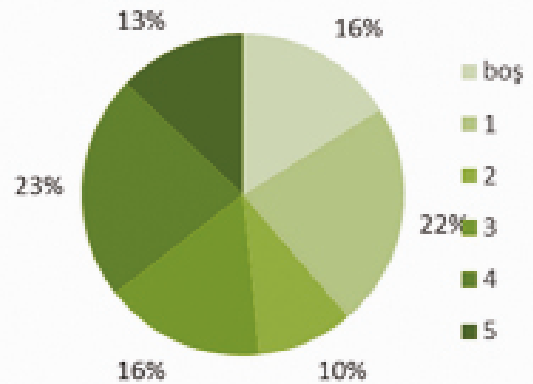
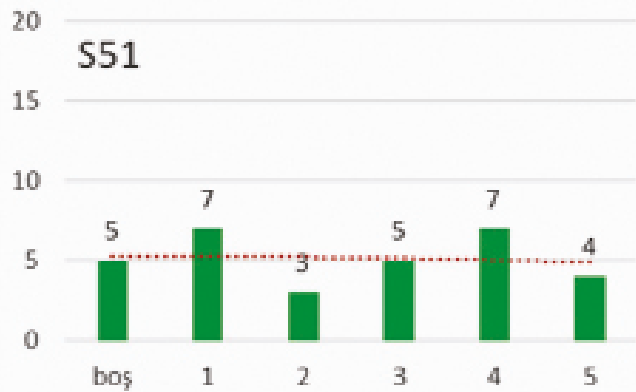
Yeni ürün gelişime kültüründe artış trendi bulunmaktadır. Ancak yapısal olarak üründen ziyade üretimini satan konumlanma yeni ürün gelişimi konusunda işletmelerimizi kısıtlamaktadır. Bu bağlamda ÜR-GE faaliyetleri "yeni"den çok "modifiye" anlayışı ile kısıtlı kalmaktadır. %71lik dilim olarak gözlenen bu yatkinlik ortamı alan organizasyonları tarafından desteklenmeli ve yönlendirilmelidir.



**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.

### 51 Şirket, AR-GE projelerinde üniversitelerin yetişmiş insan kaynaklarından faydalanabiliyor mu?

Üniversitelerimiz mevcut durumunda "uygulamaya yönelik uzman" yetiştirme konusunda eksiklere sahiptir. Bu bağlamda yetkin ve yetenekli eleman kısıtlı ve pahalıdır. Ayrıca mevcutta sunulan AR-GE projeleri özel sektörün yeterince yararlanabildiği ölçekte ve miktarlarda değildir. Nitekim bulgular bu problemlerin yansıması olarak %64lük bir oranda "yetersizlik algısı" gözlenmektedir.



**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.



Karşılaştığınız kriz anlarında her perde,  
bilgi, tecrübe ve gücünüzle  
her işi yıldırayabilirsiniz.

TECRÜBE

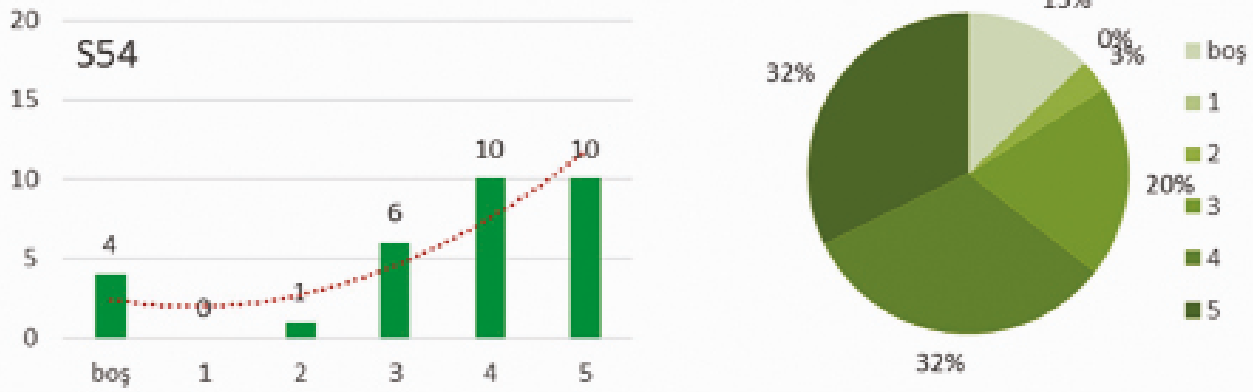
SİZİN BİZİN ÇÖZÜMLER

DIRECTORS OF  
**RUBBER**  
CORPORATION

[www.drc.com.tr/drc-vea](http://www.drc.com.tr/drc-vea)

### 54 Şirketteki karar vericiler, laboratuvar ve test işlerinin dışarıya verilmesi (outsource) olanaklarının farkında mı?

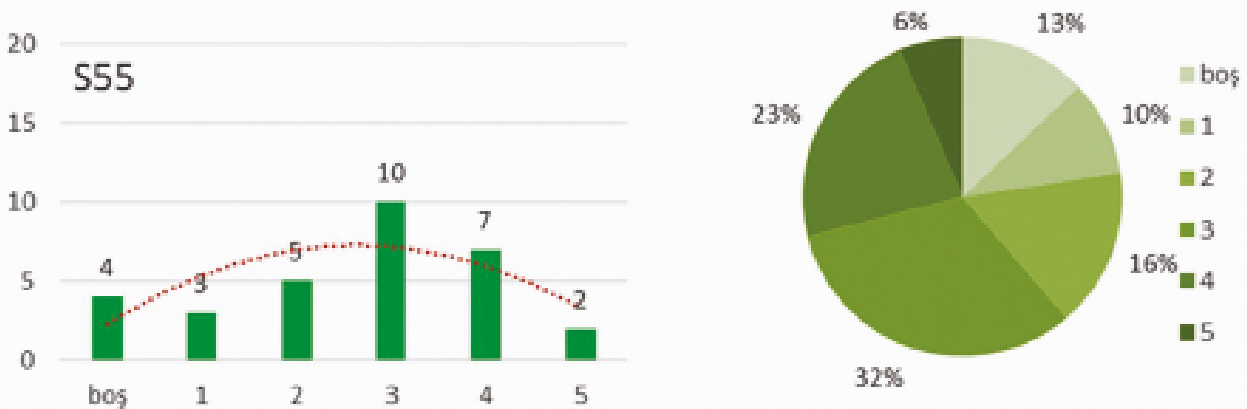
Sektörün de zorladığı biçimde laboratuvar ve test işlemleri için "outsource" yaygın ve etkin olarak kullanılmaktadır. Bu oran toplam olarak %84'e ulaşmış durumdadır. Yukarıdaki madde ile birlikte düşünüldüğünde test, kalibrasyon ve standart (sağlama/belirleme) konusunda yatırım ve işbirliklerine çok uygun bir iklim bulunmaktadır.



**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.

### 55 AR-GE bölümünde veya diğer mühendislik hizmetlerinde çalışanların pazar dinamikleri ve müşteri talepleri hakkında yeterli bilgi ve tecrübeleri var mı?

AR-GE çalışmalarında gözlenen en büyük eksiklik sistemin ÜR-GE'ye yönelik işletilmesidir. Özellikle bu alanda çalıştırılan personel güncelden uzak ve vizyoner yaklaşmadan çalışmaktadır. Bulgular yukarıdaki iki maddede gözlenen pozitif yaklaşımın aksine gelişimden ziyade "tespit ve standartları sağlama" işlevine hizmet etmektedir. İşletmelerimiz % 71'lik dilimi AR-GE çalışmalarının "katma değer yaratamadığı" görüşündedir.

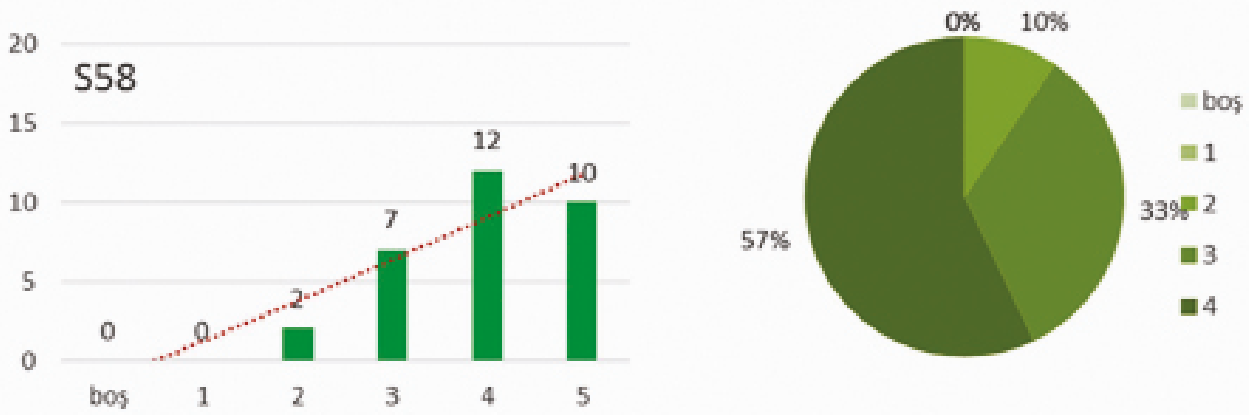


**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.

### 58 Şirket ürettiği bilgi ve veriyi güvenli bir şekilde depolayıp saklayabiliyor mu?

İşletmelerimizde Bilgi güvenliği algılanmış durumda olup, veri saklama ve depolama konusunda gelişmiş düzeydedir. Ancak yukarıdaki iki soru ile birleşik değerlendirildiğinde ortaya çıkan operasyonel düzeyde yeterli personele, ciddi bilişim ve donanım yatırımları yaparak ve veri korunma ve saklanması iyi durumda bulunan bir bileşkede "veri madenciliği ve veri yorumlama" alanlarında yeterli düzeyde olunmadığı uygulana öz değerlendirme testinin birçok bölüm ve maddesinde ortaya çıkmaktadır. Bu durum ayrıca 64.Madde de göze çarpmaktadır.

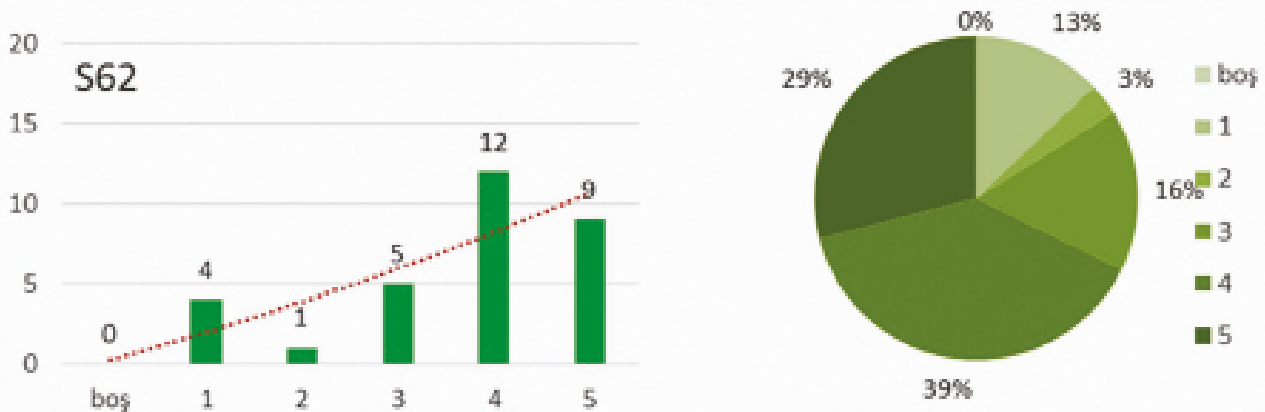
Daha önceki maddeler de değinildiği biçimde bilgi gizliliği kadar "doğru bilginin, net ve zamanında paylaşımı"nın kurumsal performansın en önemli göstergesi olduğu unutulmamalıdır.



**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.

### 62 Şirket, mobil sistem ve uygulamalardan (kablosuz bağlantılar, el terminalleri, vb.) yararlanıyor mu?

Şirket iletişim konusunda kablosun işletim olanakları kullanmaktadır. Ancak özellikle iş zekası temelli ve iş ekipmanı olarak kullanılan bütünleşmiş uygulamalarda henüz yeterli düzeyde bulunmadığı da gözlenmiştir. Özellikle PDA ve Tablet kullanımı ile çevrimiçi operasyon henüz alışkanlığa ve iş kültürüne dönüşmemektedir. Uluslararası birçok firmada uygulanan esnek zamanlı ve ofis dışı/uzaktan mesai yaklaşımlarına henüz iş kültürü ve merkeziyetçi yönetim gelenekleri etkisi hazır olunmadığı da bir gerçekliktir.

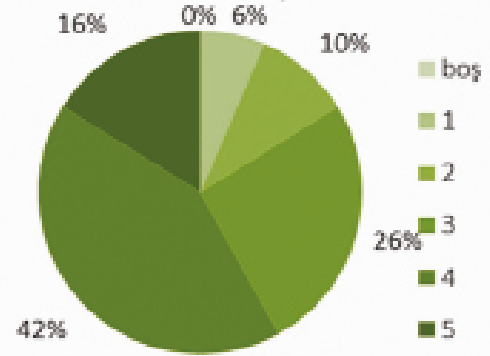
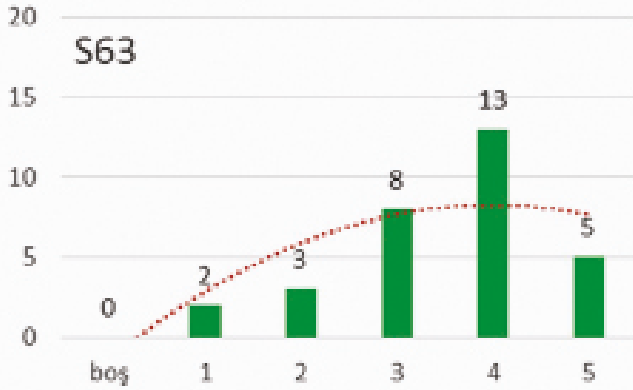


**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.

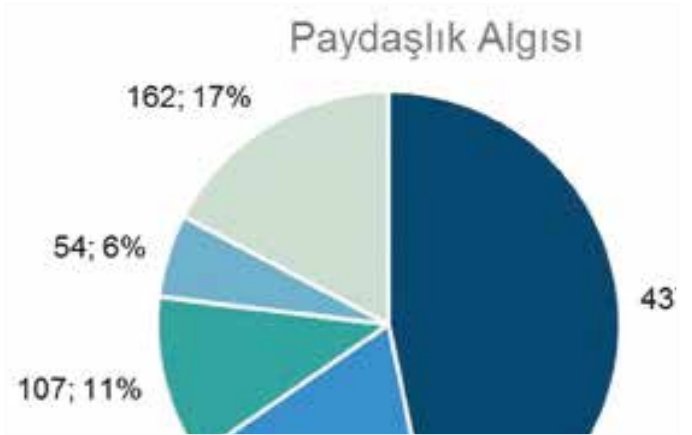
## Dernekten Haberler

**63 Şirketin ilgili görevlileri verimliliği artırabilmek için yeterli düzeyde ofis içi yazılım ve donanım (paket programlar, optik araçlar, cihazlar, raporlama metotları, vb.) kullanabiliyor mu?**

Yukarıda da belirtildiği paralelde bilgisayarlaşma, bilişim ve bireysel temel kullanıcı becerilerinin henüz işletmelerimizde yatırımın yansıması olarak verimliliğe dönüşüp dönüşmediği ölçülmektedir. Bu alanda % 42lik bir dilim tereddüt duymaktadır.



**Faktör Analizleri;** Yapılan anketin faktör/madde bazlı ve ağırlıklı dağılımın gösterildiği grafikler yer almaktadır. Her bir madde için yapılan değerlendirmeler de şıklar içinde yer almaktadır.





## MAKRO DEĞERLENDİRMELER TEMEL GELİŞİM EKSENLERİ

- Sektördeki işletmelerimizin Profesyonel Yönetim konusunda geliştirilmesi,
- Ortak çalışma ve bilgi paylaşımı konusunda «güvenilir» bir rehberliğe ihtiyaç duyulduğu,
- Güncel ve geleceğe yönelik öngörü ve vizyona talep gösterildiği,
- Beşeri kaynakların «uygulama ve katma değer üretimine» yöneltebileceği program ve organizasyonların beklendiği,
- Değişim ve yenileşimin istenmesine karşın «nasıl» sorusu için öncü örnek ve/veya model aradıkları,
- Ölçek ekonomisi ve konumlanma konusunda ölçüm ve değerlendirilmeye açık oldukları,
- Proaktif yönetim stratejilerini geliştirme ihtiyacı içinde oldukları,
- Ve SİSTEM DÜZEYİNDE GELİŞTİRİLMELERİ GEREKLİLİĞİ net biçimde ortaya çıkmaktadır.

## TEMEL ALGI RİSKLERİ

- Gelecek yerine «geçmiş deneyimlere göre karar alma» alışkanlığı
  - Güvensizliğe bağlı «korumacılık»
  - Bütüncül yönetim anlayış ve sistemlerine «direnc»
  - Dar kalıplı ve salt «üretim» anlayışına dayalı «vizyon» algısı
  - Gelişim yöntemlerinde «taklit» ve «öncü olma riskini» yönetememe
  - Bilgi ve uzmanlık yerine «sadakat ve aidiyete» yaslanma,
  - Yenilikten ve yeniliği yönetme koşullarında «korku»
  - Sistem düzeyinde «düşünmeme» ve süreç yerine «kişilere bağımlılık»
  - «İş kültürü» muhafazakarlığı
  - «Ortak hareket edememe» alışkanlığı
- Olarak gözlenmektedir.

## TEMEL İHTİYAÇ ALANLARI

- Ölçme, Değerlendirme, Kurumsal Performans Tespiti
  - Kurumsal ve Sistemik Yönetim Desteği (Delil ve Verimli Odaklı Yönetimsel Bileşenler)
  - Eğitim, program ve izleme süreçleri (profesyonelleşme, uygun insan kaynağı geliştirme, kariyer izleme ve profesyonel İK uygulamaları bilinci, tabandan tavana yönetici geliştirebilme)
  - Test, Kalibrasyon ve Standart (operasyonel) oluşturma
  - Marka yönetimi ve Konumlanma
  - Güncel ve doğru (bilimsel ve sınanmış) bilgiye erişim (istatistik, ölçüt, fırsat alan ve kurumları, işbirliği aracılığı, destekleyici ulusal ve uluslararası trend bilgileri)
  - Kolektif bilgi ve deneyim paylaşabilme ortam ve oturumları
  - Yatırım politikaları desteği
- Olarak belirginleşmektedir.

## KAUÇUK DERNEĞİNİN MİSYON VE FAALİYETLERİ NELER OLMALI?

## KAUÇUK DERNEĞİNİN MİSYON GELİŞİM EKSENLERİ

- Profesyonel bilgi, envanter ve analiz sisteminin kurulması,

periyodik yayın ve endeks üretimi

- Firma bazlı ölçme, değerlendirme ve rehberlik çalışmaları
- Yayın ve duyuru mekanizmaları
- Dernek WEB sayfasının sektör işletmelerimizin tarafından «ana sayfa olarak kullanılabilmesini temin edecek» çalışmalara başlanması (video, indeks, makaleler, uluslararası gelişim haberleri vb)
- Periyodik sektörel konferans, toplantı, bilgilendirme oturumları vb. faaliyet bazlı yönetim
- İşletmelerimiz ve sektörler arası iletişim, temas ve kolaylaştırıcılık destekleri
- Eğitim ve izleme
- Test, laboratuvar, kalibrasyon ve standart uygulama, belgeleme ve akreditasyon programları
- Uluslararası platform, birlik ve organizasyon üyelikleri yolu ile küresel piyasaya entegrasyon çalışmaları
- Uluslararası ve ulusal kaynak, referans yayın, literatür ve doküman erişimi ve paylaşımı

## KARAR VE STRATEJİK AMAÇ TASARIMI -1

1. Dernek Yönetiminin Vizyon, Misyon, Stratejik (dönemsel) ve Örgütsel değerlerini tanımlaması
2. Konferans detay sonuçlarının «çalışma grupları kurularak» irdelenmesi ve kısa, orta vade eylem ve proje önerilerinin hazırlanması
3. 2020-2023 Dernek «Stratejik Eylem Planı»nın oluşturulması, basımı ve dağıtımı
4. Bilgi toplama, işleme ve yorumlama (envanter yönetimi) alt yapısının oluşturulması
5. Konferans bulguları (özellikle ham veriler – çözüm önerileri ve problem veri tabanı destekli) paralelinde ihtiyaç analizi yapılarak 2020 dönemi eğitim programının hazırlanması ve «tercihen yıllık» program olarak duyurulması

## KARAR VE STRATEJİK AMAÇ TASARIMI -2

6. Sektör Raporunun 2020 için güncellenerek paylaşılması
7. Öncelikle aktif üyelere başlayarak iletişimin güçlendirilmesi (ziyaret, iletişim toplantıları vb)
8. Üye ihtiyaç ve taleplerinin düzenli takibi ve kayıtlanması (kartoteks modeli bilgisayar takibi)
9. Yönetim Kurulunun aksiyon gelişimleri konusunda bilgilendirilmesi ve dokümante edilmesi
10. Derneğin bir «referans ve başvuru merkezi olarak algılanması»niteminen paydaş ve etkileşim matrisinin hazırlanması
11. Mevcut profesyonellerin desteklenmesi ve iş dağılımının netleştirilmesi

## ÖNCÜL AKSİYON ÖNERİLERİ

- Enstitüleşme
- Bilgi ve Envanter Sistemi
- Firma Bazlı Destek/Rehberlik Model ve Modülleri
- Eğitim ve Staj Arabuluculuk Programı (Yıllık)
- Akreditasyon, Test ve Standart Rehberlik Hizmetleri,
- İşletme Performans ve MDA Ölçme, Raporlama
- Uluslararası İşbirlikleri ve Platformlara Üyelik
- Sektör İşletmelerine Danışmanlık



**Behlül METİN**

### **KAUÇUK DERNEĞİ'NİN KATILIMLARIYLA, MESLEKİ YETERLİLİK STANDARTLARI ÇALIŞMALARI M.Y.K. DA DEVAM EDİYOR**



İş gücü kalitesinin standartlarını yükseltmek, meslek standartlarını belirlemek ve belgelendirmek ülke olarak geleceğe emniyet içerisinde hazırlanmamızın ve rekabet gücümüzü artırmamızın ön şartı haline geldiğinden, T.C Mesleki Yeterlilik Kurumu, meslek standartlarını hazırlama çalışmaları yapmakta ve doğal olarak bizim de içinde bulunduğumuz kauçuk sektörünü ilgilendirmektedir. Diğer taraftan herhangi bir mesleki ve teknik eğitim almadığı halde mesleğini icra eden belgesiz birçok birey iş gücü piyasasında yer almaktadır. Bu durum, iş gücünün mesleki yeterliliğinin objektif olarak değerlendirilmesini engellemekte, işsizlerin iş bulmasına, işverenlerin de aradığı nitelikli işçiyi temin etmelerine imkan vermemektedir.

Meslek standartlarının gelişmesi, insan gücü profilinin

nitelik olarak güncel ihtiyaçlara uygun düzeye gelmesi, yeni kriterlere göre çalışanların uzmanlaşması, mesleki yeterliliğin güvencesi olacak bir belgelendirme sistemini zaruri kılmıştır. Amacı Ulusal Mesleki Yeterlilik Sistemi mizi kurmak olan Mesleki Yeterlilik Kurumu (MYK) 2006 yılında kuruldu. “Mesleki Yeterlilik” kavramı, ekonomimiz geliştikçe ve başta Avrupa Birliği olmak üzere dünyayla olan entegrasyonumuz devam ettikçe, iş gücü kalitesi, sadece iç piyasa açısından değil, uluslararası iş gücünün dünyadaki hareketliliğine ayak uydurabilmemiz ve rekabet edebilmemiz açısından büyük önem kazanmaya başlamıştır.



**Yeni Nesil Dik Tip Kauçuk Enjeksiyon Makinesi**



**Vakum Hazneli  
Komprasyon Presler**



**Preformer  
(Hamur Kesme Makinesi)**



**Yatay Tip Kauçuk  
Enjeksiyon Makinesi**



**Dik Tip Silikon  
Enjeksiyon Makinesi**



**C - Şase  
Köşe Kaynak Makinesi**

**"Yüksek Kalite & Yüksek Verimlilik"**

**Uzman teknik/satış kadrosu  
7/24 teknik servis  
Eğitim ve danışmanlık**



Bu konuda Kauçuk dalında “Mesleki Yeterlilik” Standartlarının hazırlanması noktasında, sektörün çatı örgütü olarak MYK'ya başvurumuz oldu. Fakat daha evvel devam eden bir çalışma vardı ve Kimya sektöründe oluşacak mesleki standartların görüşmeleri, Mesleki Yeterlilik Kurumuyla, KİPLAS (Türkiye Kimya Petrol Lastik ve Plastik Sanayii İşverenleri Sendikası) arasında devam etmekteydi. Kimya iş kolunda MYK değişik STK larla tek tek görüşmek yerine, bir çatı örgütü olan KİPLAS'tan bu konuda görüş almayı uygun görmüştü. Biz Kauçuk Sektörünü temsil etmek için Ankara'ya giderek MYK'ya sektörün talepleri ile ilgili başvuruda bulduk. Taleplerimiz MYK tarafından dikkate ve değerlendirmeye alındı, fakat daha evvel Kauçuk Sektörünü de kapsayacak şekilde Kimya Sektörü adına görüşme içinde buldukları KİPLAS ile birlikte yürütmemiz teklifinde bulunuldu. Bu konuda STK'ların ayrı ayrı görüş bildirmesi yerine görüşlerin KİPLAS tarafından toplanıp bildirilmesi uygun görülmüştür.



KİPLAS 'la birlikte yürüttüğümüz, Kauçuk Sektörünü ilgilendiren mesleki yeterlilik ve meslek standartları ile ilgili çalışmalar, Mesleki Yeterlilik Kurumu MYK'da halen devam ediyor. Bu standartlar Mesleki Yeterlilik Kurumu MYK tarafından çıkartıldığı zaman tüm kauçuk sektörünü bağlayıcı olacak. Bu konudaki çalışma tüm kimya sektörünün çatı örgütlerinden biri olan KİPLAS ile Kauçuk Derneği tarafından yürütülüyor. Doğru ve sağlıklı sonuçlar çıkması için Kauçuk Derneği, gerek Ankara'da Mesleki Yeterlilik Kurumu MYK ile gerekse bu konuda tüm kimya sektörü adına çalışma yürüten KİPLAS'la temas halinde. Bu standartların kauçuğu ve sektörü iyi bilmeyenler tarafından hazırlanması durumunda, sek-

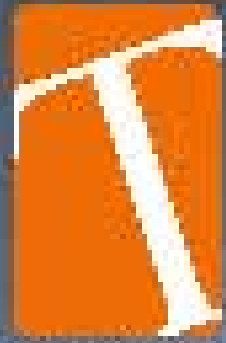
törü zora sokacağı muhakkak. Bu yüzden olaya Kauçuk Derneği başından beri MYK'da yapılan meslek standartları çalışmalarına müdahil durumda. Toplantılara sürekli katılarak standartların sektör mensuplarını zorda bırakmayacak şekilde çıkması için çalışıyor



Özellikle kömür madenlerinde meydana gelen ölümlü iş kazalarından sonra, bakanlık bu konuda denetimleri hızlandırdı. 2016 Yılı içinde personeline Mesleki Eğitim almayan işletmeler uyarılıyordu. 2017 yılında direk ceza kesilmeye başlanmıştır. 6331 sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Kanun'unun 17'inci maddesine göre mesleki eğitim alma zorunluluğu bulunan tehlikeli ve çok tehlikeli sınıfta yer alan işlerde, yapacağı işle ilgili mesleki eğitim aldığını belgeleyemeyenler çalıştırılmaz. Ancak 500 bin işçi kapsamdayken sadece 100 bininde sertifika var. 40 meslek mensubu işçiler için mesleki yeterlilik belgesi zorunluluğu 26 Mayıs 2016 tarihinde başlamıştı. Sekiz meslekte zorunluluk ise 25 Mart 2017 tarihinde başladı. Bu mesleklerin 17'si inşaat, 7'si otomotiv, 10'u metal, 10'u enerji ve 4'ü elektrik-elektronik sektörlerinde yer alıyor.



Kauçuk hammadde ve parça üretimi makineler ile gerçekleştiriliyor. Bu makinelerde çalışılması ve bakımı için de, bu kapsamda tehlikeli ve çok tehlikeli işlerde çalıştırılacakların mesleki eğitim aldığına dair belgelerinin olması gerekmektedir. Çalışma Bakanlığı 1 Ocak 2018 den itibaren iş yerlerinde, 40 meslek için denetim yapıp sertifikasız çalıştırıldığı tespit edilen her işçi için 527 lira para cezası uygulamaya başladı.



TAM KALITE

www.tamkalin.com.tr info@tamkalin.com.tr



360° GÖRÜŞMELERLE FİYATLI İZLENİMLERİ  
BİREYSELİZMİN FİYATLI İZLENİMLERİ

HEYETLERİN  
HEYETİ

- 100-100000 TL. Motorlu Araçlar
- 100-100000 TL. Motorlu Araçlar
- 100-100000 TL. Motorlu Araçlar
- 100-100000 TL. Motorlu Araçlar
- 100-100000 TL. Motorlu Araçlar
- 100-100000 TL. Motorlu Araçlar
- 100-100000 TL. Motorlu Araçlar

- 100-100000 TL. Motorlu Araçlar
- 100-100000 TL. Motorlu Araçlar
- 100-100000 TL. Motorlu Araçlar
- 100-100000 TL. Motorlu Araçlar



TAM KALITE GİRİŞİMİ VE YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.

Menkul Değerler Kanunu Madde 3535/1-a'ya göre Kurumun Yatırım Menkul Değerleri A.Ş. olarak faaliyet gösterdiği belirtilmiştir.

TEL: +90 312 244 00 00 Pbx: +90 312 244 00 00 www.tamkalin.com.tr info@tamkalin.com.tr

## Dernekten Haberler

İşverenler, olası bir ölümlü iş kazasında hapis cezasıyla da karşı karşıya kalabilecek. Eğer kaza sonucu ölen işçinin sertifikasız olduğu tespit edilirse, işveren açısından, “dikkat ve özen yükümlülüğünü yerine getirmede” gerekçesiyle Türk Ceza Kanununun 85. maddesinde düzenlenen “taksirle öldürme” cezası devreye girecek. Kanuna göre, taksirle bir insanın ölümüne neden olan kişi 2 yıldan 6 yıla kadar hapis cezası ile cezalandırılıyor. Birden fazla insanın ölümü halinde ise bu kez 2 yıldan 15 yıla kadar hapis cezası söz konusu olabilecek.



Kauçuk Derneği olarak, MYK tarafından yapılan meslek eşleştirmelerin doğrulamasını yapmak ve eşleştirme yapılmamış iş ve meslek unvanlarının eşleştirilmesini sağlamak amacıyla, Kimya, Petrol, Lastik ve Plastik Sektörü temsilcilerinin katılımıyla 10 Ekim 2019 tarihinde Mesleki Yeterlilik Kurumu tarafından düzenlenen toplantıya davet edildik. Toplantıda Kimya, Petrol, Lastik ve Plastik sektöründeki iş ve mesleklerin sınıflandırılması için bizlerin görüşlerine ve mesleki tecrübelerine başvurularak görüş alındı. Toplantıya Kauçuk Sektörü adına, Kauçuk Derneği'nden ben Behlül Metin, PAGEV'den Aykut Eren, Gazi Üni. Kimya Müh. Böl.'den Doç. Dr. Metin Gürü, Kimyagerler Derneği'nden Doç. Dr. Özcan Yalçınaya, Kimya Mühendisleri Odası'ndan Niyazi Özgür, TABGİS'den Murat Bilgin, İŞ KUR'dan Raşit Bora Polatkan, PÜİS'ten Mehtap Bakır, TİSK KİPLAS'tan Erdem Abaka, HAK İŞ Konfederasyonu'ndan Uğur Evkısran, T. Kimya Derneği'nden Erkan Baykut, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'ndan Güzin Baran, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'ndan Funda Filiz, Mesleki Yeterlilik Kurumu MYK'dan Süleyman Arıboğa, Hacettepe Üni. Kimya Müh. Böl.'den Gökçe Alp, oturumu idare etmek için de TEPAV'dan Şenay Akyıldız ve Aycan Kulaksız katıldı.



Mesleki Yeterlilik Kurumu MYK tarafından Kauçuk Derneği'ne gönderilen yazıda, “Ulusal İstihdam Stratejisi ve Eylem Planları (2017-2019) kapsamında temel politi-

ka eksenlerinden biri “Eğitim İstihdam İlişkisinin Güçlendirilmesi” olarak belirlenmiş ve söz konusu politika eksenine yönelik eylem planı oluşturulmuştur. “Eğitim İstihdam İlişkisinin Güçlendirilmesi” politika eksenine doğrultusunda, Mesleki Yeterlilik Kurumu'na (MYK), (4.9 numaralı tedbire istinaden) ülkemizde icra edilen mesleklerin ve tanımlarının yer aldığı ulusal meslek sınıflama sisteminin oluşturulması, işgücü piyasasının kuramsal, istatistiki ve bilişim altyapısının bu sınıflama sistemine göre yeniden düzenlenmesi sorumluluğu verilmiştir. Bu çerçevede MYK, Ulusal Meslek Sınıflama Sisteminin (UMSS) oluşturulmasına ilişkin bir çalışma başlatmıştır. Söz konusu çalışmanın danışmanlık hizmeti Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı (TEPAV) tarafından üstlenilmiştir.

MYK tarafından başlatılan bu çalışma ile temel olarak,

- Türkiye'de işgücü piyasasının genel özelliklerine uygun ve aynı zamanda uluslararası meslek sınıflama sistemi ile uyumlu bir UMSS oluşturulması

- Mesleki tanımlama ve sınıflama çalışmaları açısından kurumlar arasındaki farklı yaklaşımlar nedeniyle ortaya çıkan sorunların giderilmesi

- Teknolojik gelişmelerin etkisiyle ortaya çıkan güncellemelerin yapılmasına yönelik politika ve programların geliştirilmesi amaçlanmaktadır.

Bu çerçevede, Ulusal Meslek Standartları ile Türk Meslekler Sözlüğündeki iş ve meslek unvanlarının listelenmesine ve eşleştirilmesine yönelik teknik çalışmalar başlatılmıştır. Söz konusu iş ve meslekler sektör bazında listelenmiş ve ilgili ISCO birim grupları altında hiyerarşik olarak gruplandırılmış, eşleştirilmiş ve kodlanmıştır. “denilerek Mesleki Yeterlilik Kodlarının, Kauçuk Sektörü ile ilgili olan kısmında, Kauçuk Derneği'nin bilgilerinden yararlanılarak, doğrulama yapılabilmesi için, Kauçuk Derneği toplantıya davet edilmişti.



Mesleki Yeterlilik Kurumu MYK, bu çalışmayı Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı (TEPAV) ile birlikte yürütmekte. TEPAV hakkında bir bilgi vermek gerekirse; Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı (TEPAV) veriye dayalı politika analizi yapmak ve politika tasarım sürecine katkı sağlamak üzere bir grup iş adamı, bürokrat ve akademisyen tarafından kuruldu.

## Dernekten Haberler

TEPAV da Türkiye'deki fikir tartışmalarının veri içeriğini artıracak çalışmalar yapmak için Aralık 2004'te faaliyetlerine başladı. Politika önerileri geliştirmenin yanı sıra, ilgili alanlarda somut projeler geliştirerek, üzerinde çalıştığımız fikirlerin hayata aktarılmasına da katkı sağlıyor, Mesleki Yeterlilik konusunda da MYK ile ortak çalışma yürütüyor.



Kauçuk Derneği de, Kauçuk Meslek Standartlarının belirlenmesi işini uzun zamandan beri, Kimya İşverenler sendikası KİPLAS ile yürütüyor ve bu konuda daha önce defalarca toplantılar gerçekleştirdi. Bu konuları görüşmek için 13 Şubat 2013 tarihinde KİPLAS Genel Merkezinde bir toplantı yaptırılmıştı. Toplantıya BRİSA'dan Neslihan Eroğlu, Ali Burgu, Oğuz Özkavukçu, Caner Ezen, ÖZKA'dan Murat Öter, PIRELLI'den Ahmet Oruç, Yavuz Yılmaz, GOODYEAR'dan Hüseyin Düzgeç, Erhan Hasırcıoğlu, Ali Ekber Kaya, Kimya Mühendisleri Odası'ndan Hasan Tahsin Durmuş, Petrol-İş'ten Ayfer Eğilmez, KİPLAS'tan Erdem Abaka ve Kauçuk Derneği adına ben katıldım. Kauçuk Derneği olarak MYK'ya bildirmek üzere, Derneğimiz adına şu görüşlere sahip olduğumuzu bildirmiştik; "Sektörde irili, ufaklı birçok işletme bulunuyor. Bunlar çok değişik dallarda çalışıyorlar. Bu durum göz önünde bulundurularak, her alt grup için ayrı sertifika alınmaya çalışılırsa, durum içinden çıkılmaz bir hal alacak". Biz de Kauçuk Derneği olarak MYK'nın tavsiyeleri doğrultusunda grupları, ana gruplar altında toplamaya çalıştık. MYK da bize fazla dala bölünmemizi bildirmişti. Bu konudaki Kauçuk Derneği olarak görüşümüz devam ediyor ve her toplantıda bunu dile getiriyoruz.



10 Ekim 2019 tarihinde Ankara MYK Genel Merkezinde yaptığımız toplantıda, Kimya sektörünün değişik ke-

simlerinden gelenler görüş bildirirken ben de, Kauçuk Sektörü adına görüş bildirdim. Kauçuk içindeki branşlara yönelik, test elemanı ifadesinin düzeltilmesini istedim ve şunları söyledim; "Siz bir tek branş için test elemanı unvanı çıkartmışsınız, Kauçuk içinde ana grup olarak 50'ye yakın kesim var. Bunların hepsinin adıyla tek tek test elemanı unvanı çıkartmaya kalkarsanız işin içinden çıkılmaz. Bir iş yerinde işten çıkan eleman, Kauçuk Sektöründe başka bir işe girdiği zaman yeniden sertifika alması gerekir ki, bu işçi ve işveren yönünden bakıldığında içinden çıkılmaz duruma gelir. Biz tüm Kauçuk branşlarını toplayan "Kauçuk Test Elemanı" mesleki unvanı üzerinde duralım, çünkü kauçuk testleri genelde birbirine çok yakındır, ana testleri öğrenen eleman sektörün tamamında test yapabilir" dedim ve bunun düzeltilmesini istedim, öneri olarak kabul edildi.



Kauçuk ekztrüzyon konusu mesleki yeterlilikleri konusunda da problemler var. Muhabetimiz teknik konuları ve Kauçuk Sektörünün özel teknik konularını bilmeyen devlet memurları olduğu için konuları çok basit ve üstten teknik olarak anlatmamız gerekiyor. Ekztrüzyon konusunda, çekim ve sarma olarak iki ayrı meslek belirlenmiş. Ben buna müdahale ettim ve şunları söyledim; "Ekztrüzyon meslek dallarını çoğaltmak istersek, burada 2 ayrı grup belirlenmiş, ben 35 seneden beri kauçukla, 25 seneden beri de ekztrüzyon ile uğraşıyor, bu 2 olan grup sayısını size 10 tane ayrı gruba çıkartabilir ve ayrı grup olması konusunda sizi ikna da edebilirim. Böyle olması bizlerin sektör olarak işini zorlaştırır. Ekztrüzyon hortum sarma işçiliği ile makineden çekme işçiliği standart üretimlerde çok problemlerle dolu değil. Çekme makinesinde çalışan, sarma makinesinde de çalışır. Bunu 2 ayrı grup değil de tek grup haline getirip, verilecek eğitim içinde, hem sarma, hem çekme anlatılırsa, konu tek grupta toplanmış olur. Bu grubu hortum üretimi olarak gruplaştırmak yerine, "Ekztrüzyon" grubu olarak tek grup altında toplamak uygun olur. Lastik cam fitilleri, lama, şerit, oring, hortum, sünger şerit üretimlerinin mantığı temelde aynıdır." dedim. olmayı unutmayın lütfen.



Toplantının devamında KİPLAS ile birlikte yaptığımız çalışmalar hakkında bilgi vererek; “daha önce de Erdem Abaka Bey’in bulunduğu, araç lastiği temsilcilerinin de geldiği bir toplantıyı 2013 yılında yapmıştık. Araç lastiği sektöründen gelen arkadaşlar 10’a yakın grup belirlemişler. Ben toplantıda buna itiraz ettim, onlara şunu söyledim, siz farklılıklardan yola çıkarak grup artırmak istiyorsanız, bunu 100 taneye de çıkartabiliriz. Şöyle düşünelim araç lastiği üreten bir fabrikadan çıkan işçi, sektörde araç lastiği üretmeyen bir işletmede, başka hiçbir sertifika ve eğitim almasına gerek kalmadan, neden elindeki belge ile işe girmemesin? Araç lastiği ile konveyör bant üretmek çok farklı işler olarak görülebilir, fakat ikisini de pres altında hammadde ile belli bir sıcaklıkta, basınçta, zamanda pişirme işlemine tabi tutarsınız, işlemin temel mantalitesi aynıdır. Bu yüzden biz grupları çoğaltmaya değil, azaltmaya çalışalım diye kendilerine bildirmiştik.” dedim.



Daha sonra gidilmesi gereken temel Kauçuk Sektör Gruplaşması hakkında teklif sunarak “Kauçuk Sektörünü üç ana grupta toplamak faydalı olur.

1-Genel lastik üretim grubu; araç lastiği ve araç lastiği dışında kalan kompresyon, enjeksiyon tüm parça üretimleri tek grupta toplanmalıdır.

2- Ekstrüzyon grubu; ekstrüzyon yönetimi ile, telli, telsiz, sargılı, sargısız tüm hortum grupları, lastik profiller, cam

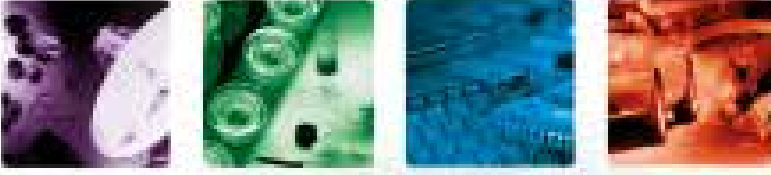
fitilleri, lama, kare, oring ve diğer tüm şekilli lastik profiller bu grupta toplanmalıdır.

3-Kauçuk hammadde üretimi; kauçuk hamuru üretmek için banbury karıştırıcı, açık mil, knaider, kalenderleme, hammadde konfeksiyon işleri bu grupta toplanmalıdır. Bunun dışında atık lastiklerin geriye dönüşümü var ki, bu da diğer işlerden farklı bir grup olarak karşımıza çıkıyor. Geri dönüşümü yapılan lastikler hammadde olarak kullanılıyor. Bu grup hammadde içinde düşünülebilir ya da ayrı bir grup olarak düşünülebilir. Bir de poliüretan dediğimiz kauçuk ile plastik arasında bir madde var. Poliüretanlar sıcakta plastik gibi erimez, bu yüzden plastikten çok kauçuğa yakın olarak yorumlanır. Üretim teknolojisi sıvı dökümdür, kalıba sıvı olarak dökülür 8 saat sıcakta bekletilir, bildiğimiz kauçuk üretiminden farklıdır. Kauçuk parça üreten eğitimini almadan, poliüretan parça üretemez, bu da ayrı bir grup olarak düşünülebilir.” dedim.



Biz bu konu ile ilgili, bulunduğumuz her platformda kauçuk meslek gruplarının azaltılması için çalıştık. Bunun sektöre ve işçilere daha hayırlı olacağı kanaatindeyiz. Tüm KOBİ ler zor şartlar altında çalışıyor. Senelik izin kullandırmalarında işveren, izine çıkan işçinin yerine aynı iş yerinde çalışan başka bir elemanı kaydıracağı zaman, bir iş kazası olması durumunda, sertifikası olmayan elemanı çalıştırdığı için yükü artacak. Fakat genel bir lastik üretim elmanı başlığında iş dalını gruplandırabilirsek bu konuda yükü azalacak. İşçi de bundan avantajlı olacak. Genel bir lastik parça üreticisi sertifikası aldığı zaman, bu sertifika ile birçok iş yerinde iş bulabilecek. Meslekler ufak gruplara indiği takdirde iş bulma şansı da azalacak ve tekrar sertifika almak zorunda kalacak. Konu ile ilgili videomuzu, Kauçuk Derneği Youtube Sayfası [https://www.youtube.com/watch?v=\\_1Tn8ckrm8s](https://www.youtube.com/watch?v=_1Tn8ckrm8s) linkinden seyredebilir ya da Youtube + Kauçuk Deneği + MYK diye aratarak ulaşabilirsiniz. Youtube Kanalımıza abone olmayı unutmayın lütfen.





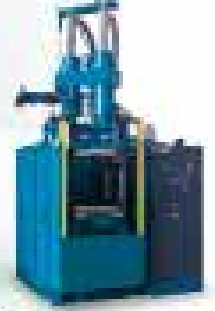
**TUNG-YU**  
HYDRAULIC MACHINERY

Your first choice for hydraulic machinery

Vizyotek olarak 2000 yılından bu yana çeşitli hidrolik kompresyon, kauçuk enjeksiyon ve vulkanizasyon makinelerinin üretiminde dünyanın önde gelen üreticilerinden olan, 1983 yılında Tayvan'da kurulmuş **TUNG YU HYDRAULIC MACHINERY CO.** firmasının satış ve servis temsilciliğini yürüterek ülkemiz kauçuk sektörüne hizmet vermekteyiz.

Zaman içinde her türlü kauçuk ürünü test edebilecek, 18'den fazla değişik kauçuk test ekipmanını, sıvı nitrojen çapak alma makinelerini, hamur hazırlama makinelerini, ürün yelpazemize kattık.

Bugüne kadar amatör ruh ve profesyonel yaklaşım ile devam eden hizmetlerimize aynı şekilde devam etmeye kararlıyız.



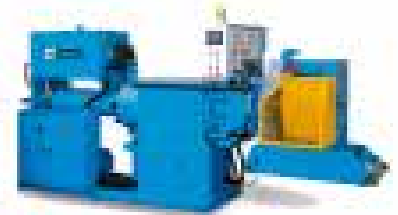
**RTAXB**  
Kauçuk Enjeksiyon Presi



**THP**  
Yağ kapalı v.b. kauçuk parçalar için vakumlu kompresyon pres



**TYC**  
O-ring, titreşim takozu, toz lastikleri v.b. kauçuk parçalar için vakumlu kompresyon pres



**TR-250-PCD**  
Hassas hamur keleme,  
ön şekillendirme pres



ISO 9001

VİZYOTEK Sanayi Makineleri Pazarlama ve  
Servis Bakım Onarım Hizmetleri San. Tic.Ltd. Şti.  
Tel:0234 5491208 Fax:0234 5491209 Serv:0232 3964784  
vizyotek@vizyotek.com.tr www.vizyotek.com.tr

**TUNG YU HYDRAULIC MACHINERY CO., LTD.**  
Tel: 886-49-2203688 Fax: 886-49-2203688  
tungyu@tungyu.com www.tungyu.com



### YENİ VERSİYON MOONEY VİSKOZİMETRE

Viskozite, enjeksiyon ve ekstrüzyon kalıplamasındaki silikon bileşiklerin karakterize edilmesi için önemli bir ölçüdür.

Gibitre Instruments, ISO 289-1, ISO 289-2, ISO 289-4 standartlarına uygun olarak Viskozite, Yanma ve Gevşeme testlerini operatörlere basit ve sezgisel rehberlik ile testler gerçekleştirmesi için MooneyCheck - Drive Viscometer üretimine başlamıştır.

Cihaz tamamen yenilenmiş bir yapıya sahip olup, enerji



tasarrufu, duman tahliye sisteminin verimliliği ve bakım kolaylığı açısından ergonomik bir yapıya sahiptir.

Cihaz üzerindeki dokunmatik ekran, cihaza tam kontrolü ve operasyon sırasında çalışma durumunun detaylarını gösterir.

Cihaz, numunelerin hızlıca değiştirilmesi için pnömatik iticili rotor, tork ölçümü kalibrasyonu yapabilmesi için dahili ağırlık ve operator için uzaktan test durum led ışık sinyallerini içerir.

Viskozimetre yeni program sürümü 10 ile birlikte testlerin hızlı bir şekilde tanımlanmasını (barkod okuyucu ile mümkün), sıradaki numunelerin gerekliliklerine göre otomatik olarak cihazın ayarlanmasını, dataların ve eğrilerin SQL veritabanına kayıt edilmesini sağlar.



Cihaz, numunenin kayma oranı gerekliliğine göre viskozitesindeki değişimi analiz etmek için farklı rotor hızlarında (0,01-20rpm arasında) tedarik edilebilir.

Gibitre ayrıca ASTM D4678'e göre ASTM D11.20 çalışma grubu tarafından onaylanmış balyalardan elde edilen bütül çalışma örnekleri de sağlamaktadır.

Yeni versiyon Mooney Viskozimetresi Gibitre Instrumens'in Türkiye'ye tedarik ettiği en gelişmiş üründür. Daha fazla bilgi için lütfen [www.gibitre.it](http://www.gibitre.it) adresini ziyaret edin.

2004'ten bugüne ,



## Kauçuk Hamurhane Otomasyon Sistemleri

### TOZ TARTIM VE PAKETLEME MAKİNASI (Karbon Siyahı / Kalsit)



Malzemeler makinaya big bag olarak vinç aracılığıyla yüklenir.

1 ile 6 farklı malzemeye kadar tartım yapabilir.

Çift araba sayesinde operatör poşeti yerleştirirken makine tartım yapmaya devam eder.

Saatte yaklaşık 500 - 700 Kg malzemeyi paketler.

Direkt poşete tartım yaptığı için oldukça hassastır. Tartım toleransı (+/- 50 gr)

Tartımları kayıt altına alıp raporlar.

Poşetin ağızını makinenin kapak kısmında kapatıp yapıştırdığı için ortamın ve havanın kirlenmesini önler.

**TOZSUZ, HIZLI ve HASSAS TARTIM**

Gücümüz referanslarımız.

[www.gokdagmuhendislik.com](http://www.gokdagmuhendislik.com)



HOSAB 5 Cd. No:8  
+90 224 484 24 60





### KAUÇUK VE PLASTİK SEKTÖRLERİ İMALATTAKİ BÜYÜMENİN BAŞINI ÇEKTI

Ekonomik büyümenin öncü göstergesi olan imalat sanayi performansında en hızlı ve güvenilir referans kabul edilen İstanbul Sanayi Odası (İSO) Türkiye İmalat PMI (Satın Alma Yöneticileri Endeksi) Eylül'de 52,8'e gerilemekle birlikte, yine de önceki aya göre sektörün faaliyet koşullarında güçlü iyileşmenin sürdüğüne işaret etti. Böylece faaliyet koşulları son dört ay boyunca güçlenmiş oldu. Firmalar artan siparişler doğrultusunda, Şubat 2018'den beri en yüksek oranda istihdam artışı gerçekleştirdi. İstanbul Sanayi Odası Türkiye Sektörel PMI Eylül verilerine göre de 10 sektörün çoğunluğunda faaliyet koşulları iyileşmeyi sürdürdü, ancak bazı alanlarda zayıflıklar devam etti. Ana metal ile kimyasal, plastik ve kauçuk sektörleri büyümede başı çekerken, gıda ürünleri ile giyim ve deri ürünleri gibi sektörlerde faaliyet koşulları yavaşladı. Üretim, 10 sektörün sekizinde artış gösterirken, en hızlı üretim artışı kimyasal, plastik ve kauçuk kategorisinde gerçekleşti. Üretimi azalan sektörler giyim ve deri ürünleri ile gıda ürünleri oldu.

Ekonomik büyümenin öncü göstergesi olan imalat sanayi performansında en hızlı ve güvenilir referans kabul edilen İstanbul Sanayi Odası (İSO) Türkiye İmalat PMI (Satın Alma Yöneticileri Endeksi) anketinin Eylül 2020 dönemi sonuçları açıklandı. Eşik değer olan 50,0'nin üzerinde ölçülen tüm rakamların sektörde iyileşmeye işaret ettiği anket sonuçlarına göre Ağustos'ta 54,3 düzeyinde gerçekleşen manşet PMI, Eylül'de 52,8'e gerilemekle birlikte, önceki aya göre sektörün faaliyet koşullarında güçlü iyileşmenin sürdüğüne işaret etti. Böylece faaliyet koşulları son dört ay boyunca güçlenmiş oldu. Covid-19 salgınında en kötünün geride kalmasının ardından normale dönüş sürecinin devam etmesi, talebin Eylül ayında da iyileşmesini sağladı. Bunun sonucu olarak, üretim ve yeni siparişlerdeki büyüme sürdü. Her iki alt endeks de üst üste dördüncü ay artış gösterdi. Bununla birlikte, büyüme Ağustos'a göre hız kesti.

Firmalar artan siparişler doğrultusunda, Şubat 2018'den beri en yüksek oranda istihdam artışı gerçekleştirdi. Kapasitedeki genişlemenin yanı sıra yeni

siparişlerdeki artışın ivme kaybetmesi, firmaların birikmiş işlerini azaltmasına olanak sağladı. Diğer yandan, Türk Lirasındaki zayıflık enflasyonist baskıların Eylül'de de artmasına yol açtı. Girdi maliyetleri enflasyonu son iki ayda artarak Ekim 2018'den bu yana en yüksek seviyeye ulaştı. Benzer şekilde nihai ürün fiyatları da son iki yılın en hızlı artışını kaydetti.

Kur artışlarının ihracat pazarlarında rekabet gücünü desteklediği yönündeki firma bildirimleri, anketin görece pozitif bulguları arasında yer aldı. Bu arada, yeni siparişler ve üretim gereksinimlerindeki yükselişin yansıması olarak satın alma faaliyetleri son dört ay boyunca artış gösterdi. Bu arada, firmaların stok biriktirme konusundaki temkinli tutumunun devam etmesi ve üretimdeki büyümeyi desteklemek için girdilerin kullanılması, girdi stoklarının azalmasına yol açtı.

İstanbul Sanayi Odası Türkiye Sektörel PMI Eylül verilerine göre de anket kapsamında takip edilen 10 sektörün çoğunluğunda faaliyet koşulları iyileşmeyi sürdürdü, ancak bazı alanlarda zayıflıklar devam etti. Ana metal ile kimyasal, plastik ve kauçuk sektörleri büyümenin başını çekerken, gıda ürünleri ile giyim ve deri ürünleri sektörleri gibi daha çok tüketiciye yönelik çalışan sektörlerde faaliyet koşulları yavaşladı. Eylül'de üretim 10 sektörün sekizinde artış gösterdi ve bu sayı Ağustos ayına göre değişmedi. En hızlı üretim artışı kimyasal, plastik ve kauçuk kategorisinde gerçekleşirken, üretimi azalan sektörler giyim ve deri ürünleri ile gıda ürünleri oldu. Üretimdeki eğilimler genel olarak yeni siparişlerle uyumlu seyretti.

Ana metal sektörünün yeni siparişlerinde Ocak 2016'dan bu yana rekor artış gerçekleşirken, bu sektörü az farkla kimyasal, plastik ve kauçuk ürünleri takip etti. Eylül'de yurt dışından alınan yeni siparişlerin arttığı sektörler azınlıkta kaldı ve bu durum toplam yeni siparişleri zayıflatmayı sürdürdü. Yine 10 sektörün sekizi, üçüncü çeyreğin sonunda istihdam artışı kaydetti. Ağaç ve kağıt ürünleri sektöründe çalışan sayısı genel olarak yatay seyrederken istihdam azaltan tek sektör gıda ürünleri oldu. Operasyonel kapasitedeki artış, firmaların birikmiş işler üzerinde çalışmasına olanak sağladı. Büyük ölçüde Türk Lirasındaki zayıflığın yansıması olarak, girdi maliyetleri tüm sektörlerde sert şekilde artmaya devam etti ve sektörlerin çoğunda enflasyon Ağustos ayına göre hızlandı. Nihai ürün fiyatları enflasyonu da sektörlerin çoğunluğunda hızlandı.

**Kaynak; Investing.com / Deniz Engin**



### **PETLAS TARAFINDAN TÜRKİYE'DE GELİŞTİRİLEN DÖRT MEVSİM LASTİĞİNİN ÜRETİMİNE BAŞLANDI**

Türkiye Lastik Sektörünün yerli sermayeli lider markası PETLAS, yeni geliştirdiği dört mevsim lastiği MultiAction PT565'i sürücülerin beğenisine sundu. Türkiye'de PETLAS bünyesinde geliştirilen ve Finlandiya'da başarılı kış test sonuçları alan bu yeni ürün, yeni nesil kauçuk teknolojilerini ve özel tasarımı V şekilli sırt desenini bir araya getiriyor. PETLAS'ın ıslak, kuru ve karlı zeminlerde üstün performans sağlayan yeni nesil lastiği, dört mevsim güvenli sürüş sunuyor.

Türkiye'nin yerli sermayeli sanayi gücü AKO Grup bünyesinde faaliyet gösteren, ülkemizin lastik sektörünün yüzde 100 yerli sermayeli lider markası PETLAS, kendi bünyesinde gerçekleştirdiği Ar-Ge çalışmalarıyla dört mevsim güvenli sürüş sunan yeni nesil bir lastik geliştirdi. PETLAS'ın yeni nesil ürünü MultiAction PT565, tüm sene boyunca, her türlü hava ve yol koşulunda kullanılmak üzere tasarlanmış bir 4 mevsim lastiği olma özelliği taşıyor.

Yeni nesil kauçuk teknolojilerini ve özel tasarımı V şekilli sırt desenini bir araya getiren PETLAS MultiAction PT565'in ıslak, kuru ve karlı zeminlerde üstün performans sağladığını ve dört mevsim güvenli sürüş sunduğunu söyleyen Petlas Pazarlama Müdürü Erkal Özurün, "Mevsimsel lastik kullanımı konusunda yasal düzenlemeler mevcut, ancak tüm dünyada olduğu gibi ülkemizde de, özellikle kışların çok sert geçmediği bölgelerde, araç sahipleri lastik değişimini geçte bırakabiliyor. 3PMSF (Üç Tepeli Kar Tanesi) işareti taşıyan 4 mevsim özellikli lastikler, bu konuda tüketicilere güvenli bir alternatif sunuyor. ıslak, kuru ve karlı zeminde dengeli performans sağlamak için yerli sermaye, yerli Ar-Ge ve yerli üretimle sunduğumuz PETLAS MultiAction PT565'in büyük ilgi göreceğine inanıyoruz. 4 mevsim lastik pazarı, özellikle Avrupa'da da hızlı bir büyüme içerisinde. Bu yeni nesil lastiğimiz, ülkemizde olduğu gibi ihracat pa-

zarlarımızda da büyük başarılar elde etmeye aday" dedi. Türkiye'de Geliştirildi, Kuzey Finlandiya'da Test Edildi.

Üzerinde kış lastiği sertifikasyonu için kar tanesi (3PMSF) sembolü bulunan PETLAS MultiAction PT565, kar üzerinde kullanım için uluslararası testlerle onaylandı. Gerçek bir 4 mevsim lastik olarak kuru ve ıslak zeminde üstün performans sunan PETLAS MultiAction PT565'in kar testleri, Kuzey Finlandiya'da yer alan dünyaca ünlü Test World Lastik Test Tesisleri'nde gerçekleştirildi. Diğer testler ise Petlas'ın Kırşehir'de bulunan tam donanımlı Ar-Ge laboratuvarları ve uluslararası akreditasyona sahip test pistinde yapıldı. Yapılan testleri başarılı sonuçlarla tamamlayan PETLAS MultiAction PT565, zorlu kış şartlarındaki üstün performansını da kanıtladı.

**Kaynak; İdeal Haber Merkezi**



### **GOODYEAR LASTİK SATIŞ ADETLERİNDE 2020'DE PANDEMİ NEDENİYLE %24 GERİLEME OLMASI BEKLENİYOR**

Goodyear lastik satış adetlerinde 2020'de %24 gerileme olmasını beklemekteyiz, 2021 ve 2022'de ise ortalama %3 artış olacağını tahmin etmekteyiz.

Goodyear Lastikleri T.A.Ş., The Goodyear Tire & Rubber Company'nin Türkiye'deki %74,60 iştirakidir. 1961 yılında kurulan şirket, Adapazarı ve İzmit fabrikalarında Goodyear, Fulda, Sava, Debica ve Kelly markaları çatısı altında tüketici lastikleri ve ticari lastikler üretmektedir. Şirket, Türkiye'nin en büyük ihracatçıları arasındadır ve hisseleri 1986'dan beri Borsa İstanbul'da işlem görmektedir. Şirketin satış adetlerinde 2020'de %24 gerileme olmasını beklemekteyiz, 2021 ve 2022'de ise ortalama %3 artış olacağını tahmin etmekteyiz.

Pandemi nedeniyle 2020'de şirketin satış adetlerinde ve özellikle ihracat performansında önemli gerileme meydana gelmiştir.

## Sektörden Haberler

Mevcut şartlar halen belirsizliğini koruyor olsa da, baz senaryomuz 2Y20 itibariyle hem iç, hem de dış talebin normalleşmeye başlayacağı yönündedir. Sektör dinamiklerindeki normalleşmenin ve yüksek kar marjına sahip yenileme kanalı satışlarındaki artışın karlılıkta düzelmeye sağlayacağı kanaatindeyiz.

Yenileme kanalı, orjinal ekipman pazarı ve ihracat kanalı tahminlerimiz çerçevesinde şirketin 2020'de %6 gerileme ile TL2,8 milyar net satış gelirine ulaşabileceğini tahmin etmekteyiz. Talepteki önemli gerileme ve kapasite kullanma oranlarındaki ciddi düşüş neticesinde 1Y20'de FAVÖK marjı %6,7'ye kadar gerilemiştir. Özellikle yüksek kar marjına sahip yenileme kanalı satışlarındaki artışın 2Y20'den itibaren şirketin karlılığında düzelmeye sağlayacağını tahmin etmekteyiz. İNA analiziyle hesapladığımız hedef değer hisse başına TL5,41'dir ve %5 yükseliş potansiyeline işaret etmektedir. %13,5 risksiz faiz oranı, %5,5 risk primi, 1,02 kaldıraçlı beta ve %17,7 ortalama sermaye maliyeti varsayımları altında belirlediğimiz hedef değer hisse başına TL5,41'dir. Bu hedef değer mevcut hisse fiyatına yakın olsa da 2Ç20 mali sonuçlarına kıyasla daha kuvvetli geleceğini tahmin ettiğimiz 3Ç20 sonuçlarının hisse ile ilgili kısa vadeli bir yüksek performans yaratabileceğini düşünmekteyiz.

Değerleme ile ilgili risk teşkil edebilecek hususlar;

- 1) KOVID-19 krizinin olumsuz etkilerinin yılın ikinci yarısında da artarak devam etmesi ve global/lokal lastik talebini beklentilerin ötesinde olumsuz etkilemesi,
- 2) Hammadde fiyatlarında, özellikle doğal kauçuk ve petrol türevlerinin fiyatlarında sert yükselişler olması,
- 3) TL'deki değer kaybının artması ve makroekonomik göstergelerin/beklentilerin kötüleşmesi, böylelikle de tüketicilerin satın alma ihtiyaçlarını ertelemesi ya da daha düşük fiyatlı lastik ürünlerine yönelmesi,
- 4) Rakip üreticiler tarafından iç pazara yönelik olarak yüksek ölçekli kapasite/teknoloji yatırımları yapılması.

**Kaynak; paraanaliz.com**

### **TÜRKİYE'NİN BATI AFRIKA'DA KAUÇUK, KAKAO, ALTIN, PIRLANTA, MADENCİLİK İŞLERİNE EL ATMASI FRANSIZLARI KIZDIRDI**

Türklerin Afrika'ya açılması Fransızları kızdırdı. Türkiye, yıllarca Fransa tarafından sömürülen Afrika halkının yanında olmaya devam ediyor. Başkonsolos Selahattin Yılmaz, acımazsa sömürülen Afrika topraklarının başta Türk STK'ları olmak üzere tüm yatırımlara ticari kapıların sonuna kadar açık olduğunu belirtti.



Türklerin Afrika pazarına girmeleri Fransızları tedirgin ediyor. Afrika'nın verimli alanlarını Türklere kapıran Fransızlar, Afrika halkının da Türkleri tercih etmesiyle bölgeden uzaklaşmaya başladı. Fransız sömürsünden kurtulan, Türklere güven duyan Afrika halkı, Türk yatırımcılara kapılarının her zaman açık olduğunu belirtiyor. Batı Afrika'da kauçuk, kakao, altın, pırlanta, madencilik, enerji ve liman açısından en zengin ülkeler arasında yer alan Liberya, Türkleri bölgeye yatırım için bekliyor. Liberya Fahri Başkonsolosu Selahattin Yılmaz, ülkelerin karşılıklı anlaşmasıyla buradaki madenlerin finansman olarak kullanılabilirliğini belirtiyor.

Liberya'nın A'dan Z'ye her türlü yatırımlara ihtiyacı olduğunu belirten Liberya Fahri Başkonsolosu Selahattin Yılmaz, Türkiye'nin Liberya konusunda adım atması gerektiğini vurguluyor. Liberya'da madencilik başta olmak üzere enerji, altın, pırlanta, liman ve çeşitli alanlarda yatırım olanağı bulunduğunu, ülkenin özellikle altın ve lityum yatakları bakımından zengin olduğunu belirten Yılmaz, "Doğru yatırımlarla potansiyel değerlendirilmelidir. Diğer taraftan Liberya kimi yerüstü kaynakları bakımından da oldukça zengin. Bu kapsamda dünyanın en kaliteli kauçuğunun Liberya'da bulunduğunu söyleyebiliriz. Zira Amerikalı lastik üreticisi FIRESTONE ülkede bulunan tek fabrika" diyor.

Türkiye, Liberya'dan gelecek değerli taşları ve pırlantayı işleyecek; Yılmaz "Türkiye'de ilk defa ham pırlantayı işleyebilecek bir tesis kuruldu. Liberya'da pırlanta alt yapısı olduğu halde bugüne kadar Türkiye'de pazar açamadık, çünkü işlemesi yoktu. Oradan getirilen doğal taş ve pırlanta Türkiye'de işlenecek." Liberya'ya ilk elektrik bir Türk Firması tarafından sağlanacak. Liberya'da elektrik, alt yapı şartlarından dolayı yok. Elektrik tedariğinin de Türkiye'de faaliyet gösteren yerli bir firma tarafından yapılacağına işaret eden Yılmaz, "Afrika'nın kendi içerisinde eko sistemleri var. Hem Liberya, hem de Türkiye'nin hükümetler düzeyinde katkılarıyla oluşacak yeni sistemlerle birçok yatırımcı bu ülkede önemli kazanımlar elde edebilir." diyor.

**Kaynak: İHA**



### ZONGULDAK VALİSİ MUSTAFA TUTULMAZ, CİLAS KAUÇUK FABRİKASINI ZİYARET ETTİ

Zonguldak Valisi Mustafa Tutulmaz, Cilas Kauçuk şirketini ziyaret etti. Yaklaşık bir saat süren ziyaret esnasında üretim katlarını gezen ve çalışanlar ile sohbet eden Vali Mustafa Tutulmaz ürünler ile alakalı bilgi aldı. Böyle bir üretim hattı beklemediğini ifade eden Vali Mustafa Tutulmaz faaliyetlerinden ötürü Yönetim Kurulu Başkanı İrfan Cıvak'ı tebrik etti. Cilas Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı İrfan Cıvak, hali hazırda faaliyetleri devam eden Cilas Metal ve Cilas Kauçuk fabrikalarında yatırımların sürdüğünü, buna ek olarak 2021 yılında yaklaşık 100 kişinin istihdam edilmesi planlanan plastik enjeksiyon fabrikasının çalışmalarının başladığını söyledi.

**Kaynak; Pusula**



### IRCO 2021 ALMANYA'NIN NÜRNBERG ŞEHRİNDE GERÇEKLEŞECEK

Uluslararası Kauçuk Konferansı IRC 2021 Almanya'nın Nürnberg şehrinde, 28 Haziran 2021 - 1 Temmuz 2021 tarihleri arasında gerçekleşecek. 100'ün üstünde sunum içeren bilimsel konferans, sanayi ve üniversite işbirliğiyle gerçekleşecek. Kongre alanında, Deutsche Kautschuk-Gesellschaft adına e.V. (Alman Kauçuk Derneği) ve Uluslararası Kauçuk Konferans Organizasyonu ile bir kauçuk sergisi de gerçekleşecek. Sunum veya poster için başvurular, 31 Ekim 2020 tarihine kadar yapılabile-

cek. Konferans ve bildiri gönderme hakkında daha fazla bilgiyi [www.dkt2021.de](http://www.dkt2021.de) web sitesinde bulabilirsiniz.

**Kaynak; DKT**



### CORONA VİRÜS SALGINI KAUÇUK ELDİVEN ÜRETİCİLERİNE YÜKSEK KAR MARJLARI SAĞLADI

Lastik eldiven üreticilerinin mevcut Covid-19 salgınının ortasında daha yüksek marjlar kaydetmesi bekleniyor. Araştırma raporu, bunun satış fiyatlarında % 3-5'lik bir artış, daha yüksek üretim çıktısından kaynaklanan gelişmiş ölçek ekonomileri ve daha kârlı bir satış karması olacağını belirtti. "Güçlü küresel eldiven talebi ile eldiven üreticilerinin fiyatlandırma ve ürün karışımına göre müşterilere öncelik vermekten başka seçeneklerinin olmadığına inanıyoruz" dedi. Lastik eldivenlere yönelik küresel talep, sırasıyla 2003 ve 2009 yıllarında SARS ve H1N1 salgınlarında görülen geçiş seviyelerini göstermiştir. "İş bağlantıları için, eldiven üreticilerinin siparişleri yerine getirmesi için ortalama teslim süresinin, ortalama olarak 1-2 aya kıyasla minimum dört aya kadar yükseldiğini biliyoruz. SARS salgını sırasında lastik eldivenlerin kurşun süresinin iki ay ve H1N1 (kuş gribi) salgınının üç ay olduğunu unutmayın" dedi. Ayrıca, lastik eldiven üretimi hükümet tarafından önemli bir tıbbi endüstri olarak kabul edildiğinden, 31 Mart'a kadar geçerli olan mevcut ülke çapında hareket kısıtlama emriyle faaliyetleri kesintiye uğramayacak. Ringgini ABD doları karşısında zayıfladığı için sektördeki mevcut çalışma ortamının olumlu olduğunu da sözlerine ekledi. Yılbaşından bugüne (YTD), ringgiti dolar karşısında % 5.4 düştü, bu da eldiven üreticilerine faydalıdır, çünkü satışlarının % 90'ından fazlası ABD doları cinsindedir. Ayrıca, önemli belirsizliklerin etkisiyle önemli hammadde fiyatları düşmeye devam etti. Örneğin, Nitril Bütadien Rubber fiyatları YTD'de % 4,5 düştü. Dolayısıyla, GCS-CIMB prim değerlemesine rağmen sektörde üstündür. "Sektördeki en iyi seçimlerimiz olarak Top Glove ve Kossan ile birlikte dört eldiven stoku için 'ek' çağrılarını yaptık" dedi.

## Sektörden Haberler

Araştırma raporu, sektöre yönelik yeniden derecelendirme katalizörlerinin beklenenden daha güçlü eldiven satışları ve beklenenden daha yüksek marjlar içerdiğini ekledi. Bu arada, aşağı yönlü riskler, koronavirüs endişelerinin keskin bir şekilde hafifletilmesini ve ringginin ABD dolarına karşı güçlendirilmesini içermektedir.

**Kaynak; theedgemarkets.com**



### JAPON YOKOHAMA LASTİK FABRİKASI KAUÇUK ALIM YAPTIĞI TAYLAND'A DESTEĞİNİ ARTIRIYOR

Tayland doğal kauçuk çiftçilerine ekonomik destek sağlamayı ve tedarik zincirinin şeffaflığını ve sağlamlığını sağlamak için izlenebilirliği geliştirmeyi kabul etti. Yokohama'nın taahhüdü Tayland Kauçuk Otoritesi, Tayland Tarım ve Kooperatifler Bakanlığı (MOAC) yetkisi altındaki devlet kuruluşu aracılığıyla koordine ediliyor ve şirketin "Sürdürülebilir Doğal Kauçuk İhale Politikası" ile bağlantılıdır. YRC, bu anlaşmanın, geçen yıl Haziran ayından bu yana NR işleme yan kuruluşu YT Rubber Co. Ltd. (YTRC) tarafından Tayland'ın Surat Thani bölgesinde doğal kauçuk tarlaları üzerine yapılan bir araştırmanın bir takibi olduğunu söyledi. YTRC, yaklaşık 70 NR çiftçisiyle görüştü ve 2021 yıl sonuna kadar 500 çiftçiyi araştırmak amacıyla ankete devam etmeyi planlıyor. YRC, anket sonuçlarını sürdürülebilir NR operasyonlarına katkıda bulunmak, NR plantasyonlarının karşılaştığı sorunları analiz etmek ve izlenebilirliği artırmak için kullanmayı planlıyor. Son yıllarda NR'ye olan talebin artması, NR üreten ülkelerde ve bölgelerde bir dizi sorunla ilgili endişelerin artmasına neden oldu. Yasadışı ormansızlaşma, arazi sömürsü, insan hakları ihlalleri ve biyo çeşitlilik üzerindeki olumsuz etkileri gibi sorunların çözülmesine yardımcı olmak için YRC, Uluslararası Kauçuk Çalışma Grubu tarafından savunulan Sürdürülebilir Doğal Kauçuk Girişimi'ne (SNR-i) katılmaktadır. Şirket ayrıca Ekim 2018'de başlatılan Küresel Sürdürülebilir Doğal Kauçuk Platformu'nun (GPSNR) kurucu üyesi

olarak da faaliyet göstermektedir. YRC'nin NR sürdürülebilirliğini sağlamak için üstlendiği faaliyetler; üniversiteler ile doğal kauçuk konusunda ortak araştırma yapmak ve ülkenin kauçuk çiftçileri için daha istikrarlı bir gelire katkıda bulunan "tarımsal ormancılık" in yaygın kullanımını teşvik etmek, doğal kauçuk tedarikçileri ile düzenli tedarikçi günü oluşturmaktır.

**Kaynak; TOKYO - Yokohama Rubber Co. Ltd.**



### DAĞALTI KAUÇUK 2021 KAUÇUK FUARINDA SEKTÖR İLE BULUŞACAK

2021 Kauçuk Fuarında tekrar sektör ile buluşmaya hazırlanan Dağaltı Kauçuk A.Ş., 1980 yılında Ali Rıza Dağaltı liderliğinde kauçuk sektörüne katılmış olup kurulduğu günden itibaren sürekli büyüme katetmiştir. Temsil ettiği dünyanın önde gelen Nouryon (Akzo Nobel), Grace Davison, Sibelco, Kettlitz, Sonquem, Eastman, Bluestar, Zijun, Zeon ve Performance Additives gibi firmalar ile sektörün lider kuruluşlarından biri olmanın haklı gururunu yaşamaktadır. Dağaltı Kauçuk 40 yılı aşkın süredir ilke edindiği yüksek kalite ve uygun fiyat politikası ile rekabet dünyasında yer almaya çalışan müşterilerinin yanında vazgeçilmez firma olarak yer almaktadır.

Dağaltı Kauçuk ISO 9001:2008 kalite sertifikasına sahip olmanın yanında başta otomotiv olmak üzere kablo, ayakkabı, lastik sanayi, konveyör bant, o-ring, silikon kablo&profil, tekstil, FKM (Viton), endüstriyel ürünler vb. sektörlerle hammadde tedarik etmektedir.

Ayrıca, Dağaltı Kauçuk İstanbul'da bulunan merkez ofis ve deposunun yanında Bursa ve İzmir'deki şubelerinden müşterilerinin ihtiyaçlarını anında stoklarından karşılamaktadır. Bu özelliği ile Dağaltı Kauçuk kimyasal ve hammadde sektöründe ayrıcalıklı konumunu korumaktadır.



*Kalite ve performans bizim*  
**hamurumuzda var!**

*Size özel kauçuk karışımları...*

rekor.com



**rekor**  
**kauçuk**



### **SANAYİDE EN HIZLI ÜRETİM ARTIŞI KİMYASAL, PLASTİK VE KAUKUK KATEGORİSİNDE GERÇEKLEŞTİ**

Pandemi krizinin ardından alınan tedbirlerle tahminlerin üstünde bir toparlanma gösteren ekonomide üçüncü çeyrekte büyümeye geçildiği netleşti. Kapasite kullanım oranından güven endekslerine, konut ve otomotiv satışından elektrik tüketimine kadar tüm verilere yansıyan toparlanma eğilimi, büyümenin öncü göstergesi olan İstanbul Sanayi Odası (İSO) Türkiye İmalat Satın Alma Yöneticileri Endeksi'ne de (PMI) yansıdı. Eşik değer olan 50'nin üzerinde ölçülen tüm rakamların sektörde iyileşmeye işaret ettiği anket sonuçlarına göre, Ağustos'ta 54.3 düzeyinde gerçekleşen manşet PMI Eylül'de 52.8'e gerilemekle birlikte, önceki aya göre sektörün faaliyet koşullarında güçlü iyileşmenin sürdüğüne işaret etti. Böylece faaliyet koşulları son dört ay boyunca güçlenmiş oldu. Üretim 10 sektörün sekizinde artış gösterirken, en hızlı üretim artışı kimyasal, plastik ve kauçuk kategorisinde gerçekleşti.

Yeni tip koronavirüs (Kovid-19) salgınında en kötünün geride kalmasının ardından normale dönüş sürecinin devam etmesi, talebin Eylül ayında da iyileşmesini sağladı. Bunun sonucu olarak, üretim ve yeni siparişlerdeki büyüme sürdü. Her iki alt endeks de üst üste 4'üncü ay artış gösterdi. Firmalar artan siparişler doğrultusunda, Şubat 2018'den beri en yüksek oranda istihdam artışı gerçekleştirdi. AVRUPA İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD) Bölgesel Başekonomisti Roger Kelly, Türkiye'de son öncü verilerin ekonomide iyileşmenin başladığına işaret ettiğini belirterek, "Türkiye, tüketimin itici gücüne sahip olan bir ekonomi ve çabuk toparlanma eğilimi var.

Bu yüzden de 2021 için güçlü bir büyüme tahminimiz var." dedi. Kelly, salgın nedeniyle ticaretin yön değişmesinin Türkiye için fırsat olacağını kaydetti.

**Kaynak; Sabah Gazetesi**



### **KORDSA VE CONTINENTAL İŞBİRLİĞİ YAPTI**

Kordsa ve Continental'in birlikte geliştirdiği Cokoon yapıştırma teknolojisi ile üretilen ilk lastikler yola çıkıyor. Cokoon yapıştırma teknolojisi kullanılan ilk 250.000 lastik üretimde; 2020 ve sonrası için bu sayının artması planlanıyor. Teknoloji şirketi ve premium lastik üreticisi Continental ile lastik, inşaat güçlendirme ve kompozit teknolojileri pazarının global oyuncusu Kordsa, yeni sürdürülebilir yapıştırma teknolojisiyle 250.000 binek otomobil lastiğinin seri üretiminin 2019'da başladığını açıkladı. İki güçlü ortak 2017'den beri bu yeni çevre dostu yapıştırma teknolojisi üzerinde çalışıyor. Bu yeni teknoloji, resorsinol ve formaldehit kullanılmadan kauçuk esaslı bileşiklerle tekstil güçlendirme malzemelerinin yapıştırılmasını sağlıyor. Tekstil güçlendirme malzemeleri, lastik üretimi ile hortumlar ve konveyör bantlar gibi mekanik kauçuk ürünlerin üretiminde yaygın olarak kullanılıyor.

Continental Lastikleri Malzeme ve Süreç Geliştirme ve Sanayileşme Başkan Yardımcısı Dr. Andreas Topp konuyla ilgili olarak şunları söyledi: "Numune süreci oldukça başarılıydı ve başvurular beklentilerimizin üzerinde gerçekleşti. Sektörden gelen bu olumlu geri bildirimler, bizi Cokoon teknolojisinin lastiklerimize entegrasyonu ile devam etmeye ve 2019'da ilk lastiklerin seri üretimine geçmeye teşvik etti.



Dış Ticaret Kauçuk ve Kimya San. Ltd. Şti.



KNEADER

HAMUR MAKİNELERİ

BANBURY

2009 yılından beri önce ikinci el makine revizyonu ve satışıyla daha sonra da her türlü yeni makine tedarikleriyle kauçuk sektörüne hizmet vermekte olan ROTAKEM yeni iş ortaklarının ürünleriyle portföyünü iyice genişletmiştir. Sahip olduğu nitelikli uzman kadrosuyla yalnızca tecrübesiyle değil geniş portföyüyle de farklılık sahibidir.

[www.rotakem.com.tr](http://www.rotakem.com.tr)

Adnan Kahveci mh, Gölboynu Cd. No:14 Beylikdüzü/İstanbul. T. +90 212 896 03 96 F. +90 212 544 02 02

2020 ve sonrasında lastik üretimimizde Cokoon teknolojisinin kullanımını genişletmek öncelik verdiğimiz konular arasında.”

**Kaynak; Kocaeli Gazetesi**



### **PİRELLİ, İNGİLİZ SPOR OTOMOBİL ŞİRKETİ MCLAREN'E İZMİT'TE LASTİK ÜRETECEK**

İngiliz spor otomobil şirketi McLaren'in bugüne dek en hızlı tur zamanına ulaşan yeni Super Series otomobili McLaren 765LT'nin lastiklerinin, Pirelli'nin Türkiye'de yer alan motor sporları fabrikası tarafından üretildiği açıklandı. Yapılan açıklamaya göre, Pirelli'ye verilen kuru zeminde en yüksek performansı gösterme misyonu doğrultusunda bu yeni iş birliğinin başlangıç noktası olarak P Zero Trofeo R lastik seçildi. Pirelli mühendislerinin, McLaren'in 765LT'ye özgü bir lastik geliştirilmesi talebini karşılamak amacıyla lastiklerin yapısı ve profili üzerinde çalışarak özellikle kuru havada daha fazla mekanik kavrama sağlamak ve tutuşu iyileştirmek için lastiğin yolla temas alanını artırdığı belirtildi. Sırt deseni hamuru da elden geçirilirken, sırt deseninin ise, hem düz yolda, hem de virajlarda yol tutuşunu garanti edecek, frenleme mesafesini kısaltacak ve yanal kavramayı yükseltecek şekilde tasarlandığı kaydedildi. İzmit fabrikasında üretilen lastikleri kullanacak McLaren 765LT'nin, kullanıcısına 800 Nm tork ve 765 beygir güç sağladığı belirtildi.

**Kaynak; Özgür Kocaeli**



### **GOODYEAR'IN BİYOÇÖZÜNÜR KONSEPT LASTİĞİ KENDİNİ YENİLEYEBİLİYOR**

Goodyear'ın tanıttığı ve adı reCharge olan konsept lastiği, lastik teknolojisinde devrim yapmaya aday, çünkü bu lastik kendi kendini yenileyebiliyor. Biyoçözünür malzemeden yapılan bu lastik sürücülerin alışkanlıklarına göre de kendini özelleştirebilecek. Goodyear, otomotiv endüstrisinde devrim yapacağı söylenen yeni konsept lastiğini tanıttı. reCharge adı verilen yeni lastik, biyoçözünür malzemeden yapılıyor ve ihtiyaç duyulduğu zaman dış yüzeyini yenileyebiliyor. İnmiş lastik ve lastik havasını kontrol etme gibi sorunları da çözen reCharge, sürücü alışkanlıklarına göre kendini yenileme özelliklerini özelleştirebiliyor ve bunun için yapay zekâ ve telemetri verilerinin bir birleşimini kullanıyor. reCharge'ın ayırt edici noktası, biyoçözünür ve yeniden yüklenebilir, kapsüller tarafından yeniden şarj edilen sıvı karışımı. Bu karışım, karahindibadan yapılmış kauçuk ve örümcek ipeğine benzeyen fiberlerin karışımıyla güçlendiriliyor. Örümcek ipeği, doğadaki en sert malzemelerden biri olarak biliniyor. reCharge, talep olması durumunda bu macunu borular aracılığıyla lastiğin yüzeyinde gönderip dış yüzeyini kuvvetlendiriyor.

Yapay zekâ sahibi lastik.

Karışım kişiye özel hale getirilebiliyor ve her sürücünün sürüş eğilimlerine adapte olabiliyor. Akıllı algoritmalar (makine öğrenmesi ve yapay zekâ) aracın telemetri verilerini analiz ederek kişisel sürücü profilleri oluşturuyor. Kişiselleştirilebilir özellikler arasında görünüş ve lastiğin kendi kıvamı da yer alıyor. Kış koşullarına uyum için kış lastiklerinizi takmak yerine, reCharge'ın kendi yüzeyini dönüştürerek bu koşullara uyum göstermesini sağlayabilirsiniz. Bunu yapabilmek için, sürücülerin sıvı karışım bulunan kapsülleri değiştirmesi gerekiyor. Bu kapsüller tekerlek poryasında yer alıyor. Goodyear, bu işlem için reCharge lastiklerin tamire götürülüp götürülmeyeceğine dair bir bilgi vermedi. Yeni reCharge lastiği, geleneksel lastiklerin bileşimine göre çok daha çevre dostu. Geleneksel lastikler, genel olarak petrol kaynaklı silika ya da karbon karası kauçuk malzemelerinden üretiliyor. Yeni reCharge'la birlikte tamamen biyoçözünür malzemeden yapılmış lastikler kullanılmış olacak. Bunun yanı sıra reCharge'ın dış yüzü, hava basılmamış, uzun ve ince hafif bir çerçeveye desteklenecek. Bu çerçeve, lastiğin neredeyse tüm sürüş koşullarında yüksek derecede sağlam olması için macunun fiberleriyle uyum içinde çalışacak. Bu özellik, inmiş lastik ya da lastiğin havasını kontrol etmeye karşı yer alacak.



**DERBY**  
CONVEYOR BELTS

## 1984'TEN BUGÜNE TEORİDE, KALİTE VE HİZMET ANLAYIŞI

30 YIL AŞIRI deneyimli üretimimiz **DERBY** ile teknoloji gelişmeleri karşılıklı olarak sürekli olarak yenilerini yaratmaktadır. Kalite, sürdürülebilirlik, müşteri memnuniyeti.



Goodyear, lastiği ne zaman üretmeye başlayacağına dair bir tarih açıklamadı.

**Kaynak; webtekno.com**



### AKTAŞ HOLDİNG DEMİRTAŞ ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİNDEKİ KENDİSİNE AİT FABRİKASINA TAŞINDI

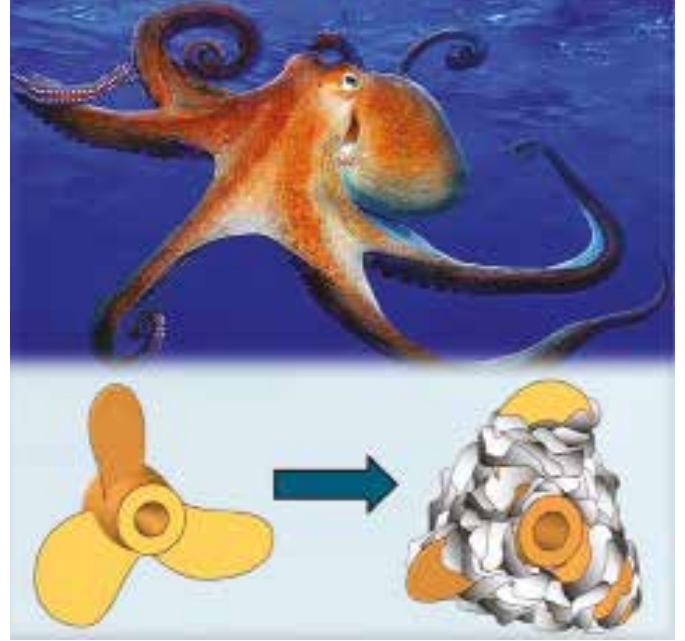
Aktaş Holding bünyesinde yer alan tüm şirketler ile entegre üretim sistemine geçmek ve operasyonel süreçte çok daha verimli hale getirmek hedefiyle, global yapılanmasında değişime giderek, 5 yıldan beri, merkez ofisi olan Bursa Organize Sanayi Bölgesindeki fabrikasından ayrılarak, tüm idari birimleri ile beraber Bursa Demirtaş Organize Sanayi Bölgesindeki (DOSAB) kendisine ait fabrikasına taşındı. Aktaş Holding İcra Kurulu Başkanı İskender Ulusay yaptığı açıklamada; Holdingimize bağlı tüm şirketleri / markaları, tek çatı altında bir araya getirdiğimiz bu hamlenin, şirketimizin operasyonel verimlilik ve uzun vadeli büyüme hedeflerine çok önemli katkısı olacağına inanıyoruz. Kendi evimizde, ilk günkü heyecanla ve değer üretme sevdasıyla çalışmaya devam ederek; ülkemiz ve sektöre katma değer sağlamak için elimizden gelen gayreti göstereceğiz. Değişen dünya düzenine ayak uydurarak, “Yeni Normalde Yenilenen Aktaş” anlayışıyla gerçekleştirildiğimiz bu hamlenin hepimiz için hayırlı olmasını diliyor, sizleri saygı ve sevgiyle selamlıyoruz.” açıklamasını yaptı.

**Kaynak; Aktaş Holding**

### DENİZDE TERÖR SALDIRILARINI ENGELLEMELİK İÇİN UÇAN ‘LASTİK AHTAPOT’ GELİŞTİRİLİYOR

Denizde, iki yeni anti-terör silahı geliştirirken ilham almak için denize bakıldı: Pnömatik olarak fırlatılan bir “kauçuk ahtapot” ve bir yapay “hagfish balık”.

Her iki icat da denizde şüpheli yaklaşan bir botu veya jet ski’yi can kaybına neden olmadan geçici olarak durdurmasına, ilk önce ateş etme ve daha sonra soru sormaya, kauçuk yapay ahtapotla hareket eden deniz cismini durdurmayı hedefliyor. Düşman jet ski’lerini ve diğer su jeti ile çalışan gemileri durdurmak için tasarlanan



kauçuk ahtapot, üç fit uzunluğunda dokunaçlara sahip bir kafadan oluşur.

Bir pnömatik fırlatıcı tabanca ile havaya fırlatılıyor. Uçan bir lastik ahtapotun rahatsız edici görüntüsü, birçok teröristi duraklatmak için yeterli olsa da, cihaz suya çarptığında pratik bir uygulamaya sahip. USA Deniz Kuvvetlerinin 2019 patent başvurusuna göre, yüzen deniz cisminin su emişini bozarak ve böylece üretilen itme gücünü azaltarak, durdurulması planlanıyor. Yaklaşan jet ski, düşman değil, dost olduğunu kanıtlarsa, kauçuk ahtapot gemiye zarar vermeden çıkarılabilir. Kauçuk ahtapotları havada fırlatarak, çok sayıda lastik ahtapot ile bir geminin etrafında yüzen bir bariyer oluşturulabilmekte.

**Kaynak; Laura Italiano**



### KAUÇUK ELDİVEN ÜRETİCİSİ MALEZYA MERKEZLİ TOP GLOVE CORPORATION KAZANCINI % 1.646 ARTIRDI

Dünyanın en büyük tek kullanımlık lastik eldiven üre-

# PROFESYONELLERİN TERCİHİ

SANAYİ

DENİZ



OTOMOTİV

İNŞAAT

MADEN

ticisi olan Malezya merkezli Top Glove Corporation, 17 Eylül'de dördüncü çeyrek ve tam yıllık mali sonuçlarını bildirdi ve COVID-19 salgınının şirket için beklenmedik bir durum olduğunu gösterdi. Merkezi Kuala Lumpur ve Singapur'da bulunan Top Glove, 31 Ağustos'ta sona eren üç aylık dönem için 1.29 milyar RM veya 310 milyon \$'lık rekor bir çeyrek dönem karı bildirdi ve 74.2 milyon RM (18 milyon \$) onu muazzam bir şekilde yükseltti. Üç aylık kar hızla % 1.646 oldu. Kâr artışı, dördüncü çeyrek satış gelirinin yıllık % 161 artışla 3.11 milyar RM'ye (750 milyon \$) ulaşmasıyla geldi. Tüm yıl için, Top Glove'un 2020 toplam satışı olan 7,24 milyar RM (1,75 milyar \$) 2019'a göre % 50,7 artarken, 1,87 milyar RM (450 milyon \$) toplam kar % 417 arttı. Top Glove, özellikle Asya, Batı Avrupa ve Doğu Avrupa'da güçlü talep artışı ile birlikte, salgının ortasında eldiven talebindeki küresel artıştan muazzam büyümenin desteklendiğini belirtti. Ürün kategorisine göre dördüncü çeyrekteki en büyük büyüme, nitril eldivenlere olan talepte bir önceki yıla göre % 31 ve doğal kauçuk muayene eldivenlerinde % 7 arttı. Şirket ayrıca, kâr artışının bir kısmını, % 100'e yakın artırılmış üretim verimliliğini koruyan kullanım seviyeleri de dahil olmak üzere devam eden üretimde verimlilik artışı sağlandı. Top Glove, şirketin "ölçek üstü kazanç" elde ettiğini ve üretim artışının özellikle işçilik ve doğal gaz maliyetlerinde genel giderleri önemli ölçüde düşürdüğünü söyledi.

**Kaynak; Thomas Insights**



### **YURT DIŞINDAN GETİRİLEN KAUÇUK DERS ARAÇLARI ERCİYES ÜNİVERSİTESİ'NDE YERLİ OLARAK ÜRETİLDİ**

Erciyes Üniversitesi (ERÜ) Veteriner Fakültesi Anatomi Anabilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Ayhan Düzler öncülüğünde, veteriner fakültesi öğrencilerinin teşhis ve tedavi becerilerini geliştirmek için polyester kumaş, kauçuk, çelik, silikon gibi malzemelerle sığır ve at tasarlandı. Gerçeği andıran sığır ve at simülatörleri, polyester kumaş, çelik, kauçuk, silikon gibi malzemeler kullanılarak yaklaşık iki aylık bir çalışma sonucunda ortaya çıktı. Düzler'in eki-

biyle tasarladığı sığır ve at üzerinde damar içi enjeksiyon uygulamaları, paravertabral ve epidural anestezi, kas içi enjeksiyonlar ve lenf muayenesi yapılabiliyor. Hayvanlara enjekte edilen sıvılar, eş zamanlı tahliye edilerek simülatörlerin zarar görmemesi sağlanıyor. Erciyes Teknopark bünyesinde bir şirket kuran Düzler, tasarladıkları simülatörleri, tüm veteriner adaylarının yararlanması için yurt içi ve dışında pazarlamayı amaçlıyor. Prof. Dr. Düzler, yaptığı açıklamada, 2019 yılının kasım ayında benzer nitelikte, bir köpek kol damar içi enjeksiyon simülatörü ürettiklerini söyledi. Bu defa gerçek boyutlu hayvanlar tasarladıklarını belirten Düzler, bu ürünlerin beceri geliştirme açısından öğrenciler için daha faydalı olacağını ifade etti.

Öğrencilerin etik ve duygusal sınırlılıklar olmaksızın, herhangi bir rahatsızlık hissetmeden hekimlik becerilerini geliştirmelerini amaçladıklarını anlatan Düzler, şunları kaydetti: "Bu eğitim materyalleri, beceri geliştirme açısından gerçekçi ve öğrencilere duygusal olarak çok faydalı olacak. Sığır simülatörü gerçek boyutlu. 1 metre 60 santimetre boyunda ve üzerinde 9 farklı uygulama fonksiyonuyla kullanıma sunuldu. Boyutu ve üzerindeki özel kaplamadan dolayı gerçek sığıra yakın his vermesi sayesinde, üzerinde her türlü dersin işlenmesine imkan sağlayabilmektedir. Anatomik özellikleri ile bir sığır üzerinde anlatılmıyormuş gibi bilgilerin görselleştirilmesine imkan vermektedir. Prof. Dr. Düzler, tasarlanan hayvanların anatomik özelliklerinin gerçek hayvana benziyor olmasının büyük bir ilerleme olduğunu, daha önce bu büyüklükte ve bu fonksiyonlara benzer bir örneği görmediklerini söyledi.

"Yurt dışından alıp çok para vermek bizleri rahatsız ediyordu"

Yarım tasarlanan atla ilgili de bilgi veren Düzler, atın üzerinde de öğrencilerin hem kas içi hem damar içi enjeksiyon uygulaması yapacaklarını aktardı.

Ürünlerin yapımı sırasında yerli malzemelerden yararlanmaya gayret ettiklerini anlatan Prof. Dr. Düzler, "Yurduzda bir örneği bulunmayan bu simülatörlerin bazı fonksiyonlarına sahip benzerlerinin dışarıdan alınması oldukça maliyetli. Yurt dışından alıp çok para vermek bizleri rahatsız ediyordu. Biz bunu tamamen yerli ve milli kendi emeğimiz ve bilgi birikimimizle şekillendirdik. Hedefimizde yurt içinden ve dışından gelecek talepleri karşılayacak üretim yapmak var." ifadelerini kullandı.



2004'ten bugüne ,



**GÖKDAĞ**  
MÜHENDİSLİK

## Kauçuk Hamurhane Otomasyon Sistemleri

**YARI OTOMATİK  
REÇETE TARTIM**

**KARBON SİYAHI / KALSİT  
DOZAJLAMA**

**YAĞ DOZAJLAMA**

**DOĞRULAMA BANDI**



**BARKODLU İZLENEBİLİRLİK**

**HAMURHANE YÖNETİM YAZILIMI**

**ERP ENTEGRASYONU**

**HERŞEY KONTROL ALTINDA**

Gücümüz referanslarımız.

[www.gokdagmuhendislik.com](http://www.gokdagmuhendislik.com)



HOSAB 3.Cd. No:8  
+90 224 484 24 60



Çalışmalarının ekip işi olduğunu vurgulayan Prof. Dr. Düzler, Doç. Dr. Aydın Alan, Dr. Öğr. Üyesi İmdat Orhan ve doktora öğrencileri Fatma Köse, Osman Talha Poscu'nun katkılarıyla ürünleri ortaya çıkardıklarını sözlerine ekledi.

**Kaynak; Hürriyet**



### **KAPASİTE KULLANIMI GEÇEN AYA GÖRE YÜZDE 45 ARTTI, KİMYA, PLASTİK VE KAUÇUK SEKTÖRLERİNDE ORANLAR DAHA YÜKSEK**

Merkez Bankası ve Kocaeli Sanayi Odası verilerine göre Eylül ayı kapasite kullanım oranı; Türkiye genelinde yüzde 74.6 ile geçen yılın aynı ayına göre 1.7 puan gerilerken, geçen aya göre 1.3 puan arttı. Kocaeli'de ise yüzde 69.6 ile geçen yıla göre 0.9 puan gerilerken, geçen aya göre 1.1 puan arttı. KSO Başkanı Zeytinoğlu Eylül ayı Türkiye ve Kocaeli imalat sanayi kapasite kullanım oranını değerlendirdi. Toparlanma sürüyor, KSO Başkanı Zeytinoğlu, kapasite kullanım oranlarında aylık bazdaki artışların Eylül'de de devam ettiğini söyleyerek, "Kapasite kullanım oranlarında, hem Türkiye geneli, hem Kocaeli'de aylık bazda Mayıs ayında başlayan toparlanmanın Eylül'de de devam ettiğini memnuniyetle görüyoruz. Aylık bazdaki artışlar Türkiye genelinde 1.3 puan, ilimizde ise 1.1 puan oldu." dedi. KSO Başkanı Zeytinoğlu, değerlendirmesinde şu görüşlere yer verdi: "Bu ay yaptığımız araştırmada firmalarımızın yüzde 45'i kapasite kullanımlarının geçen aya göre arttığını bildirdi ve Eylül'de duruşta olduğunu söyleyen firma sayısı sadece 3." diyen Zeytinoğlu, Kocaeli kapasite kullanımlarındaki aylık artışta otomotiv sektörünün etkisine değinerek, "İlimizde gerçekleşen bu artışta ihracatımızın da yarısını gerçekleştirdiğimiz otomotiv sektöründeki duruşların Eylül ayında sona ermesinin etkisi olduğunu görüyoruz. Eylül ayında otomotiv sektörünün kapasite kullanım oranı yüzde 76.5 seviyesine yükseldi. Bunun yanında kimya, plastik ve kauçuk sektörlerinde de kapasite kullanım oranları genel ortalamasının üzerinde gerçekleşti." Siparişlerdeki durum; Kocaeli firmalarının iç ve dış piyasadaki gelecek dönem beklentilerini de açıklayan

Zeytinoğlu, "Eylül ayı anketine yanıt veren firmaların yüzde 22'si Ekim ayında iç siparişlerinin arttığını belirtilirken, yüzde 16'sı siparişlerinin azaldığını belirtmiştir. Firmaların yüzde 62'sinde ise sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır. Ankete katılan firmaların yüzde 19'u dış siparişlerinin Ekim ayında arttığını belirtirken, yüzde 17'si azalış bildirmişlerdir. Firmaların yüzde 64'ünde ise alınan dış sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır." dedi.

**Kaynak; Özgür Kocaeli**



### **KAUÇUK AMORTİSÖRLERLE DEPREME KARŞI DAYANIKLI BİNA NASIL YAPILIR?**

Elazığ'da meydana gelen depremin ardından gözler bina dayanıklılığına çevrildi. Teknolojinin gelişmesiyle birlikte bina dayanıklılığı ile ilgili çalışmalarda ilerleme sağlanıyor. Bu haberimizde bununla ilgili gelişmeleri inceledik. Depreme dayanıklı bir bina tasarlamak için mühendislerin yapıyı güçlendirmesi ve bir depremin kuvvetlerine karşı geliştirecek şekilde tasarlaması gerekir. Depremler bir binayı bir yönden iten enerjiyi serbest bıraktığından, temel strateji binayı ters yönde itmektir. Binaların depreme dayanmasına yardımcı olmak için kullanılan yöntemler şunlardır:

Esnek Bir Temel Oluşturmak.

Zeminden gelen kuvvetlere direnmenin bir yolu, bina'nın temelini yeryüzünden "kaldırmak"tır. Kısaca taban izolasyonu, çelik, kauçuk ve kurşundan yapılmış esnek pedlerin üzerine bir binanın inşa edilmesi anlamına gelir. Baz deprem sırasında hareket ettiğinde, yapının kendisi sabit kalırken izolatörler titreşir. Bu, sismik dalgaları emmeye ve bir binadan geçmelerini önlemeye etkili bir şekilde yardımcı olur.

# SHARED VALUES – SHARED SUCCESS

**Brenntag Türkiye – Genel Akademi**  
Brenntag Türkiye Faliyetleri'ni en gelişmiş ve en kaliteli şekilde gerçekleştiren bir üretim tesisimizde faaliyet.

**Brenntag Türkiye için "Kocaeli-Ordu" Bölgesinde Faliyetler** olarak, Anadolu, geleceğe yönelik bir yatırım olarak, inşaatları ve ekipmanları için en gelişmiş ve kaliteli ürünleri kullanarak faaliyet sürdürmektedir. Aynı zamanda, faaliyetleri ve üretimleri için en gelişmiş ekipmanları kullanarak faaliyet sürdürmektedir.

**Faliyetleri için "Kocaeli-Ordu" Bölgesinde Faliyetler** olarak, Anadolu, geleceğe yönelik bir yatırım olarak, inşaatları ve ekipmanları için en gelişmiş ve kaliteli ürünleri kullanarak faaliyet sürdürmektedir. Aynı zamanda, faaliyetleri ve üretimleri için en gelişmiş ekipmanları kullanarak faaliyet sürdürmektedir.

ve diğer, çevresel, sosyal ve ekonomik olarak en gelişmiş ve kaliteli ürünleri kullanarak faaliyet sürdürmektedir. Aynı zamanda, faaliyetleri ve üretimleri için en gelişmiş ekipmanları kullanarak faaliyet sürdürmektedir.

**Brenntag Türkiye Faliyetleri için**  
Brenntag Türkiye için faaliyetleri

- TPAK Hizmetleri
- Akademi Hizmetleri (Türkiye ve Ordu) Hizmetleri
- İnşaat ve Ekipman Hizmetleri
- Akademi Hizmetleri
- Faliyetleri için "Kocaeli-Ordu" Bölgesinde Faliyetleri
- Faliyetleri için "Kocaeli-Ordu" Bölgesinde Faliyetleri
- Akademi Hizmetleri
- Faliyetleri için "Kocaeli-Ordu" Bölgesinde Faliyetleri

**Brenntag Türkiye Faliyetleri**  
Brenntag Türkiye Faliyetleri için faaliyetleri

ve diğer, çevresel, sosyal ve ekonomik olarak en gelişmiş ve kaliteli ürünleri kullanarak faaliyet sürdürmektedir. Aynı zamanda, faaliyetleri ve üretimleri için en gelişmiş ekipmanları kullanarak faaliyet sürdürmektedir.

**Brenntag Türkiye Faliyetleri için**  
Brenntag Türkiye için faaliyetleri

- Akademi Hizmetleri (Türkiye ve Ordu) Hizmetleri
- İnşaat ve Ekipman Hizmetleri
- Akademi Hizmetleri
- Faliyetleri için "Kocaeli-Ordu" Bölgesinde Faliyetleri
- Faliyetleri için "Kocaeli-Ordu" Bölgesinde Faliyetleri
- Akademi Hizmetleri
- Faliyetleri için "Kocaeli-Ordu" Bölgesinde Faliyetleri

**Brenntag Türkiye Faliyetleri**  
Brenntag Türkiye Faliyetleri için faaliyetleri

### Sönümlü Karşı Kuvvetler.

Arabalarda kauçuk amortisör bulunduğunun farkında olabilirsiniz. Ancak, mühendislerin bunları depreme dayanıklı binalar yapmak için kullandıklarını bilmiyor olabilirsiniz. Otomobillerde kullanımlarına benzer şekilde, kauçuk amortisörler şok dalgalarının büyüklüğünü azaltır ve bina hareketlerinin yavaşlamasına yardımcı olur. Bu iki şekilde yapılır: titreşim kontrol cihazları ve sarkaç kauçuk amortisörleri.

### Titreşim Kontrol Cihazları.

İlk yöntem, amortisörlerin bir sütun ve kiriş arasında bir binanın her bir seviyesine yerleştirilmesini içerir. Her damper, silikon yağı ile doldurulmuş bir silindir içindeki piston başlıklarından oluşur. Bir deprem meydana geldiğinde, bina titreşim enerjisini pistonlara aktarır, yağa karşı iter. Enerji, titreşimlerin kuvvetini dağıtarak ısıya dönüşür.

### Sarkaç Gücü.

Başka bir sönümlenme yöntemi de, öncelikle gökdelenlerde kullanılan sarkaç gücüdür. Mühendisler, binanın tepesinde hidrolik sistemli çelik kablolarla büyük bir topu asarlar. Bina sallanmaya başladığında, top bir sarkaç gibi hareket eder ve yönü stabilize etmek için ters yönde hareket eder. Sönümlenme gibi, bu özellikler bir deprem durumunda binanın frekansına uyacak ve bunlara karşı koyacak şekilde ayarlanmıştır.

### Binaları Titreşimlerden Korumak.

Sadece güçlere karşı koymak yerine, araştırmacılar binaların enerjiyi depremlerden tamamen saptırıp yönlendirebildikleri yöntemleri deniyorlar. "Sismik görünmezlik pelerini" olarak adlandırılan bu teknoloji, 100 temel plastik ve beton halkadan oluşan bir pelerin oluşturulmasını ve binanın temelini en az üç metre altına gömülmesini içerir. Temel olarak binadan uzakta kanalizasyon edilirlir ve yerdeki plakalara dağıtılırlar.

### Binanın Yapısının Güçlendirilmesi.

Çöküşe dayanmak için, binaların sismik bir olay sırasında içinden geçen kuvvetleri yeniden dağıtması gerekir. Perde duvarlar, çapraz destekler, diyaframlar ve 'moment dirençli çerçeveler' bir binanın takviye edilmesinde merkezi bir öneme sahiptir. Perde duvarlar deprem kuvvetlerinin aktarılmasına yar-

dımcı olan kullanışlı bir yapı teknolojisidir. Panellerden yapılmış bu duvarlar, bir binanın hareket sırasında şeklini korumasına yardımcı olur. Bu çelik kirişler, basınca karşı koymaya ve kuvvetleri temele geri itmeye yardımcı olan sıkıştırma ve gerginliği destekleme yeteneğine sahiptir. Diyaframlar bir binanın yapısının merkezi bir parçasıdır. Binanın zeminlerinden, çatıdan ve üzerlerine yerleştirilen güvertelerden oluşan diyaframlar, zeminde gerilimi gidermeye ve binanın dikey yapılarına itme kuvvetine yardımcı olur. Momentlere dayanıklı çerçeveler bir binanın tasarımında daha fazla esneklik sağlar. Bu yapı, binanın derzleri arasına yerleştirilir ve derzler rijit kalırken sütunların ve kirişlerin bükülmesini sağlar. Böylece bina, tasarımcılara yapı elemanlarını düzenleme konusunda daha fazla özgürlük sağlarken, bir depremin daha büyük kuvvetlerine direnebilir.

### Depreme Dayanıklı Malzemeler.

Şok emiciler, sarkaçlar ve "görünmezlik pelerini" enerjiyi bir ölçüde dışarı atmaya yardımcı olabilirken, bir binada kullanılan malzemeler istikrarından eşit derecede sorumludur.

### Çelik ve Ahşap.

Bir yapı malzemesinin stres ve titreşime dayanması için yüksek sünekliğe sahip olması gerekir. Çünkü bu durum büyük binanın deformasyonlara ve gerilime maruz kalma kabiliyetini artırır. Modern binalar genellikle yapısal çelikten inşa edilir. Ahşap ayrıca hafif yapısına göre yüksek mukavemeti nedeniyle şaşırtıcı bir sünek malzemedir.

### Yenilikçi Malzemeler.

Bilim adamları ve mühendisler, daha fazla şekil tutma özelliğine sahip yeni yapı malzemeleri geliştiriyorlar. Şekil hafızalı alaşımlar gibi yenilikler hem ağır gerginliğe dayanma, hem de orijinal şekline dönme yeteneğine sahipken, çeşitli polimerler tarafından üretilen fiber takviyeli plastik sargı sütunların etrafına sarılabilir ve yüzde 38'e kadar daha fazla mukavemet ve süneklik sağlayabilir. Mühendisler de doğal unsurlara yöneliyor. Midyelerin yapışkan ama sert lifleri ve örümcek ipeğinin mukavemet / boyut oranı, yapı oluşturmada umut verici özelliklere sahiptir. Bambu ve 3D baskılı malzemeler, binalar için potansiyel olarak daha fazla direnç sağlayabilen sınırsız formlara sahip hafif, birbirine kenetlenen yapılar olarak da işlev görebilir.

## Sektörden Haberler

Yıllar geçtikçe mühendisler ve bilim adamları, depreme dayanıklı binalar oluşturmak için bazı teknikler geliştirdiler. Ancak gelişmiş teknoloji ve malzemelerinin bugünkü biçimiyle, güçlü bir depreme hasar görmeden dayanması henüz tam olarak mümkün değil. Yine de, alınacak bu önlemlerle bina sakinleri, bina çökmeden kurtulabilir. Bunu başarabildiğimiz oranda kendimizi başarılı olarak değerlendirebiliriz.

**Kaynak; haber365**



### **SABANCI HOLDİNG SANAYİ GRUP BAŞKANI CEVDET ALEMDAR OLDU**

Sabancı Holding Üst Yöneticisi (CEO) Cenk Alper, "Cevdet Alemdar'ın sahip olduğu yerel ve uluslararası deneyim ve vizyonun Sabancı Topluluğu'nun en güçlü geni olan sanayicilikte gelecek vizyonumuza çok güçlü bir katkı yapacağına inanıyorum" dedi. Sabancı Holding'de Cenk Alper'in Üst Yöneticisi (CEO) olarak göreve başlaması sonrası boşalan sanayi grup başkanlığına Brisa Üst Yöneticisi (CEO) Cevdet Alemdar atandı. Sabancı Holding'den yapılan açıklamaya göre, Alemdar, 1 Nisan 2020 tarihi itibarıyla Sanayi Grup Başkanlığı görevine başladı. Açıklamada görüşlerine yer verilen Cenk Alper, Alemdar'ın 27 yıldır Sabancı Holding bünyesinde çeşitli görevlerde bulunduğunu belirterek, "Cevdet Alemdar, Sabancı Holding kültürüne sahip, topluluk şirketlerimizin çeşitli kademelerinde üstlendiği her sorumluluğu başarı ile sürdüren bir isim. Onun sahip olduğu yerel ve uluslararası deneyimin ve vizyonun Sabancı Topluluğu'nun en güçlü geni olan sanayicilikte gelecek vizyonumuza çok güçlü bir katkı yapacağına inanıyorum." ifadelerini kullandı. Yeni Neslin Sabancı Vizyonu çerçevesinde oluşturulan stratejide üç seviye bulunduğunu aktaran Alper, şunları kaydetti: "Bunlardan ilki ana iş kollarımıza odaklanarak komşu iş alanları ve dijital işlerde büyüme ve yenilenmeyi sağlamak. İkincisi, Holding seviyesinde performans yönetimi, stratejik dinamik portföy yönetimi ve Sabancı Ekosistemi Yönetimi ile değer yaratmak ve sonucusu da yetenek ve kültür gelişimi, ileri veri anali-

tiği ve sürdürülebilirlik yaklaşımımızı güçlendirerek fark yaratmak. Bu stratejileri desteklemek amacı ile Grup Başkanlığı pozisyonlarının sorumluluk alanları komşu sektörleri de kapsayacak şekilde genişletildi. Bu doğrultuda, Sigorta Grup Başkanlığı, 'Finansal Hizmetler Grup Başkanlığı', Çimento Grup Başkanlığı, 'Yapı Malzemeleri Grup Başkanlığı', İnsan Kaynakları Grup Başkanlığı da 'İnsan Kaynakları ve Sürdürülebilirlik Grup Başkanlığı' olarak tanımlanmıştır. Enerji, Sanayi Grup Başkanlıklarının iş tanımları komşuluk alanlarını kapsayacak şekilde genişletildi."

**Kaynak; Hürriyet**



### **DÜNYANIN EN BÜYÜK KAUÇUK ELĐVEN ÜRETİCİSİ KORONA SALGINININ ARTMASIYLA ÜRETİM AÇIĞI VERİYOR**

Dünyada pandemi halini alan koronavirüs salgını küresel anlamda medikal malzemelerin üretimini de artırdı. Malezya'da kauçuk maddeden eldiven üretimi yapan Top Glove şirketi astronomik şekilde artan eldiven taleplerini karşılamada yetersiz kaldıklarını belirterek üretim açığı verdiklerini açıkladı. Küresel olarak her 5 eldivenden birini üreten Malezya'daki Top Glove şirketi, koronavirüs salgınının patlak vermesi sebebiyle Avrupa ve ABD'den gelen talep artmasıyla birlikte yeteri kadar eldiven üretemeyeceğini açıkladı.

Şirketin CEO'su Lim Wei Chai, şirketin artan talebi karşılamak için teslimat sürelerini uzattığını söyledi.

Siparişler iki katına çıktı!

Lim, şirketin geçtiğimiz birkaç hafta içinde başta Avrupa ve ABD'den olmak üzere, kapasitesinin neredeyse iki katı kadar sipariş aldığını söyleyerek şirketin doğal ve suni kauçuk maddesinden günde 200 bin eldiven ürettiğini belirtti. Lim gelen aşırı taleplere işaret ederek "Doğal olarak üretime yetişemeyeceğiz. Yurt dışından siparişler yüzde yüz arttı. Biz ise artan siparişleri sadece yüzde yirmisine yetişebiliriz. Bu nedenle üretimimizde yüzde 50 ile yüzde 80 arasında bir açık var." dedi.

Top Glove şirketinin Yönetim Kurulu Başkanı Lim Wei Chai; teslimat süreleri uzatıldı.

Koronavirüs salgını nedeniyle istisnai olarak ivme kazanan eldiven taleplerinin 3 ay daha devam edebileceğini belirten Lim, talebin Asya bölgesinden biraz yavaşlamaya başlasa bile diğer bölgelerden gelecek talebin 9 aya kadar güçlü ve aktif bir şekilde devam edeceğinin beklendiğini söyledi. Lim ayrıca artan taleplere daha sağlık cevap verilebilmesi için şirketin ürünlerdeki teslimat süresini 30 günden 150 güne çıkardığını açıkladı. Yapılan açıklamada her hafta yeni makinelerin üretim zincirine eklediği ve üretimin yüzde otuza kadar artırılabilceği de belirtildi.

### Kaynak; Diriliş Postası-Furkan Benli



### GÜN KAUÇUK VE İNŞAAT SAN. A.Ş. MALATYA'DA 24 DERSLİKLİ OKUL YAPTIRIYOR

Hayırsever İş Adamı Sabri Günata ile 24 Derslikli Okul Protokolü İmzalandı.

Malatya Valiliği ile hayırsever işadamı Sabri Günata arasında Malatya İli, Yeşilyurt İlçesinde tamamı yapılarak hibe edilecek olan, 24 derslikli Anadolu Lisesi inşaatına ilişkin protokol düzenlendi. Malatya İli, Yeşilyurt İlçesi, Aşağı Bağlar Mahallesinde bulunan 8.869,86 m2 lik arsa üzerinde hayırsever tarafından Eğitime %100 Destek Kampanyası çerçevesinde 24 derslikli Anadolu Lisesi binasının, saha tanziminin ve çevre duvarının yaptırılarak mülkiyetinin Hazineye, kullanma hakkının ise Milli Eğitim Bakanlığına devredileceği okul protokolü Vali Aydın Baruş ile Sabri Günata (Gün Kauçuk ve İnşaat San. A.Ş.) arasında imzalandı. Hayırsever işadamı Sabri Günata; “Başından beri Sayın Valimiz ile irtibat halindeyiz. Pandemi dolayısıyla süreç biraz uzadı. Vali Bey sürekli ilgi ve alaka göstererek süreci hızlandırarak yapmış olduğu katkılar dolayısıyla bize bu imkânı sağlaması nedeniyle çok teşekkür ediyorum. İnşallah açılışını da beraber yapmayı umut ediyorum” dedi. Hayırsever işadamı Sabri Günata'nın kardeşi, Nadir Günata ise yapmış olduğu konuşmasında; “Kendi bölgemize, yetiştiğimiz yöremize, kendi toprağımıza hizmet etmekten onur ve gurur duyuyoruz. Burada bir

okul ihtiyacı olduğunu ağabeyim Sabri Beye ilettiğimde, bir tanesini ben yapayım dedi. Devletimiz adına Sayın Valime, ailemiz adına da Sabri Ağabeyime çok teşekkür ederim. Çünkü burada annemizin adı yaşayacak. Biz de yıllardır toplumu kaynaştırma, birleştirme hizmetlerimizi pekiştirmiş olacağız.” dedi. İl Milli Eğitim Müdürü Battal Hanbay ise yapmış olduğu konuşmasında; “Okulumuz Yeşilyurt İlçesi, Aşağı Bağlar Mahallesinde 1190 ada 16 parselde 8.869,86 m2 lik bir alanda 24 derslikli olarak inşa edilecek.

Bu eseri insanlığa ve Malatya'mıza kazandıracığından ötürü Sabri Günata Beye çok teşekkür ediyorum” dedi.

“Bugün Malatya için, Malatya'nın eğitim dünyası için ve Malatya'nın çocukları için çok sevindirici bir olaya vesile olmak güzel bir araya geldik.” diyerek sözlerine başlayan Vali Aydın Baruş, “Öncelikle aramızda bulunan çok değerli işadamı Sabri Günata Beyefendiye ve Nadir Günata Beyefendiye hoş geldiniz diyorum. Malatya için hayırlara vesile olmasını temenni ediyorum. Bu sevindirici gelişme Yeşilyurt İlçemizde bulunan Aşağı Bağlar Mahallesindeki parselde yaklaşık 9 dönümlük eğitime tahsisli parselde hayırseverimiz tarafından 'Eğitime %100 Destek Kampanyası' çerçevesinde 24 derslikli bir Anadolu Lisesi binası yapılması ve çevre müstemilatı ile birlikte bu yapıyı öngörülen protokolü imzalamak üzere bir araya geldik. Hayırseverimizin bize bahsetmiş olduğu bu onurun sevincini ve gururunu yaşıyoruz. Çünkü daha önce de Malatya'da önemli iş insanları ile hayırseverlerle birlikte Malatya'ya değişik alanlarda lise, ortaokul, ilkokul binası yapmak üzere protokoller imzaladık.

Hepimizin bildiği Malatya 24 Ocak depreminde ve ardı sıra gelen depremlerde çok sayıda eğitim binası ağır hasar gördü. Dolayısıyla Malatya içerisinde yaşayan insanlar olarak bu sıkıntıları hep birlikte yaşıyoruz. Çocuklarımız da yaşıyor, bazı okullarımızda ikili eğitim yapmak zorunda kaldık. Şu anda pandemi nedeniyle çocuklarımızın az bir kısmı okuluna devam ediyor.

Hayırseverlerimiz tarafından yapılan bu okul binalarının çocuklarımızın çok daha ferah koşullarda eğitim alması, hem donanımıyla gerçekten onların eğitiminin rahat bir ortamda okullarımızda sürdürülmesi bizim için önem taşıyor. Hayırseverlerimizin eğitim konusundaki duyarlılığı gerçekten bizi gururlandırıyor. Malatyalı iş insanı her ne kadar Malatya'da yaşamıyor olsa bile içlerinde duydukları Malatya özlemine ve Malatya insanına faydalı olma endişesini daima taşımalarından dolayı gerçekten bizleri sevindiriyor ve gururlandırıyor.

# ALL ENGINES GO!

OUR ADDED VALUE  
FOR THE AUTOMOTIVE SECTOR.



## + AUTOMOTIVE

Head  
Car interiors  
Car exteriors

Silicone rubber compounds for radiator tubes;  
Silicone rubber compounds for high temperature  
resistant cables;  
Synthetic rubber compounds for high pressure tubes;  
Synthetic rubber compounds for bellows;  
Synthetic and fluoro-rubber compounds for oil  
resistant parts;  
Fluoro-rubber compounds for head gaskets;  
Pigment masterbatches for thermoplastic compounds;  
Thermoplastic compounds for engine covers;  
Thermoplastic compounds for manifolds;  
Thermoplastic compounds for corrugated pipes.

## + INDUSTRIAL

## + TRANSPORTATION

## + CONSUMER GOODS

MESGO group, a unique reference point for all your requests in the  
rubber and plastic materials industry.  
Synthetic and natural rubber compounds, silicone rubber compounds,  
fluoro-carbon rubber compounds, thermoplastic compounds, pigment  
masterbatches, and the masterbatches.  
MESGO is part of the HEXPOL Group.

[www.mesgo.it](http://www.mesgo.it)



**MESGO**  
compounding solutions

A HEXPOL COMPANY

## Sektörden Haberler

Bu anlamda öncelikle Sabri Günata Beyefendiye göstermiş olduğu bu duyarlılıktan dolayı hem ilimiz halkı adına, bu okullarda öğrenim gören öğrencilerimiz adına, eğitim camiamız adına çok çok teşekkür ediyor, şükranlarımızı sunuyorum. Bu protokol çerçevesinde inşa edeceğimiz 24 derslikli binada çocuklarımız çok güzel şartlarda eğitim imkânı bulacaklar ve o bölgede bulunan diğer okullarımız da rahatlamış olacak. Bu yapmış olduğumuz protokol çerçevesinde biz arsaya hayırseverimize teslim edeceğiz, sonraki süreçte İl Millî Eğitim Müdürlüğümüzün kontrolünde bu işler devam edecek ve sonuçta inşallah çok güzel bir eğitim binasına kavuşmuş olacağız.” dedi. “Eğitim demek, o ülkenin geleceği demek” diyerek sözlerine devam eden Vali Baruş, biz çocuklarımızın daha rahat, daha ferah ve modern koşullarda eğitim almaları için çabalıyoruz. Dünya standartlarına uygun alanlara sahip, atölye ve laboratuvarları olan okullar inşa etmeye çalışıyoruz. Malatya’ya olan vefasından ötürü Sabri Beye tekrar teşekkür ediyorum.” diyerek sözlerini tamamladı. Ardından okul protokolü imzalanarak hayırlı olması temennilerinde bulunuldu.

### Kaynak; Bülten



### ADİL PELİSTER; PETROKİMYADA AÇIK ÇOK BÜYÜK, 6 YENİ PETROKİMYA TESİSİNE İHTİYAÇ VAR

İKMİB Yönetim Kurulu Başkanı Adil Pelister, Petkim’in Türkiye’nin petrokimya ihtiyacının sadece yüzde 12’sini karşıladığına işaret ederek, “Petrokimya ihtiyacının yüzde 88’i ithal ediliyor. 6 yeni petrokimya tesisine ihtiyaç duyuluyor” dedi.

İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) Yönetim Kurulu Başkanı Adil Pelister, İstanbul’da 2019 yılını değerlendirdiği basın toplantısında, 16 alt sektörlü Türkiye ekonomisine katkıda bulduklarına işaret ederek, “2018’de 17.4 milyar dolar ihracat gerçekleştirmiştik. Geçen yıl 2018’e göre yüzde

18.54’lük artışla 20.6 milyar dolar ile en çok ihracat yapan ikinci sektör olduk.

Kimya sektörü olarak Türkiye’nin toplam ihracatından yüzde 11.44’lük bir pay aldık. Dahası diğer 27 ihracatçı sektöre hammadde sağlıyoruz” dedi. Kimyevi maddeler ve mamulleri sektör ihracatının 2019 yılı ülkeler itibarıyla dağılımı incelendiğinde en çok ihracat yapılan ülkeler arasında İspanya 1 milyar 62 milyon dolar ihracat ile ilk sırada yer alırken, Hollanda 1 milyar 32 milyon dolar ihracat ile ikinci, Irak 1 milyar 12 milyon dolar ihracat ile üçüncü sırada yer aldı.

### YENİ YATIRIMLAR GEREKİYOR

Kimya sektöründe üretimi ve ihracatı artırmak için 6 yeni petrokimya tesisine ihtiyaç duyulduğuna dikkat çeken Pelister, “Petkim, Türkiye’nin petrokimya ihtiyacının yüzde 12’sini karşılıyor. Petrokimya ihtiyacının yüzde 88’i ithal ediliyor. Adana’da iki petrokimya tesis yatırımı var, ancak bunlar da yetmeyecek. Aliağa petrokimya için önemli bir bölge. Kimya alanında endüstri bölgelerine ihtiyaç var” şeklinde konuştu. Bu yıl kimya zirvesi yapacaklarını dile getiren Pelister, geçen yıl İKMİB olarak yaptıkları çalışmalara ilişkin ise şunları söyledi: “Yeşil pasaportta ihracat alt sınırını 500 bin dolara inmesinde ve pasaport süresinin 4 yıla çıkartılmasında etkin çalışma yaptık. THY ile anlaşarak hava kargo ücretlerini indirdik. Peki, bundan sonra ne yapacağız? 2023’te 226 milyar dolar ihracat hedefi var. Kimya sektörünün 2023 hedefi 30 milyar dolar... Toplam ihracatın yüzde 12.5’ini karşılamak gibi bir hedefimiz var. Bu yılki ihracat hedefimiz 22 milyar dolar. İnşa edilen petrokimya tesislerinin faaliyete geçmesiyle ihracatta 5 yıl içinde ciddi atılım yapmayı hedefliyoruz. Kimya sektöründe geçen yıl miktar bazında ihracatı yüzde 35.83 artırarak, 26 milyon 539 bin tona çıkardık. İlaçta ortalama kilogram 20 dolar iken, mineral yakıtlarda (benzin, mazot) 1 doların altında kaldı.”

### ÇİN’E AĞIRLIK VERECEĞİZ

Ticaret Bakanlığı’nın ABD, Meksika, Rusya, Çin ve Hindistan’ı öncelikli pazar olarak belirlediğine işaret eden Pelister, şunları söyledi: “Çin’e 1.6 milyar doları doğal taş olmak üzere 3 milyar ihracat yapıyoruz oysa ithalatımız 21 milyar dolar. Ciddi bir ticaret açığı var. 1.4 milyar insanın yaşadığı bu pazara satışımız yetersiz. Çin’de geçen yıl katıldığımız Çin Uluslararası İthalat Fuarı gayet başarılı geçti. Fuara Ticaret Bakanlığı 500 bin dolarlık bütçe tahsis etti.



## Sektörden Haberler

Öte yandan Çin'in Bir Kuşak Bir Yol projesinde olmak zorundayız, projenin ihracatımıza ciddi katkı sağlayacağını düşünüyoruz. Bu arada geçen yıl 14 bin 500 yeni KOBİ ihracatçısının 1700'ü kimya sektöründen. Bu arada Kimya Teknoloji Merkezi'ni kuracağız. Merkez, sertifikayı ihtiyacını karşılayacak. Avrupa'daki merkezlere ciddi para ödeniyor ve sertifikasyon süresi oldukça vakit alıyor. Kimya Teknik Üniversitesi için de adımımızı atıyoruz. İlaç sektörümüz konvansiyonel ilaç üretiyor. Sektör kişiye özel ilaca doğru gidiyor. 2020'de Kimya Olimpiyatları Türkiye'de yapılacak. 85 ülkeden yaklaşık 800 öğrenci yarışacak. Bu etkinliği destekleyeceğiz."

### ARAÇ LASTİĞİ İHRACATI AZALDI

İKMİB Yönetim Kurulu Başkanı Adil Pelister, Yeni Mesaj'ın sorusu üzerine, kimya ihracatına en fazla katkı veren alt sektörün plastik olduğuna işaret ederek, "En büyük katkısı 6 milyar 150 milyon dolarla plastik katkı sağladı. Mineral yakıtlarda Socar Rafinerisi'nin devreye girmesiyle yüzde 85 artış yaşandı. Buna karşılık kauçuk ve kauçuk türevlerinde (araç lastiği) otomotiv sektöründe yaşanan gerileme nedeniyle düşüş oldu. İhracatı düşen alt sektörleri masaya yatıracağız" dedi. İran-ABD gerginliğine de değinen Pelister, "İran ile ticaretimiz dibe vurdu. Eski hacminin yüzde 10 seviyesine indi. İran, döviz krizi nedeniyle 339 ürünümüzün ihracatını engelliyor. İnşallah bölgede gerginlik azalır. Dahası gerginlik nedeniyle petrol fiyatları bu noktaya geldi. Gerginlik olmasaydı petrol fiyatı düşecekti" şeklinde konuştu.

**Kaynak; Recep Bahar/Detay Haber**



**TÜRKİYE'DE ÜRETİMİ BULUNMAYAN KAUÇUK NİTRİL ELDİVENDE FIRSATÇILIK**

Kovid-19 salgınıyla birlikte koruyucu ekipmanlara talep arttı. E-ticaret sitelerinde 100'lü paket koruyucu eldiven fiyatları 65 liradan başlıyor. Türkiye'de nitril eldivenlerin üretimi bulunmuyor. Sektör temsilcileri, tüm dünyada artan talep karşısında fiyatlarda artış olduğunu dile getiriyor.

Bakanlıktan maske ve eldiven uyarısı; Kovid-19 salgını nedeniyle kişisel koruyucu ekipmanlara ilgi her geçen gün daha da artıyor. Maskenin yanı sıra bu dönemde tek kullanımlık eldivenler de çok fazla tercih ediliyor. Kovid-19 önlemleri kapsamında sağlık kurumlarının yanı sıra restorandan kuaföre, mağazadan markete kadar pek çok alanda eldiven tüketimi arttı. Pandeminin başında maske fiyatları tartışılırken 'tavan fiyat' uygulaması konulmuştu. Şimdi de eldiven fiyatlarında bir artış söz konusu. Pandemi öncesi 100'lü paketler 13-18 liraya satılırken şu an 80 liraya kadar çıkıyor. Ayrıca bazı online satış platformlarında kutusunu 150-200 liraya satan satıcılar da bulunuyor. Sektör temsilcileri, talep artışının fiyatları artırdığını belirtiyor. Medikal eldivenlerde ithalatçı ülke konumunda bulunan Türkiye, bu ürünleri Malezya ve Tayland gibi ülkelerden alıyor.

Türkiye İstatistik Kurumu verilerine göre, 2019 yılı ithalat rakamı ise 120 milyon dolar. 'Artacağı belliydi'. İSTOÇ'ta bir firma sahibi, "Salgından önce 100'lü eldiven kutularının fiyatı 13-18 liraydı. Şu an pudralı 40, pudrasız 60, nitril mavi 70, siyah eldivenler 80 lira" diye konuştu.

Perpa Ticaret Merkezi'nde koruyucu ekipman satan bir firmanın yetkilisi ise, "100'lü kutuyu şu an 60 liradan satıyoruz. Aynı ürün iki ay önce 32.5 lira idi. Talep artınca fiyatlar da arttı. Fiyatların böyle artacağı belliydi." diye konuştu. Üretim yok; Multikan Genel Müdürü Uğur Mumay, Türkiye'de medikal eldivenlerin üretilmediğini belirtti. Mumay, eldiven talebinin tüm dünyada arttığını ifade etti. Doğal kauçuk (lateks) eldivenlerin ağırlıklı olarak Malezya ve Tayland'da üretildiğini dile getiren Mumay, sentetik hammaddelerden imal edilen nitril ve vinil eldivenlerin ise Çin ve Malezya'da üretildiğini ifade etti. Mumay, "Koruyucu eldivenlerin fiyatlarının artmasının nedeni tüm dünyada patlayan talep karşısında hammadde ve işçi kaynağı bulmakta zorlanan üreticilerdir. Hammadde ihtiyacı doğal olarak aşırı talepten fiyatları yükseltti. Pandemi nedeniyle iş gücü sorunları yaşandı." dedi. Mumay, Türkiye'nin yıllık eldiven ihtiyacının 5.5 milyar adet olduğunu da söyledi.

**Kaynak; Bursa'da Bugün**



### ŞİLE ORMANLARINDA ÖMRÜNÜ TAMAMLAMIŞ LASTİKLERİN YARATTIĞI ÇEVRE FELAKETİ

Mevsim normallerine göre en kurak dönemlerinden birini geçiren İstanbul'un Şile ormanındaki bir gölette suların çekilmesiyle çevre felaketi ortaya çıktı. Gölete atılan çok sayıda hurda lastik gün yüzüne çıktı. Bir bölümü siyahlaşmış su birikintisi içerisinde kalan hurda lastikler, ormandaki bitki örtüsü ve yer altı su kaynakları için büyük tehlike oluşturuyor. Hurda ÖTL, ömrünü tamamlamış araç lastikleri, çevre için büyük tehdit oluşturuyor. İnsan sağlığı ile çevrenin doğal dengesini olumsuz bir şekilde etkileyen bu hurda lastikler, tüm katı atıklar gibi özellikle ormanlar için büyük tehlike. Çünkü çevre açısından oldukça dayanıklı yüksek molekül yapıları polimerlerden ibaret doğal ve sentetik kauçuklardan üretilen ürünler barındıran lastik, hurdaya çıkmasının ardından çevrede çok zor ortadan kalkacak atığa dönüşüyor.

### ÇEVRE İÇİN İKİ ÖNEMLİ ZARAR

Lastiğin yapısında büyük çoğunlukla yenilenemeyen kaynaklar bulunmakla beraber, doğal kauçuk, sentetik kauçuk, karbon siyahı, çelik, yağlar ve çeşitli kimyasallar, doğada önemli çevresel sorunlara neden oluyor. Hurda lastiklerin yığıldığı yerlerde çevre, iki önemli zararla karşıya kalıyor. Lastik yığınlarında meydana gelen ve günlerce süren şiddetli yangınlar, hava kirliliği yanında zararlı metaller yangın sonrası yer altı sularına da karışıyor, diğeri ise bu alandaki hurda lastikler arasında rahatça çoğalma fırsatı bulan böcekler nedeniyle toplum için oldukça tehdit edici hastalıkların yayılma ihtimali.

İşte kontrol altına alınmadığında çevre için felakete yol açabilecek hurda lastikler, hiç de olmaması gereken bir yer olan ormanda Şile'de görüntülendi. Felaket, son dönemdeki kuraklık nedeniyle bir gölette suların çekilmesi sonucu ortaya çıktı. Ağaçların gizlediği ve suyu çekilen gölet alanı lastik mezarlığına dönmüş durumda. Çok sayıda hurda lastiğin bir bölümü ise yine su birikintisi içerisinde kalmış durumda. Lastiklerin içerisinde bulunduğu su birikintisinde siyah bir görüntü dikkat çekti.

'ORMANDA YANGIN ÇIKARTABİLİYOR, SULARI ZEHİRLİYOR'

Hurda lastiklerden şikâyetçi olan Şile sakini İsmail Alkan, "Uzun süredir bu lastikler burada. Gölet oluşuyor burada ama balık yaşayamıyor. En kurak zamandayız; daha önceki seneler gelseydiniz göremeyecektiniz. Çünkü burası su dolu oluyor. Şimdi görebiliyorsunuz. Su simsiyah. Artık kim bilir hangi kaynak sularına karışıyor? Şu görüntü neleri katlediyor bilmiyorum artık. Ormanda yangın çıkartabiliyor, suları zehirliyor. Ormanda gezdiğiniz zaman hiç yakışmıyor" dedi.

### ÜCRETSİZ İADE EDİLMESİ GEREKİYOR

Öte yandan, Lastik Sanayicileri Derneği (LASDER) verilerine göre, her yıl Türkiye'de yaklaşık olarak 300 bin ton civarında Ömrünü Tamamlamış Lastik (ÖTL) oluşuyor. Bu lastiklerin çevre ve aynı zamanda ekonomi için geri kazanım/geri dönüşümünün sağlanması önem taşıyor. ÖTL Kontrolü Yönetmeliği'ne göre, yeni lastik satın alınması durumunda, kullanılmayan lastiklerin ücretsiz olarak satın alınan noktaya iade edilmesi gerekiyor. Kullanılmış lastiklerin ayrıca, kontrol edilmeyen/edilemeyen bir yöntemle ortadan kaldırılmaya çalışılması yasak.

**Kaynak; Habertürk**



CARBON DISCLOSURE PROJECT

**BRISA**

BRIDGESTONE LASSA



**BRISA 4. KEZ TÜRKİYE'NİN İKLİM DEĞİŞİKLİĞİ LİDERİ OLDU**

# TÜRKİYE'DE KİMYA SÖKTÖRÜNÜN TEMEL YAPI TAŞI: İKMİB

THE CORNERSTONE OF CHEMICAL INDUSTRY IN TURKEY: İKMİB

ULUSLARARASI PİYASALAR  
ULUSLARARASI İÇİŞİLERİ

ULUSLARARASI  
İÇİŞİLERİ

ULUSLARARASI  
İÇİŞİLERİ

ULUSLARARASI  
İÇİŞİLERİ

[www.ikmib.org.tr](http://www.ikmib.org.tr)

Turkey  
Sector  
Association

 **İKMİB**  
ULUSLARARASI İÇİŞİLERİ

Brisa, Türkiye'den sadece 5 şirketin seçildiği Karbon Saydamlık Projesi 2019 (Carbon Disclosure Project-CDP) Türkiye İklim Değişikliği Liderleri arasında yer aldı. Bu yıl ilk kez hesaplanan "Tedarikçi İletişimi Derecelendirmesi" alanında da küresel liderler arasına giren Türkiye'den tek şirket oldu.

Şirket, sorumluluk alıyor, çözümün parçası oluyor.

"İşletmeden İşletmeye" anlayışını "İşletmeden İnsana" anlayışına dönüştürüyor. Temelinde samimiyet ve insanlığa hizmet olan 'Brimiz Hepimiz İçin' platformu altında, iklim değişikliğiyle mücadele programını sadece çevre projeleriyle değil, çevre odaklı, toplumsal ve yönetim sistemleri kurarak yürütüyor. Sabancı Holding iştiraklerinden, Bridgestone ve Lassa markalarıyla Türkiye Lastik Pazarı lideri Brisa, uluslararası çevresel raporlama platformu CDP tarafından lider kurumlar arasında gösterildi. Brisa'nın 2019 yılı iklim değişikliğinin etkilerini azaltmaya ve doğal kaynakları korumaya yönelik çalışmaları, CDP'nin İklim Değişikliği Programında "A-" derecelendirme notunu aldı ve "CDP Türkiye İklim Değişikliği Lideri" kategorisinde ödül almaya hak kazandı. Brisa Türkiye'de 5 İklim Lideri firmadan biri oldu. Aynı zamanda CDP, iklim değişikliği risklerinin azaltılarak yönetilmesini hedefleyen ve tedarik zincirindeki iş birlikleri performansının raporlanmasına yönelik programını bu yıl Türkiye'de ilk kez başlattı. Brisa "Tedarikçi İletişimi Derecelendirmesi" kategorisinde de 'A' notunu alarak bu ödül sınıfında yer alan lider şirketler arasına girdi ve Türkiye'de bu başarıyı elde eden tek şirket oldu.

9 Haziran günü düzenlenen ve ödül töreninin de çevrimiçi olarak yapıldığı CDP İklim Değişikliği Konferansı'nda 'İklim Değişikliğinin İş Stratejilerine Etkisi - Liderler Paneli' adlı oturumunda konuşmacı olarak yer alan Sabancı Holding Sanayi Grup Başkanı ve Brisa CEO'su Cevdet Alemdar şunları söyledi; "COVID-19 küresel salgınının da gözler önüne serdiği üzere hepimizin dünyanın geleceği için sorumluluk almamız şart. Biz Brisa olarak gönülden bir yaklaşımla çözümün parçası oluyoruz. Biz diyoruz ki "Brimiz Hepimiz İçin". Brisa'nın "bir"leri önce Türkiye'ye ve sonra insanlığa hizmet için. İklim değişikliğiyle mücadele programını son 15 yıldır somut projelerle, çevre odaklı, toplumsal ve yönetim sistemleri kurarak istikrarla yürütüyoruz. Sürdürülebilirlik yolculuğunda, daha 1990'lı yıllarda, Türkiye'nin ilk, Avrupa'nın ikinci ISO14001 sertifikasyonunu alan Brisa, bugün Ar-Ge çalışmalarımız ve dijitalleşmemizden yararlanarak yol almaya, yol açmaya devam ediyor. Birçok çalışma-

mızdan yalnızca iki örnek vereyim. İlki; kaçak emisyonların önlenmesini sağlayan ve enerji tüketimini önden tahmin eden veri analitiği sistemleriyle ISO50001 Enerji Yönetim Sistemlerimiz. İkincisi ise suyun daha verimli kullanılması ve atık suyun geri kazanımı projelerimizle tüketimimizi uzun soluklu projelerle %53 azaltmamız ve bununla geçen yıl Bridgestone Global Ödülü almamız. Şimdi de CDP İklim Değişikliği projesinde dördüncü kez Türkiye'de İklim Lideri Şirket olarak, tedarikçi iletişimi kategorisinde de Global Lider şirketlerden biri olarak açıklanıyoruz. Sürdürülebilirlik alanındaki adımlarımızın takdirlere, ödüllerle taçlandırıldığı için teveccühle teşekkür ediyoruz. Şirketimizin ortakları Bridgestone Corporation ve Sabancı Holding'in de stratejik öncelikleri arasında gösterilen sürdürülebilirlik alanında Brisa olarak sağladığımız bu başarı ve ülkemize kazandırdığımız global liderlik bizlere gurur ve gelecek yıllar için motivasyon veriyor."

Brisa 2005 yılından beri karbon salım verilerini takip ediyor ve 2011 yılından beri CDP'ye karbon salımı ve su raporlaması yapıyor. Şirket karbon salımında 2020 yılında hedeflediği birim üretim başına karbon salımının 2005 yılında göre %25 azaltılması hedefini, 2019 yılı itibarıyla 6 puan üzerinde %31 düşüşle gerçekleştirdi. 2020 yılındaki su tüketim hedefini ise 2008 yılına göre %61 azaltmak olarak belirleyen şirket, 2019 yılında %53 oranında tasarruf etmeyi başardı.

Brisa, 2019 yılında hayata geçirdiği toplam 421 projenin de katkısıyla, enerji tasarruf çalışmalarına başladığı ilk yıl olan 2008 yılına oranla, %40 daha fazla enerji tasarrufu sağladı. Brisa 2015, 2016 ve 2017 yıllarında da CDP Türkiye İklim Liderleri arasında yer aldı. 2017 yılında ISO14046 Su Ayak İzi Standardı'nı almaya hak kazanan Türkiye ve Avrupa'daki ilk şirket oldu. 2017'de CDP Su programında "A-" derecelendirme notu ile Türkiye "Liderlik" sınıflandırmasında yer aldı. 2015 yılından Ekim 2020 dönemine kadar kesintisiz olarak 'Borsa İstanbul Sürdürülebilirlik Endeksi'nde yer alıyor.

CDP Hakkında: Sürdürülebilirlik alanında uluslararası çapta önemli bir girişim olan CDP İklim Değişikliği Programı kar amacı gütmeyen Londra merkezli uluslararası bir kuruluştur. CDP, halka açık şirketlerin doğal kaynakları ve doğal sermayeyi nasıl kullandıklarını, faaliyetleriyle sınırlı kaynakların yeniden üretimini nasıl etkilediklerini ve bu alandaki risklerini nasıl yönettiklerini raporlamalarına aracılık ediyor. İklim değişikliğinin etkilerini azaltmak ve doğal kaynakları korumak amacıyla iş dünyasının işleyiş şeklini değiştirmeyi hedefler.

## Sektörden Haberler

CDP dünyanın en büyük kurumsal iklim değişikliği, su ve orman-risk datasını elinde bulunduruyor.

**Kaynak; Brisa bülteni**



### PLASTİK VE KAUÇUK ÜRÜNLERİ İMALATINDA PATENT BAŞVURULARI ARTTI

Otomotivden perakendeye, beyaz eşyadan kimyaya birçok alanda kullanım alanına sahip plastik ve kauçuk ürünleri imalat sektörü, patent alanında da önemli. Plastik ve kauçuk ürünleri imalatında 804 patent başvurusu yapıldı. Otomotivden perakendeye, beyaz eşyadan kimyaya birçok alanda kullanım alanına sahip plastik ve kauçuk ürünleri imalat sektörü, patent alanında da önemli atılımlar yapmaya başladı. Sektördeki patent sayıları kıyaslandığında yıllar bazında ciddi bir ivmenin yakalandığı belirtiliyor. Türkiye’de patent ve faydalı model konusunda sektörlerin birçok alanda farklı çalışmalar yaptığını anlatan Adres Patent Genel Müdürü Cumhuriyet Akbulut, “Ülkemizde Ar-Ge ve buna bağlı olarak patent-faydalı model çalışmaları önemli bir yere sahip. Bu alanda yapılan çalışmalar her geçen gün artarak devam ediyor. Plastik ve kauçuk ürünleri imalatı sektörünü ele aldığımızda patent alanında yapılan çalışmaların rakamlara yansıtıldığını görmek mümkün.

**“PATENTLERDEKİ YERLİLİK ORANI ÜLKEMİZİ BİR ÜST LİGE TAŞIR”**

Bu sektörde 2018 yılında 341 yerli, 463 tane de yabancı patent başvurusu gerçekleştirilmiş durumda. Toplama baktığımızda 804 patent başvurusu gerçekleşmiş. Son 9 yıla baktığımız bu sektördeki patent sayılarında istikrarlı bir ivme görüyoruz” değerlendirmesinde bulundu. Plastik sektöründe son 5 yıllık dönemde, yılda ortalama 850 milyon dolarlık makine ve teçhizat yatırımı yapıldığının altını çizen Akbulut, “Toplam yatırımın yüzde 36’sını presler ve diğer makineler, yüzde

22’sini enjeksiyon, yüzde 18’ini ekstrüzyon, yüzde 5’ini termoform, yüzde 2’sini şişirme ve yüzde 17’sini aksam ve parçalar oluşturuyor. Pazar itibarı ile ele aldığımızda bu makinelerdeki patent oranlarındaki yerlilik ülkemizi katma değerli üretim konusunda bir üst lige taşıyacaktır” değerlendirmesinde bulundu. Diğer taraftan plastik sektöründe markalaşmanın öneminden bahseden Akbulut, “Markalaşma firmaların katma değerini artıran en önemli unsurların başında geliyor. Bu alanda atılacak adımlar firmalara hem prestij, hem de karlılık olarak geri dönecektir. Özellikle sektörde ihracat yapan firmaların markalaşma konusuna daha fazla önem vermesi gerekiyor” diye konuştu.

**Kaynak; İHA**



### İKMİB AÇIKLADI, KİMYA İHRACATI 8 AYDA 11,5 MİLYAR DOLARA ULAŞTI

İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) verilerine göre, kimya sektörünün ihracatı, geçen ay 1 milyar 378 milyon dolar olarak gerçekleşirken, sektörün 8 aylık ihracatı 11,5 milyar dolara ulaştı. Kimya ihracatı 8 ayda 11,5 milyar dolara ulaştı. İKMİB açıklamasına göre, bu yıl Ocak-Ağustos döneminde 11 milyar 521 milyon dolarlık ihracat gerçekleştiren kimya sektörü, geçen yılın aynı dönemine kıyasla ihracatta yüzde 14,09 gerileme yaşadı. Irak, Ağustos ayında en çok ihracat yapılan ülke oldu. Irak’a yapılan kimya ihracatı, geçen ay 85 milyon 960 bin dolar olarak gerçekleşti. Ağustos ayında Irak’a en çok plastikler ve mamulleri, uçucu yağlar, kozmetikler ve sabun, yıkama müstahzarları, eczacılık ürünleri, boya, vernik, mürekkep ve müstahzarları, muhtelif kimyasal maddeler, gübreler, mineral yakıtlar, mineral yağlar ve ürünler, yapıştırıcılar, tutkallar, enzimler ve anorganik kimyasallar ihraç edildi. Ağustos ayında Irak’ı, ABD, Almanya, İngiltere, İspanya, Hollanda, İsrail, İtalya, Rusya ve Romanya takip etti. 2020 yılı Ocak-Ağustos aylarını kapsayan 8 aylık dönemde en çok kimya ihracatı yapılan ülkeler ise sırasıyla Hollanda, Irak, Almanya, ABD, İtalya, İngiltere, İspanya, İsrail, Romanya ve Belçika olarak belirlendi.

## Sektörden Haberler

Ağustos ayında kimyevi maddeler ve mamulleri ürün gruplarında plastikler ve mamulleri ihracatı, 489 milyon 214 bin 499 dolarla kimya ihracatında ilk sırayı aldı. İkinci sırada 196 milyon 121 bin 717 dolarlık ihracatla mineral yakıtlar, mineral yağlar ve ürünler, üçüncü sırada ise 123 milyon 169 bin 459 dolarlık ihracatla anorganik kimyasallar yer aldı. Anorganik kimyasalları, uçucu yağlar, kozmetikler ve sabun, eczacılık ürünleri, kauçuk, kauçuk eşya, boya, vernik, mürekkep ve müstahzarları, muhtelif kimyasal maddeler, yıkama müstahzarları ve organik kimyasallar takip etti.

“Kolay İhracat Platformu, ihracatçılarımızın önünü açacak”

Açıklamada görüşlerine yer verilen İKMİB Yönetim Kurulu Başkanı Adil Pelister, salgın sebebiyle özellikle ikinci çeyrek itibarıyla daralan dünya ve Türkiye ekonomisinde ihracattaki genel gerilemeden kimya sektörünün de etkilendiğini belirterek, şunları kaydetti: “Haziran ve Temmuz ayındaki toparlanmanın ardından Ağustos ayında ise hem ülkemizin ihracatında, hem de sektörümüzde bayram tatilinin de etkisiyle bir gerileme oldu. Ağustos ayında 1 milyar 378 milyon dolarlık kimya ihracatı gerçekleştirdik. En çok kimyevi maddeler ve mamulleri gerçekleştirdiğimiz ülkelerde ise Ağustos ayında Irak birinci sırada yer alırken, yüzde 39,06 artışla ikinci sırada yer alan ABD dikkati çekiyor. Diğer yandan kimya sektörümüzün kapasite kullanım oranlarına baktığımızda Mayıs ayında yüzde 67,08’e kadar indiğini, Haziran ayından itibaren yükselmeye başladığını ve Ağustos ayında yüzde 70,85’e kadar yükseldiğini görüyoruz. Türkiye İmalat PMI’ı ise Ağustos’ta 54,3 düzeyinde gerçekleşti ve Temmuz’a göre gerileme olsa da toparlanmanın devam ettiği görülüyor. Olağanüstü bir dönemden geçiyoruz. Buna rağmen 8 aylık dönemde en çok ihracat gerçekleştiren ikinci sektör konumumuzu koruyoruz. Ticaret Bakanımız yakın zamanda Kolay İhracat Platformu’nun duyurusunu yaptı. Bu platform, ihracatçılara pazar bilgilerinden ülkelerin vergi oranlarına kadar detaylı bilgileri sunuyor. Dijital dönüşümü tüm ihracatçılarımıza yaygınlaştıracak, ihracatçı adaylarımızın dahi yararlanabileceği Kolay İhracat Platformu’nun ihracatçılarımızın özellikle e-ticarette önünü açacağına inanıyoruz.”

**Kaynak; İKMİB**

### **FİLDİŞİ SAHİLİ ORTAK LATEKS ELĐVEN ÜRETEBİLECEK AVRUPALI KURULUŞLAR ARIYOR**

Koruyucu eldivenlere yönelik küresel talep artıyor, ancak



Fildişi kauçuk çiftçileri ülkelerinde üretim olmadığı için para kaybediyor. Koronavirüs yayıldııkça lastik eldivenlere olan talep artıyor. Afrika’daki en büyük kauçuk üreticisi olmasına rağmen, Fildişi Sahili bundan en iyi şekilde yararlanamıyor. Covid-19 un bir milyonu aşan enfeksiyonları nedeniyle lastik eldiven talebi hızla yükseliyor. Dünyanın dört bir yanındaki hükümetler tıbbi malzemeleri stoklamak için çabalarken, Dünya Sağlık Örgütü 27 Mart’ta “kronik küresel kişisel koruyucu donanım eksikliğinin, hayat kurtarmak için kolektif yeteneğimize yönelik en acil tehditlerden biri” olduğu konusunda uyardı. Buna rağmen, ülkenin önde gelen endüstri grubu Apromac’a göre, Fildişi Sahili’nin kauçuk üretim sektörü, kriz bitene kadar her ay 91 milyon € kar kaybedecek. Fildişi Kıyısı kıtanın kauçuk üretiminin yüzde 60’ını oluşturuyor. Geçen yıl yaklaşık 780.000 ton ihraç edildi. Ülke iptal edilen sözleşmeler, kapatılan fabrikalar yüzünden ‘felaket’ ile karşı karşıya.

Apromac Başkanı Eugène Kremien, “Sözleşmelerin iptal edilmesi ve Avrupa ile Asya’daki fabrikaların kapanması nedeniyle zarara uğradık” dedi. Kremien FRANCE 24’e, koronavirüs krizinin üç aydan fazla sürmesi halinde sektörün “felaketle” karşılaşacağını söyledi. 160.000 üreticinin, çalışanlarının ve ailelerinin hesaba katılmasıyla, en az bir milyon Fildişlinin gelirleri için kauçuğa bağımlı olduğunu ekledi. Fildişliler mevcut krizden tek bir temel nedenden ötürü mali kazanç sağlayamıyorlar, çünkü kauçuk eldiven üretiminin çoğu Güney Doğu Asya’da gerçekleşiyor.

Malezya Kauçuk Eldiven Üreticileri Birliği, dünya pazarının dörtte birine sahip olan tek bir şirket olan Top Glove ile tek başına tüm lastik eldivenlerin yüzde 60’ını üretiyor. Ülkenin uzak doğuya nakliye sorunu, Fildişi Sahili’nden kauçuk ihracatının ilerlememesinin nedenidir. 2019 yılında, ülkenin kauçuk ihracatının yaklaşık yüzde 80’i lastikler için otomobil endüstrisine gitti.

## Sektörden Haberler

Ancak Kremien, koronavirüs krizi nedeniyle lastik üreticileri Michelin, Goodyear ve Bridgestone'un ithalatı durduran şirketler arasında olunca satış durdu. Fildişi Sahili, 2011-19 arasında yıllık ortalama yüzde 8,5 büyüme oranıyla dünyanın en hızlı büyüyen ekonomilerinden biridir. Kauçuk üretimi, Covid-19'un bulaştığı birçok sektörden biridir.

Dokuz yıldaki en düşük GSYİH tahmini.

31 Mart'ta Başbakan Amadou Gon Coulibaly, ülkenin GSYİH büyüme tahminini 2020 için yüzde 7,2'den yüzde 3,6'ya revize etti - dokuz yılın en düşük oranı. Başbakan televizyonda yayınlanan bir konuşmasında, bu tahminin yalnızca krizin Haziran ayında bitmesi durumunda geçerli olduğunu söyledi. İlk koronavirüs vakasının 11 Mart'a kadar tespit edilmediği göz önüne alındığında, bu noktadan önce bir 'zirveye' ulaşma umutları olası görünmüyor. Fildişi Hükümeti, 2,6 milyar Euro tutarında bir teşvik paketi önerdi - ülkenin GSYİH'sinin yaklaşık yüzde 5'i. Birçoğu zorla kapatılan işletmeler vergi indirimleri alacak. Kakaonun hakim olduğu, aynı zamanda kaju fıstığı ve tabii ki kauçuk üretimi de dahil olmak üzere tarım sektörü sübvansiyon alacak. Fildişi Sahili Avrupa'ya seslenerek; "Avrupa üretimde ortak olduğumuzu anlamalı" dedi. Fildişi Sahili, şu anda kendi başına lastik eldiven üretme imkanına sahip değil. Fildişi Sahili'nden Avrupa'ya olan mesafe Asya'dan Avrupa'ya çok daha kısa ve hammaddeye sahibiz. Koronavirüs sebebiyle büyüyen kauçuk eldiven pazarından yeterince pay almak için Avrupalı üreticiler bize destek olmalı, dedi.

**Kaynak; France 24**



### **ASYA SENTETİK KAUÇUK PAZARI PANDEMİDEN DOLAYI ÇÖKTÜ**

Asya'nın sentetik kauçuk (SBR) pazarı oyuncuları, düşen

hammadde butadien (BD) maliyetleriyle boğuşurken ve küresel olarak satış sonrası lastik ve otomobil sektörlerindeki ağır üretim kesintilerinin ortasında talepteki düşüşle boğuşurken sıkıntılı durumda kaldı. Stiren bütadien kauçuğu (SBR), polibütadien kauçuğu (PBR) ve akrilonitril bütadien kauçuğu (NBR) gibi sentetik kauçuğa olan talep, kilitlenmeler, sınırların kapatılması, liman ve nakliye kısıtlamaları ve Avrupa'da olduğu gibi bölgeye seyahat yasakları nedeniyle yara aldı.

"Ticaret veya sorgulama yok. Kilitlenmeler nedeniyle işler durdu. Bir lastik tüccarı, talep olmadığı için mallar depolarda birikiyor" dedi.

Tüccar, "Sevkiyatlar iptal edildi, ertelendi veya limanlarda takıldı ve alıcılar yeni sipariş vermiyor" dedi. ICIS verilerine göre 25 Mart'ta petrol dışı kalite 1502 SBR fiyatları haftalık 80 \$ / ton düşüşle 1.175 \$ / ton CFR (maliyet ve navlun) Güneydoğu Asya (Güneydoğu Asya) seviyesine geriledi.

26 Mart'ta yüksek cis PBR fiyatları haftalık 25 \$ / ton düşüşle CFR Güneydoğu Asya; veriler, aynı dönemde NBR fiyatları 50 \$ / ton düşüşle 1.425 \$ / ton CFR Hindistan'a geriledi.

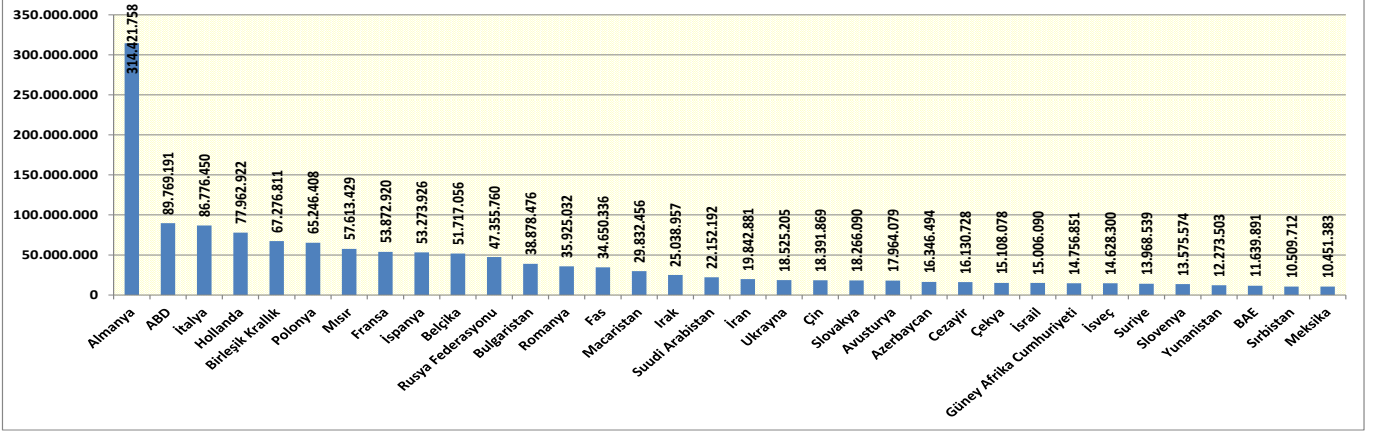
ICIS verilerine göre, BD hammaddesi için spot fiyatlar ayın başından bu yana% 17.5 düşüşle 640 \$ / ton CFR NE (kuzeydoğu) Asya'ya geriledi.

Apollo, Bridgestone, Ceat, Cooper, Goodyear ve Michelin, BMW, Daimler, Fiat, Ford, General Motors, Honda ve Toyota gibi büyük lastik ve otomobil üreticileri, ya işletim oranlarını keskin bir şekilde düşürdüler ya da dünya çapında ilgili tesislerini kapattılar. Hindistan'ın 25 Mart'tan bu yana ülke çapında üç haftalık kilitlenmesi; Malezya'nın kilitlenmesi 14 Nisan'a kadar uzatıldı; Japonya, Endonezya, Singapur, Tayland ve Vietnam da dahil olmak üzere Asya'daki birçok ülkenin, koronavirüs salgını sırasında daha sıkı kısıtlamalar getirebileceği görüşmeleri, bölgedeki ticaretleri durdurdu. Önde gelen bir SBR tedarikçisi, "Şu an için teklifimiz yok ve kilitlenmelerin talep üzerindeki etkisi nedeniyle Nisan sevkiyatlarını daha sonra görüşeceğiz" dedi. SBR ve PBR, lastik üretiminde kullanılan hammaddelerdir, NBR ise otomotiv endüstrisindeki grometler, contalar, yağ keçeleri ve transmisyon hortumları dahil olmak üzere çok çeşitli uygulamalarda kullanılmaktadır.

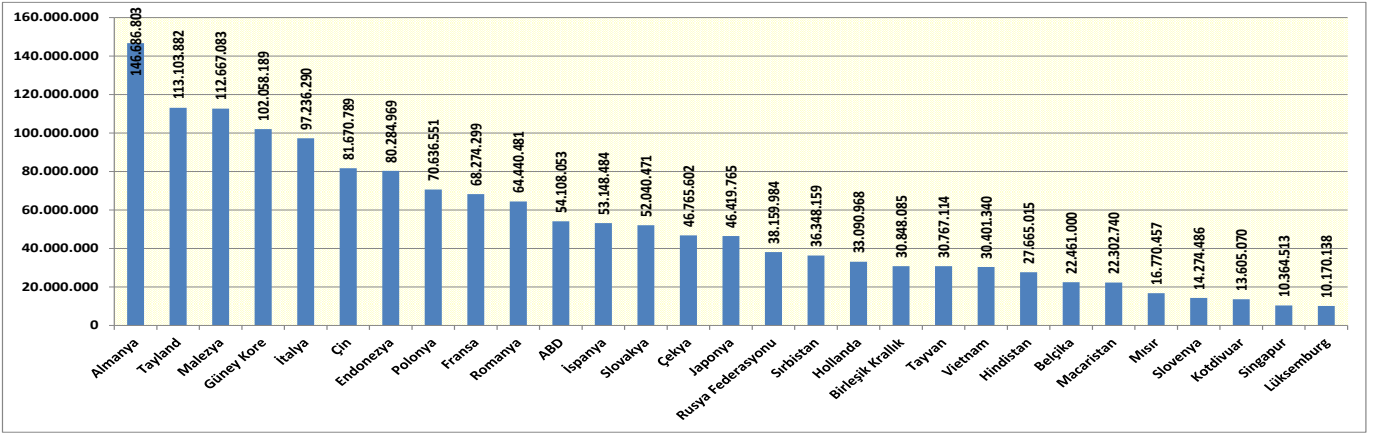
**Kaynak; Helen Yan, SINGAPUR (ICIS)**

# İstatistik - Kauçuk ve Kauçuktan Eşya Dış Ticaret

## İHRACAT 2020 OCAK-AĞUSTOS ÜLKELER/USD

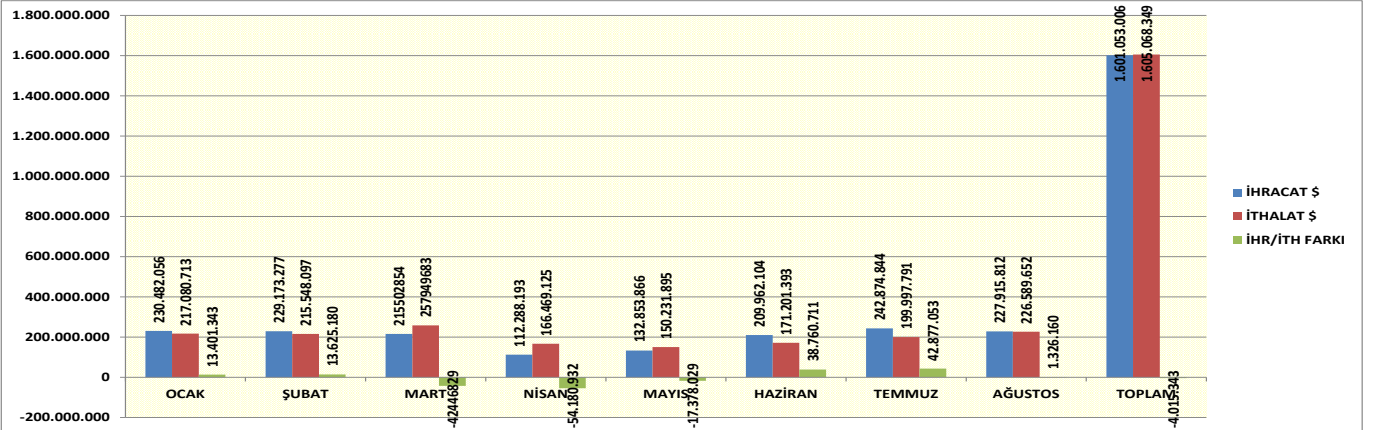


## İTHALAT 2020 OCAK-AĞUSTOS ÜLKELER/USD

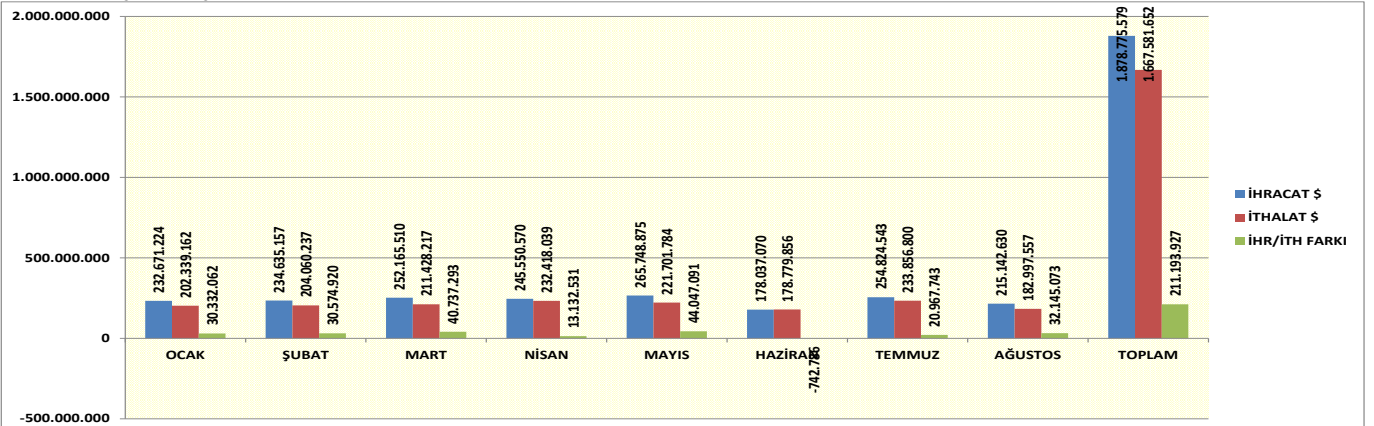


## 2020 KAUÇUK DIŞ TİCARET OCAK-AĞUSTOS/USD

\*Grafiklerde 10.000.000 USD üzerindeki ülkeler gösterilmiştir.



## 2019 KAUÇUK DIŞ TİCARET OCAK-AĞUSTOS/USD





# İstatistik - Kauçuk ve Kauçuktan Eşya Dış Ticaret

2020 OCAK-AĞUSTOS	İHRACAT \$
Almanya	314.421.758
ABD	89.769.191
İtalya	86.776.450
Hollanda	77.962.922
Birleşik Krallık	67.276.811
Polonya	65.246.408
Mısır	57.613.429
Fransa	53.872.920
İspanya	53.273.926
Belçika	51.717.056
Rusya Federasyonu	47.355.760
Bulgaristan	38.878.476
Romanya	35.925.032
Fas	34.650.336
Macaristan	29.832.456
Irak	25.038.957
Suudi Arabistan	22.152.192
İran	19.842.881
Ukrayna	18.525.205
Çin	18.391.869
Slovakya	18.266.090
Avusturya	17.964.079
Azerbaycan	16.346.494
Cezayir	16.130.728
Çekya	15.108.078
İsrail	15.006.090
Güney Afrika Cumhuriyeti	14.756.851
İsveç	14.628.300
Suriye	13.968.539
Slovenya	13.575.574
Yunanistan	12.273.503
BAE	11.639.891
Sırbistan	10.509.712
Meksika	10.451.383

2020 OCAK-AĞUSTOS	İTHALAT \$
Almanya	146.686.803
Tayland	113.103.882
Malezya	112.667.083
Güney Kore	102.058.189
İtalya	97.236.290
Çin	81.670.789
Endonezya	80.284.969
Polonya	70.636.551
Fransa	68.274.299
Romanya	64.440.481
ABD	54.108.053
İspanya	53.148.484
Slovakya	52.040.471
Çekya	46.765.602
Japonya	46.419.765
Rusya Federasyonu	38.159.984
Sırbistan	36.348.159
Hollanda	33.090.968
Birleşik Krallık	30.848.085
Tayvan	30.767.114
Vietnam	30.401.340
Hindistan	27.665.015
Belçika	22.461.000
Macaristan	22.302.740
Mısır	16.770.457
Slovenya	14.274.486
Kotdivuar	13.605.070
Singapur	10.364.513
Lüksemburg	10.170.138

**\*Tablolarda 10.000.000 USD üzerindeki ülkeler gösterilmiştir.**

2020 \$	İHRACAT \$	İTHALAT \$	İHR/İTH FARKI
OCAK	230.482.056	217.080.713	13.401.343
ŞUBAT	229.173.277	215.548.097	13.625.180
MART	215502854	257949683	-42446829
NİSAN	112.288.193	166.469.125	-54.180.932
MAYIS	132.853.866	150.231.895	-17.378.029
HAZİRAN	209.962.104	171.201.393	38.760.711
TEMMUZ	242.874.844	199.997.791	42.877.053
AĞUSTOS	227.915.812	226.589.652	1.326.160
TOPLAM	1.601.053.006	1.605.068.349	-4.015.343

2019 \$	İHRACAT \$	İTHALAT \$	İHR/İTH FARKI
OCAK	232.671.224	202.339.162	30.332.062
ŞUBAT	234.635.157	204.060.237	30.574.920
MART	252.165.510	211.428.217	40.737.293
NİSAN	245.550.570	232.418.039	13.132.531
MAYIS	265.748.875	221.701.784	44.047.091
HAZİRAN	178.037.070	178.779.856	-742.786
TEMMUZ	254.824.543	233.856.800	20.967.743
AĞUSTOS	215.142.630	182.997.557	32.145.073
TOPLAM	1.878.775.579	1.667.581.652	211.193.927



Behlül METİN

## VİKİNGLERİN ÜLKESİ DANİMARKA



Bu sayımda size Danimarka'yı anlatmak istiyorum. Danimarka küçük, fakat ilginç bir adalar ülkesi. Nüfusun yarısına yakını Kopenhag şehrinde yaşıyor. Danimarka'yı gezmeyi düşünenleri baştan uyarayım, ya Temmuz, Ağustos gibi iki yaz ayı seçin ya da, soğuk havaya karşı hazırlıklı gidin, benim gibi hazırlıksız yakalanmayın. Akdeniz'in sıcak ikliminin hâkim olduğu İtalya'dan bir fuar sonrası Mayıs ayında, Danimarka ve diğer İskandinav ülkelerini görmek için yola koyuldum. Danimarka dersiniz aklıma ilk gelen soğuk.



İlk durak bir balınayı andıran mimari yapısı ile Kopenhag Uluslararası Havalimanı. İlk şaşkınlığı havalima-

nında yaşıyorum. Euro geçmiyor, kendi yerel para birimi Kron geçerli. Ne güzel alışmıştık, ülke değiştirek de para değiştirmeden, cebimizdeki Euro ile döviz bürolarına gitmeden gezimizi sürdürmeye. Euro, Avrupa Birliği'ne bağlı 28 üye ülkenin 19'unda kullanılan resmi para birimi. Euro kullanmayan diğer Avrupa Birliği üye ülkelerinin biri de Danimarka. Mecburen az miktar para bozduruyorum, çünkü bazı yerlerde kart ile uğraşılmıyor. ATM lerden banka kartınızla direkt Kron çekebiliyorsunuz.



Havalimanından şehir merkezine metro ile kolayca ulaşabiliyorsunuz. Gündüz her 5 dakika, gece ise her 20 dakikada bir metro seferi var. Metro istasyonundan şehir merkezine geliyorum. Terminal sıcak, daha soğuşu tam hissetmiyorum. Kapıdan çıkıyorum, merhaba Kopenhag. Kopenhag'da hava soğuk, çantamda

mont yok, ihtiyaten koyduğum, hiç te ihtiyaç hissetmediğim, hep boşuna taşıdığımı düşündüğüm uzun kollu gömleğim ilk defa işe yarıyor. Kısa kollu tişört üstüne uzun kollu gömleğimi giyiyorum. Soğuktan böyle korunabileceğimiz kadar korunacağız. Kartpostallardaki güneşli, aydınlık resimlere pek inanmayın. Senenin iki ayı güneş var, diğer aylar hava kapalı, karanlık ve soğuk. Benim gibi hazırlıksız giderseniz donarsınız.



Danimarka ile ilgili tanıtıcı kısa bilgiler aktarmak istiyorum. Karadan Almanya ile 65 km sınırı olan, kuzeyinde Norveç ve karayolu ile bağlantısı olan İsveç var. Aslında Avrupa ile bağlantılı olsa da, adalardan oluşan bir ada ülkesi, daha doğru bir coğrafi tanım olur. Danimarka'nın büyük bir bölümü Jylland Yarımadası üzerinde. Kopenhag ise Danimarka adalarının en büyüğü olan Sjaelland'ın üzerinde kurulmuş. Yerleşim olan

100 tane ada ile beraber toplam, 406 adadan oluşan bir ülke, ama ada deyip geçmeyin bunların içinde dünyanın en büyük adası Grönland ve Kuzey Atlas Okyanusundaki Faroe Adaları var. 1944 yılına kadar İzlanda Adası da Danimarka'ya bağlıymış, şimdi ayrı bir devlet. Bunlar şimdi çok medeni insanlar olsa da, Vikinglerden gelen korsan adamlar, zamanında bu adaları işgal etmişler.



Avrupa demokrasinin beşiği gösterilse de ilginçtir, hala Avrupa'da krallıkla yönetilen 12 ülke var ve Anayasal Monarşi ile yönetilen Danimarka da bunlardan bir tanesi. 5 idari bölge ve 98 belediyeden oluşuyor. Yaklaşık 6 milyona yakın nüfusun yarısına yakını başkentte yaşıyor. Halkın % 90'ı Dan dediğimiz yerel halktan oluşuyor. Geriye kalan kısım da Bosna'dan savaş sırasında gelen veya Türkiye ile diğer ülkelerden çalışmak için gelen azınlıklardan oluşuyor. Resmi dil Danca fakat İngilizce, Almanca yaygın olarak kullanılıyor.



## KOPENHAG

Her ne kadar çok uygulanmasa da, 1993 yılında yapılan bir toplantı ile AB'ne üye ülkelerde demokrasi, hukukun üstünlüğü, insan haklarına ve azınlık haklarına saygıyı teminat al-

tına alan, istikrarlı kurumların varlığı ve diğer esasları AB üyeliği için esas alan kriterler bu şehirde imzalanıyor. Kuzey Avrupa'nın gezilecek güzel şehirlerinden biri olan Kopenhag'da, ilginç gezilecek yerler var. Şehir gezimize kentin en önemli alışveriş bölgesi konumundaki Stroget Caddesinden başlayalım.



Burası şehrin Taksim ve İstiklal Caddesi Türkçe ifadeyle. Araç trafiğine kapalı yaklaşık 1 km uzunluğundaki bu cadde alışveriş mağazalarından, kafe tarzı yerlere kadar şehrin kalbi. Belediye Sarayı ile Charlottenburg Akademisi'nin bulunduğu meydan boyunca uzanmış. Caddeyi ilginç kılan bizim İstiklal Caddesi gibi, yol boyunca portre yapan ressamlar, müzik yapan müzisyenler, gösteri yapan akrobatlar, ilginç giysileri ile ilginizi çekip beraber fotoğraf çektiğiniz ve karışlığında bahşış verdiğiniz masal dünyasından çıkıp gelmiş kahramanlar var.



Danimarka Kraliyet Tiyatrosu, kraliyet ailesinin düğün törenlerinin yapıldığı "Church of Our Lady" Kilisesi, Stork Çeşmesi bu yol güzergâhında, fakat burada bizden farklı olarak hayat gece karardığı zaman bitiyor. Tam bir, hava karardı mı, "evli evine" mantığı, az sayıda mekân açık oluyor. City Hall Square şehrin başka bir işlek meydanı. İlginçtir ülkedeki

bisiklet sayısı, insan nüfusundan fazla. Her yerde bisiklet oto parkaları görebiliyorsunuz. Şanslı insanlar bizim gibi otolarını park etmek için yer aramıyorlar, arabamı nereye park ederim gerilimi yaşamıyorlar.



Tekne gezisine meraklı olanlar için Nyhavn Kanalı var. Şehre can katan ve başka bir hava veren Nyhavn Kanalından tur tekneleri ile turistik gezi yapmak mümkün. Bir zaman ticaret için kullanılan bu kanal şimdi turistlere güzel gezi imkânı sağlıyor. Gezi sırasında tarihi binaları görebiliyorsunuz. 1681 yılında yapılan 9 numaralı tarihi bina gibi. Bir yandan masal gibi sandalda gezerken, diğer yandan da gördüklerimizi anlatalım. Andersen'den Masallar kitabını duymuşsunuzdur, ünlü yazar Hans Christian Andersen'in değişik zamanlarda kaldığı 18 ve 67 numaralı tarihi evleri görme imkânınız var.



Masallar şehri Kopenhag'da 1843 yılında kurulmuş Tivoli Bahçeleri var ki, Walt Disney'e de esin kaynağı olmuş. Küçük çocuklarınızla gittiyseniz, belediye binası yanında, bahçeleri, ilginç mimari yapıları, tarihe meydan okuyan yapıları var.



Masallar şehrinde güzel anlar geçirmeniz, kendinizi masallar dünyasında hissetmeniz mümkün. Andersen'in bir masalından ilham alınarak sahnelenen bir bale gösteriminden, 1913 yılında yapılan Küçük Deniz Kızı Heykeli şehrin sembolü durumunda. Dyrehaven semtinde yer alan eğlence parkı, Bakken Amusement Park, 1583 yılında açılmış. Yemyeşil arazisi içerisinde 400 yaşında ağaçlar ve serbestçe dolaşan 2 bine yakın geyik bulunuyor. Kent merkezinden otobüsle yalnızca 10 dakika ulaşılacak bir mesafede faaliyet göstermesine rağmen tesis, son derece farklı atmosfere sahip, dünyanın en eski eğlence parkı.



Danimarka Krallığının başkenti aynı zamanda bir saraylar şehri. Amalienborg Sarayı, 4 farklı yapıdan oluşuyor ve Mimar Nicolai Eigtved tarafından 1750'li yıllarda tasarlanmış. Günümüzde kraliyet ailesi tarafından çeşitli etkinlikler için kullanılan ve Danimarka Parlamentosu, Yüksek Mahkeme ve Devlet Bakanlığının faaliyetlerini sürdürdüğü Christiansborg Sarayı, kent merkezi sınırları içerisindeki Slotsholmen Adası üzerinde kurulmuş. Kral IV. Christian'ın 17. yüzyılın başlarında inşa ettirdiği bir diğer yapı olan Rosenborg Castle,

Danimarka'nın en eski kraliyet bahçesi King's Garden'ın içerisinde yer alıyor. Rosenborg Castle diye geçen, fakat kaleden ziyade bir saray görünümünde olan kale, kraliyete ait sanat eserlerine ev sahipliği yapıyor.



Müze ve sanat meraklıları için, National Museum, SMK – The National Gallery of Denmark, Opera Binası, Louisiana Museum of Modern Art, Open Air Museum, Ny Carlsberg Glyptotek, Avrupa'nın en eski gözlemevi unvanının sahibi Rundetaarn, Danimarka Kralı IV. Christian'ın emri doğrultusunda 17. yüzyılın başında inşa edilmiş "Rundetaarn (Round Tower)", dini tarihi yapı olarak ta, Frederik Kilisesi ve Church of Our Lady görülecek yerler arasında. Hayvan severler için "Copenhagen Zoo" yu da ilave edelim.



## CHRISTIANIA

Yılda 1 milyon turist çeken, şehir merkezine 20 dakika yürüme mesafesinde ve nasıl da tanımlayacağımı pek de bilemediğim ülkenin belki de, Avrupa'nın en ilginç yerleşim yeri. Christiania Anarşist adı terörist ile eş değer tutulsa da, aslında felsefe sözlüklerinde "idareci bir otoriteyi reddeden hümanist insan" anlamında tanımlanır. Christiania, hippie hareketinin yükseldiği zamanlara denk gelen 1971 yılında anarşistler,

sanatçılar ve hippiler tarafından, terk edilmiş NATO askeri kışlalarına yerleşerek hayata geçen çok sıra dışı bir yerleşim bölgesi.



Danimarka görünüşte geleneksel bir kraliyet ailesi tarafından göstermelik Monarşi ile yönetilse de, demokratik seçimlerin yapıldığı bir ülke. Christiania bölgesi ise Danimarka'dan ayrılarak, kendi bağımsızlığını ilan etmiş özerk statülü bir bölge. Girişinde "AB topraklarından çıkıyorsunuz" ibaresi ile karşılaşsınız. Ne AB'ye girmek umurlarında, ne de Kopenhag kriterleri. Danimarka'nın başkenti Kopenhag'da kurulu, 34 hektarlık Christiania Bağımsız Devleti'nin kendi bayrağı, yurttaşları, anayasası, kendisine ait bir hükümeti ve özgün kuralları var.

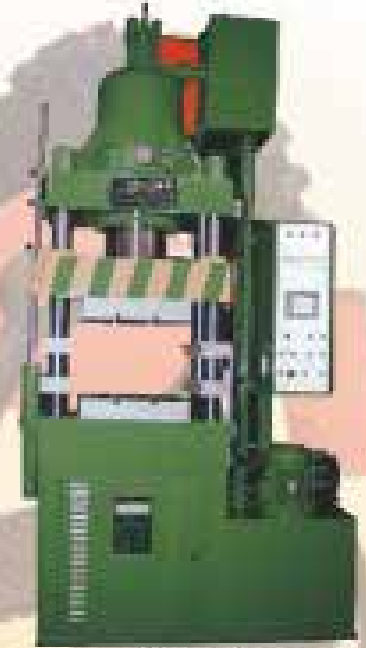


Normal insanlar, normal bir yaşantıları, evleri, arabaları, hatta imkan varsa lüks içinde bir yaşamları olmasını ister ve böyle bir yaşamları olduğu zaman mutlu olurlar. Christiania bölgesinde yaşayan insanların ise mutlu olmak için böyle kriterleri yoktur. Genelde hayata boş vermiş insanlardır. Lüks yaşamda gözleri yoktur ve Christiania kasabasında yaşam komünal bir şekilde devam eder.



**HLP 250/20+10+10 Ton**  
P.L.C. kontrolü, 2 istasyonlu  
otomatik hidrolik lastik presi

**HRP 250/20+10+10 Tons**  
Hydraulic rubber moulding press  
2 station, P.L.C. control



**HLP 250/20+20 Ton**  
1 ve 3 parçalı kalıplarla çakırtık için  
2 istasyonlu hidrolik lastik presi

**HRP 250/20+20 Tons**  
Hydraulic rubber moulding press  
with 2 ejector and automatic degassing

### Lastik Vulkanize Presleri

Lastik, kauçuk ve sentetik kauçuk gibi  
vulkanize malzemeler ile,

- Endüstriyel sanayide,
- Otomotiv sektöründe,
- Beyaz eşya sektöründe,
- İnşaat sektöründe,
- Uçak, Tank ve İş Makinaları aksamında  
kullanılan ürünlerin imalatında  
güvenle kullanılır.

### Rubber Vulcanizing Presses

With vulcanizing materials such as  
rubber and synthetic rubber

- Industrial industry,
- Automotive industry,
- White goods sector,
- Construction industry,
- Airplane, Tank and Work Machine  
parts trustfully can be used in the  
production of these goods.



**HLP 250/20 Ton**  
İsletmeli otomatik gaz atmalı  
hidrolik lastik presi

**HRP 250/20 Tons**  
Hydraulic rubber moulding press  
with ejector and automatic degassing system



**HLP 1000 Ton**  
Kalıp sürücülü hidrolik lastik presi

**HRP 1000 Tons**  
Mould driver hydraulic rubber press



Etkisi az olan esrar satışına hükümet göz yumar, ağır uyuşturucuların bulunması yasaktır. İlk başlarda bu hippilerin işgal ettikleri binalardan boşaltılması için hükümet zora başvurduysa da, çıkan olaylarda Kopenhag savaş meydanına döndüğü ve çok sayıda araç ateşe verildiği için, halk ta bu kimseye zararı olmayıp, kendi küçük ütopya dünyalarında mutlu yaşayan ve başka insanlara zararı olmayan topluluğa, şiddet uygulanmasına karşı çıktığı için, hükümet tarafından bir sosyal deneyüstü olarak kendi hallerine bırakılmıştır.

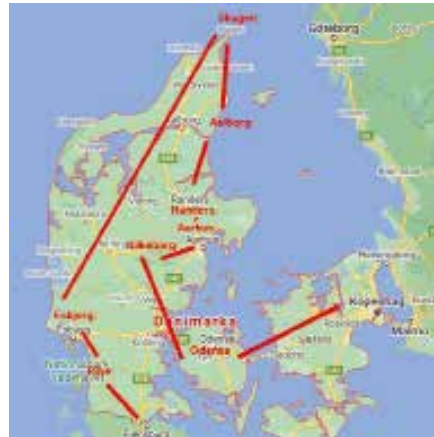


Bu komünal yaşamın olduğu bölgeyi merak edip görmeye gelen yılda 1 milyon turist olduğu için, kasaba ülkeye ciddi döviz geliri sağlamaya başlamıştır. Yaklaşık bin kişi, üçyüz civarı çocuk, sahiplenilmesi yasak dört yüz köpeğin yaşadığı bölgenin nüfusu günlük giriş çıkışlarla 10 bini buluyor. Her gün çok sayıda turistin gezdiği bölgede uyulması gereken mecburi kurallar vardır. Fotoğraf çekmek ve sokaklarda konuşmak yasaktır. Komünal yaşam içinde, el emeği ürünlerin satıldığı küçük mağazalar var. Christiania Vatandaşlarının vergi ödeme zorunlulukları yok. Çalışanların çocuklarına ücretsiz

hizmet veren çocuk oyun alanları, kütüphane, kreş, atıkların toplandığı çöp ayrıştırma ve geri dönüşüm tesisleri, doğal tarım alanları, atölyeler vardır.



Christiania'ya yerleşmek isteyenlere, yatacak yer, iş ve aş temin ediliyor. 34 hektar bir araziye kurulu kasabada ev satışı yasak. Kalacak bir yere sahip olmak için sıraya giriyor ya da kendi anlayışınıza uygun, baraka tipi gecekondular oluşturup, çevresini resimler ile kendiniz boyatıyorsunuz. Buradaki insanların hepsi gündüz üretime katılıp akşam müzik eşliğinde hep beraber eğleniyorlar. Christiania'ya dünyanın dört bir yanından müzisyenler ve sanatçılar geliyor. Bölgede sanat sevgisi oldukça üst seviyede, öyle ki hangi sokağa girerseniz girin mutlaka kulağınıza bir yerlerden müzik sesi geliyor.



Şimdi sıra ile ülkenin belli başlı büyük şehirlerini ve iki büyük adasını gezelim. Almanya'nın Flensburg şehrinden başlayıp, sınırı geçtikten sonra bir rota belirleyip, ters U yapıp, karayolu ve araç ile Kopenhag'a

kadar gidebileceğimiz şekilde kısa kısa, büyük ve önemli şehirlerinde bir gezinti yapalım. Bu rotaya göre Kopenhag en sonda anlatacağımız şehir olması gerekirken, en sonda söyleyeceğimizi en başta söyledik !..



## RIBE

Bir Viking şehri olan Ribe, Danimarka sınırları içerisindeki en eski yerleşim yeri. İyi korunmuş Ortaçağ atmosferi, bu şirin kente olan ilgiyi bir hayli artırıyor. Ribe, Wadden Sea National Park'a en yakın şehir. Yakınlarında turistlerin görmesi için sembolik olarak yapılmış ilginç Viking evlerini görebilirsiniz. Ribe Katedrali ve Heykel Müzesi gezilebilecek yerler arasında.



## ESBJERG

Balıkçılık endüstrisinin merkezi olan kentten, keyif dolu Fanø Adası'na da feribotla 15 dakikada gidilebiliyor. Şehirdeki eski su kulesi, anıt eserler arasında. Yazıcılar, ev araç gereçleri, teraziler, yakın dönem basılı eserler, oyuncak silahlar ve sanat eserlerinin sergilendiği küçük müzeler var. Yakınında küçük bir havalimanı bulunuyor. Daha önce Danimarka'nın masallar ülkesi olduğunu anlatırken bahsettiğimiz Legoland'in bulunduğu Billund buraya çok yakın. Esbjerg'den arabayla gitmek yalnızca bir saat sürüyor.



## BILLUND

Lego dediğimiz plastik oyuncakların da anavatanı Danimarka'nın Billund şehri. 1929 yılında iş alamadığı için iflas etmek durumunda olan mobilyacı Ole Kirk Christiansen geçimini sağlamak için tahtadan oyuncaklar yapmaya başlıyor. 'Leg' Danca'da oyun demek. 'Godt' ise iyi anlamında. Bu isimleri birleştirerek, 1932 yılında 'uslu uslu oyna' anlamında 'Lego' adlı oyuncaklarını üreten atölyesini kuruyor.



Başlangıç olarak değişik tahta oyuncaklar yapıyor, sonra lego denilen parçaları önce tahta sonra plastik olarak üretmeye başlıyor. Bugün Lego dünyanın en büyük oyuncak üreticilerinden biri. Dünyada her 6 saniyede bir 1 Lego seti satılıyor. Billund Kasabası, bu oyuncak üretimi sayesinde zamanla büyüyor ve her yıl yüzbinlerce turist bu küçük oyuncak başkentini ziyarete geliyor.



## SKAGEN

Danimarka Yarımadasının en uç

noktasında kurulmuş bu küçük yerleşim bölgesi İskandinavya'nın en çok ilgi gören tatil kasabaları arasında. Doğal hayatı resimlemek isteyen birçok sanatçıyı, 19. yüzyıldan bu yana ağırlamış. Burada tamamen, dünyadan koparak, doğaya odaklanarak huzur bulabilirsiniz. Kuş gözlemi yapmak, kumsallarda yaz ayları güneşlenmek, uzun saatler boyu bisikletle kasabayı dolaşmak, balık avlamak Skagen şehrinde yapabileceğiniz işlerin başında geliyor. İlginç otantik evleri var. Sakin hayat meraklıları için ideal bir yer. Kuzey Denize bakan feneri ve sanat eseri tabloların sergilendiği Skagen Müzesi gezilebilecek yerler arasında.



## AALBORG

Ziyaretinizi karnavalların sıkça yapıldığı etkinlik dönemine denk getirerek Aalborg'u en renkli haliyle görme şansına sahip olabilirsiniz. Şehrin özelliği, ülkenin en popüler eğlence mekânlarından bazılarında ev sahipliği yapması. Eğlence ve festivalleri, hareketli tatil dönemi geçirmek isteyen gezginlerin gözünde Aalborg'u farklı bir konuma getiriyor. Yerel mimarinin en güzel örneklerini görme imkanı var. Deniz kenarında olması sebebi ile eski bir Viking yerleşim merkezi olan şehirde Vikingler'den kalma bir mezar alanı, kale, geçmişe ait argümanların sergilendiği tarih, bir de plastik sanatlar ve modern sanatlar müzeleri bulunuyor.

## RANDERS

Danimarka'nın altıncı en büyük şehri olan ve Kuzey Avrupa'nın en büyük yapay yağmur ormanına ev



sahipliği yapan Randers, adını tüm dünyaya eldiven ve halat üretimi ile duyurmuş. Hareketlilikten sıkılıp biraz sakinlik arayan gezginler için ideal yapıdaki şehirde, yerel kültüre odaklı iki müze bulunuyor. Heykel Müzesi ve çocuklara yönelik oyuncaklardan, giyim ve ev eşyalarına değişik ilginç materyallerin sergilendiği müze. Ayrıca Elvis Presley'in evi Graceland'in bir kopyası, kullandığı taksi, heykelinin olduğu bir müze ev de bulunuyor.



## AARHUS

Ülkenin ikinci büyük kenti konumundaki Aarhus bir liman kenti olarak, ülkenin Yülen Yarımadasının kuzeydoğusunda yer alır. Danimarka'nın tam anlamıyla eski mimari yapılarıyla görülmesi gereken bir kültür şehri. Danimarkalı müzisyenler ve gruplar için ilham kaynağı olan kentte, ARoS Sanat Müzesi ve hemen yanı başındaki konser salonu ilginç. Romantik atmosfere sahip mekânları bünyesinde barındıran şehrin 1800'lü yıllarda nasıl görüldüğünü, açık hava müzesini ziyaret ederek öğrenebilirsiniz. Vikinglere ait tarihi argümanların sergilendiği müze, denizcilikte kullanılan araçların sergilendiği müze, modern sanat eserlerinin sergilendiği müze, şehir katedrali görülecek yerler arasında.



## SILKEBORG

Danimarka Yarımadasının ortasında bulunan şehir, etrafının göller ve ormanlarla çevrili olması sayesinde doğa tutkunu gezginlerden yoğun ilgi görüyor. Silkeborg'un modern bir şehir olması ve gelişiminde, 1844 yılında kentte açılan kâğıt fabrikası önemli bir yer teşkil etmiştir. Göller bölgesinin merkezi konumundaki şehirde, dünyanın en eski çarklı vapuru Hjejlen'e binip göz alıcı güzellikteki manzaralara şahit olabileceğiniz Himmelbjerget'e ulaşabilirsiniz. Sanat müzesinde Asger Jorn'un hayranlık uyandıran çalışmaları sergileniyor. Şehir müzesinde eski ev eşyaları, bisikletler, kurumuş hayvan gövdeleri, peruklar gibi ilginç argümanları görme imkânı var.



## ODENSE

Funen Adası'nın en büyük yerleşimi konumundaki Odense, Danimarka'nın üçüncü büyük şehri, aynı zamanda Fyn Adalarının başkentidir. Nüfusu 170 binden fazladır. Ünlü yazar ve şair Hans Christian Andersen 1805 yılında bu şehirde doğmuştur. Anısına Funen Köyü adlı açık hava müzesi yapılmıştır. Şehirde Rönesans tarzı inşa edilen Egeskov Kalesi, ülkenin demiryolları ağı bu şehirden geçtiği için, Demiryolları

Ulaşım Tarihi Müzesi bulunmaktadır.



## FAROE ADALARI

Danimarka idari olarak çok ilginç bir ülke. Devlet içinde devletler mevcut ki, bunlardan biri de Kuzey Atlantik Denizinde bulunan, yaklaşık 70 bin nüfuslu Faroe Adaları, Danimarka Krallığının parçası özerk devlettir. Başkenti Tórshavn, 20 bin nüfuslu küçük bir kasabadır. 1948 yılına kadar Danimarka toprağıymış. Adalar Birliği büyük oranda kendi kendini yönetir, askeri savunma, polis, adalet, para birimi ve dış ilişkiler Danimarka tarafından yürütülür; ancak Danimarka ile aynı gümrük mevzuatına sahip değil. Ulaşım uzak olduğu için oldukça pahalı bir ülke.



Vikinglerin yerleşim bölgelerinden biri olan ve 18 adadan oluşan bu adalar grubu 1814 yılında Norveç'ten, Danimarka yönetimine geçmiş. Danimarka Parlamentosunda 2 vekil bulunduruyor. Şengen Vizesi burada geçmiyor. Bu adalar ülkesi AB'ne bağlı değil. Bu küçük ada ülkesini ziyaret için Danimarka Konsolosluğundan, Şengen Vizesi alıyormuş gibi ayrı bir vize almak gerekiyor. Ülkede Faroece denilen yerel

bir dil kullanılıyor ama halk İngilizceyi de iyi biliyor. Para olarak Danimarka Kronu geçerli para birimi.



Faroe Adaları'na ulaşım da gayet kolay. Yakın komşusu sayılabilecek ülkelerden Norveç, Danimarka, İskoçya, İzlanda'dan uygun uçuşlar var. Deniz meraklıları için Danimarka'dan 37 saatlik bir deniz yolu ile ulaşabilmek mümkün. Birbirine yakın 18 ada, karayolları ağı ile bağlanmış fakat adadan adaya çok uygun fiyat ile helikopter ulaşımı da mevcut. Bu size adaları havadan görme imkânı sağlayacaktır. Havalarda soğuk ve kapalı olduğu için yazın gidilmesi tavsiye edilir, yazın dahi ortalama sıcaklık 13 derece civarında.



## GRÖNLAND

Grönland Atlas Okyanusu'nun kuzeyinde, kuzey kutbunda yer alan, idari olarak Danimarka'ya bağlı özerk bir bölgedir. Normal turistlerin gitmediği bu bölge, sıra dışı gezginler için gezilebilecek ilginç bir yerdir. AB'den 1985 yılında ayrıldığı için Şengen Vizesi ile girmek mümkün değildir. Vize başvuru işlemleri Danimarka Konsolosluğu tarafından kabul edilmekte, Şengen Vizesinde istenen evraklar istenmektedir.





Grönland ismi Danca'da "yeşil ada" anlamına gelmektedir. Kızıl Erik adlı denizci, 15. yüzyılda, yaz aylarında, bu adaya geldiğinde, her yerin yeşil olmasından dolayı bu ismi vermiştir. Ortalama 3 km. kalınlığındaki buz tabakası adanın % 81'ini kaplamaktadır. Adanın batı bölümlerinde daha az buzul olduğu için yerleşim bölgeleri bu sahile sıralanmıştır. 70 bine yaklaşan nüfus, Orta Asya kökenli Eskimo denilen, İnuit Halkı ve Grönlandlılardan oluşur. Adanın başkenti Nuuk nüfusun önemli bir bölümüne ev sahipliği yapıyor.



Bir gezgini Grönland Adasına çeken ne olabilir? Çok az insanın gittiği, dünyanın kuzey kutbunda bir bölge görmek ve kuzey ışıklarını görmek. Bu adada kayak yapabilir, köpekli kızaklarla buzullar üzerinde tur atabilirsiniz. Uzmanlar eşliğinde buzullar ve buz dağları dibinde unutulmaz dalışlar yapılabilir. Buzullardaki kutup ayılarını, fiyortlardaki morsları, tundralardaki ren geyiklerini ve misk sığırlarını görebilirsiniz.



Grönland beyaz geceleri ve Kuzey

Işıkları ile her yıl yüzlerce turist akınına uğramaktadır. Türkiye'den direkt ulaşım imkanı olmayan bu adaya, Danimarka'nın Kopenhag şehrinden ya da İzlanda'nın başkenti olan Reykjavik'ten hareket eden uçaklarla gidilebilir. Sert kış ikliminin getirdiği hava şartları ile sık sık uçuş iptalleri yaşandığı için program aksamalarını göz önüne almalısınız. Bu arazisi büyük fakat yaşayan nüfustan dolayı kendi minik ülkenin şehirlerine bir göz atalım.



Nuuk ülkenin başkenti ve havalimanına sahip. Grönland'ın en turistik şehri İlulissat'tır. Ülkenin batı kıyısında konumlanan İlulissat İcefjord (İlulissat Buz Fiyordu), 2004 yılından bu yana UNESCO Dünya Mirası Listesinde yer alıyor. Buzul dağlarının görkemli ve gizemli görüntüsünü merak edenleri bölgeye taşıyan tırların vazgeçilmez ziyaret noktaları arasında bulunan İlulissat İcefjord, ülkenin en popüler turistik yerlerinden biri. Muhteşem bir doğa ve göz alıcı manzaralarla karşılaşacağınız bu fiyord ve çevresi, kendinizi masal diyarlarında hissetmenizi sağlayabilir.



500 kişilik nüfusu ile Ittoqqortoormiit Kasabası dünyanın en kuzeyinde, insan yaşayabilen yerleşim birimidir. Eğer bu bölgeyi ziyaret etme amacınız Kuzey Işıklarını görmekse

Eylül ve Nisan ayları arasındaki dönemde bu şehre uğrayabilirsiniz. Sisimiut Kasabası da, dünyada Kuzey Işıklarının izlenebildiği nadir yerlerden biridir. Grönland'da pembe ve yeşil renkler başta olmak üzere pek çok renk yansımaları çıplak gözle görebilirsiniz. Ne zaman ve nerede ortaya çıkacağı tam olarak bilinmese de Sisimiut Kasabası, bu ışıkların en sık ve rahat gözlemlenebildiği yerlerden biri.



Gezginlerin sıkça gittiği, dünyanın en büyük ulusal parkı unvanını taşıyan Doğu Grönland Ulusal Parkı (Grønlands Nationalpark), 1974 yılında hizmete girdi. Danimarka Krallığı tarafından kurulan bu park aynı zamanda Grönland'ın tek ulusal parkı. 972 bin kilometrekarelik genişliğiyle bölgenin kuzeydoğusunu çevreleyen bu park, yeryüzünün en büyüğü ve maceralı yerlerinden biri. Kutuplardaki bitki ve hayvan türlerini görebileceğiniz bu ulusal park, buzullardan arta kalan derin vadileri ve etkileyici atmosferiyle nefes kesen bir güzelliğe sahip. Bir Kuzey kutbu masalı yaşamak istiyorsanız Grönland ideal bir yer.





## KAUÇUK DERNEĞİ ÜYE KAYIT FORMU

Formu doldurup TC kimlik numaralı nüfus cüzdan fotokopisi ile gönderiniz

Firma adı:			
Firmayı dernekte temsil edecek kişi:			
Firmanın detaylı iş konusu:			
Firmanın ürünleri:			
ithalat-ihracat ürünleri:			
Ortalama ithalat-ihracat değerleri:			
İş yeri adresi:			
Tel:			Faks:
<b>Firmayı temsil eden kişi aşağıdaki bölümü de dolduracaktır</b>			
Adı ve soyadı:			
TC Kimlik no:			
Mesleği:			
Görevi:			
İnternet ve e-posta adresi:			
Ev adresi:			
Ev telefonu:			
Tercih ettiğiniz yazışma adresi:	<input type="checkbox"/> Ev	<input type="checkbox"/> İş	
Tarih:			
Kaşe ve imza			

### KAUÇUK DERNEĞİ

Oruç Reis Mah. Vadi Cad. İstanbul Ticaret Sarayı  
No:108 K:5 No:298-299 Giyimkent Sit. 34235 Esenler - İstanbul  
Tel: 0212 320 41 67 - 320 63 49 Faks: 0212 320 64 53 e-posta: info@kaucukdernegi.org.tr  
Web: www.kaucukdernegi.org.tr





Merkez : Hoca Ahmet Vesovi Mh.  
Özerler Holding İş Merkezi  
Abyonkarahisar / TÜRKİYE

Tel: 0 272 217 66 66  
Faks: 0 272 217 67 40

Fabrika: Abyonkarahisar-Ankara Karayolu 2.Km  
Abyonkarahisar / TÜRKİYE

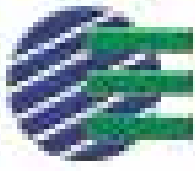
Tel: 0 272 223 12 51 - 52  
Faks: 0 272 223 12 51 - 52

Özerband bir  Özerler Holding A.Ş. kuruluştur.

## SEKTÖRÜNDE LİDER KURULUŞ

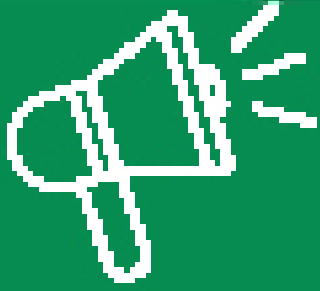


Ö Z E R B A N D



# ELKİM

Kauçuk teknolojiler için  
dünyanın yeri vardır.



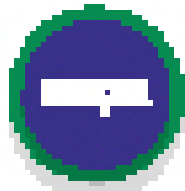
KARBON VE DOLGU MALZEMELERİ

# KAUÇUK KİMYASALLARI

## DOĞAL VE SENTETİK KAUÇUKLAR

Kauçuk ve katkı / HRF 0000 - FHF 0000 - HRF 0000

Dolgu malzemeleri ve katkı / Alimat. 700 - Tensipol - TALSITOL - SIVILIN - SİLİT



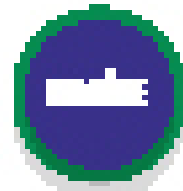
**Diğer, TE ve diğerleri  
KAUÇUK**

BRUN - BRUNIL - BYTIR / EPDM -  
COPOLYMER - KARBON PÜZ - KARBON PÜZ -  
BENTONİT - BUTİL - REJENERE



**Diğer  
MATEKOLAR**

TETRAFIN - FINE DRISAM Kİ  
MÜHÜR  
Toz ve deneysel kauçuk kimyasalları



**Diğer  
MATEKOLAR**

Hormonsuz - Free - Sanbury  
Bridget - Breyler - Breyler  
Bridget - Pijama Tüpleri

Kauçuk teknolojilerinde kullanılan ELKİM ürünleri ve daha fazlası hakkında [www.elkim.com.tr](http://www.elkim.com.tr) adresinde



[www.elkim.com.tr](http://www.elkim.com.tr)



+90 212 812 86 86